

ISSN 2220-9387



**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ЭКОНОМИКИ И ПРАВА**
ИНСТИТУТ
International Institute of Economics and Law

Вестник

Международного института экономики и права

№ 3 (24)

ИЮЛЬ – СЕНТЯБРЬ 2016



ISSN 2220-9387

**Вестник
Международного института
экономики и права**

*Ежеквартальный
научно-аналитический журнал*

Издается с 2010 г.

№ 3 (24)
Июль – сентябрь 2016 г.

Москва

Учредитель

Международный институт экономики и права

Редакционный совет

Председатель Ф.Л. Шаров

А.В. Косевич, Г.П. Журавлева, А.И. Косарев, Оле Хассельбалък (Дания),
Л. Липкова (Словакия), Хань Лихуа (Китай), С. Мраз (Словакия),
С.В. Липень (Беларусь)

Editorial council

Chairman F.L. Sharov

A.V. Kosevich, G.P. Zhuravleva, A.I. Kosarev, Ole Hasselbalk (Denmark),
L. Lipkova (Slovakia), Han Lihua (China), S. Mraz (Slovakia),
S.V. Lipen (Belarus)

Редакционная коллегия

Главный редактор Г.П. Журавлева

В.Т. Агаев, М.В. Гладкова, Е.П. Жарковская, Н.А. Завалько,
Т.В. Карпенкова, В.О. Кожина, И.Л. Корнеева, В.В. Лазарев, О.Е. Матюнина,
О.В. Минаева, В.М. Обухов, В.С. Романченко, В.Н. Сидоренко,
И.В. Хамалинский, О.Ю. Худякова, Г.Ф. Чекмарев, Д.А. Шаповалов

Ответственный секретарь О.В. Устинкова

Editorial board

Editor-in-Chief G.P. Zhuravleva

V.T. Agaev, M.V. Gladkova, E.P. Zharkovskaya, N.I. Zavalko,
T.V. Karpenkova, V.O. Kozhina, I.L. Korneeva, V.V. Lazarev, O.E. Matyunina,
O.V. Minaeva, V.M. Obukhov, V.S. Romanchenko, V.N. Sidorenko,
I.V. Hamalinsky, O.Y. Khudyakova, G.F. Chekmarev, D.A. Shapovalov

Executive secretary O.V. Ustinkova

Редакторы И.В. Пушкина, В.И. Письменный

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС77-43108 от 20.12.2010.
Журнал включен в Российский индекс научного цитирования с 2010 года.
Подписной индекс 66049 по каталогу «Издания органов
научно-технической информации» Агентства «Роспечать».

Правила подготовки рукописей см. на сайте www.mier.ru

Позиция редакции может не совпадать с мнением авторов.

Перепечатка материалов возможна только по согласованию с редакцией.

Содержание

Теоретико-методологические проблемы развития экономики

- Старков С.А. Становление эко-экономики в трудах
российских и зарубежных ученых 7

Социально-экономические проблемы российского государства

- Кутукова Е.С. Показатели экономической безопасности
страны: качество жизни 19
- Булгаков А.С.,
Кожина В.О. Актуальные проблемы экономики
России 26

Мировая экономика и международный опыт

- Везиров Г.Д. Экономика Нахичеванской Автономной
Республики с ее многоотраслевой
структурой 31

Реальная экономика и бизнес

- Матвеевский С.С.,
Вержбицкий И.В. Микрофинансовые организации в
России: текущее состояние 36
- Шихатов П.И. Некоторые аспекты управленческого
учета в организациях общественного
питания 43

Человеческий капитал и проблемы образования

- Завражин А.В. Современное гуманитарное познание
и гуманитарные науки 51
- Корнеева И.Л. О методике обучения студентов
изменениям в кодексах РФ
(на примере Семейного кодекса РФ) 60

Правовые вопросы

Гурова Е.Д., Чекмарёв Г.Ф.	Некоторые проблемы правового регулирования заключения договора банковского счета с юридическими лицами	69
Романов А.К.	Об основании уголовной ответственности за неоконченные преступления	75
Чернобровкин Н.С., Чекмарёв Г.Ф.	Некоторые вопросы правосубъектности несовершеннолетнего при составлении завещания	84
Цветкова А.А., Алпатов А.А.	Жизненная сила римского обязательственного права	88
Липина О.Н., Чекмарёв Г.Ф.	Наследование обязательной доли в гражданском праве Российской Федерации	104
Плотников А.В., Чекмарёв Г.Ф.	Проблемные аспекты защиты прав несовершеннолетних в условиях развития современного общества	108
Тищенко О.В., Ломовских Н.Н.	Коллегиальный орган управления как факультативный элемент общей системы органов управления общества с ограниченной ответственностью	114
Соловьев К.В., Чекмарёв Г.Ф.	Дистанционная торговля как объект правового регулирования	119
Чермак А.Э., Туманов Р.В.	Способы проведения приватизации согласно законодательству Российской Федерации	127

Исторический опыт Советского Союза

Карпенкова Т.В.	Из истории реформирования экономики СССР в 1970-1980 годах	131
-----------------	--	-----

Table of Contents

Theoretical and Methodological Problems of Development of Economy

Starkov S.A.	Formation of eco-economy in the works of Russian and foreign scientists	7
--------------	--	---

Socio-Economic Problems of the Russian State

Kutukova E.S.	Indicators of economic security of the country: quality of life	19
Bulgakov A.S., Kozhina V.O.	Actual problems of the Russian economy	26

World Economy and International Experience

Vezirov G.D.	Economy of Nakhichevan Autonomous Republic with its diversified structure	31
--------------	--	----

Real Economy and Business

Matveevskii S.S., Vergbitzkii I.V.	Microfinance organizations in Russia: current state	36
Shikhatov P.I.	Some aspects of management accounting in the organizations of public catering	43

Human Capital and Educational Issues

Zavrazhin A.V.	Modern humanities knowledge and humanities	51
Korneeva I.L.	The methodology of teaching students the changes in the code (on example of Family code)	60

Legal Issues

Gurova E.D., Chekmarev G.F.	Some problems of legal regulations of the conclusion of the bank account agreement with legal entities	69
Romanov A.K.	Basis of criminal liability for an uncompleted crime	75
Chernobrovkin N.S., Chekmarev G.F.	Some questions legal personality of minors in wills	84
Tsvetkova A.A., Alpatov A.A.	The life force of the Roman law of obligations	88
Lipina O.N., Chekmarev G.F.	Inheritance of an obligatory share in the civil law of the Russian Federation	104
Plotnikov A.V., Chekmarev G.F.	Problematic aspects of the protection of minors in conditions of development of modern society	108
Tishchenko O.V., Lomovskikh N.N.	Collegial management body as an optional element of the overall system of management bodies of a limited liability company	114
Solovyev K.V., Chekmarev G.F.	Distance selling as the object of legal regulation	119
Chermak A.E., Tumanov R.V.	Methods of privatization according to legislation of the Russian Federation	127

Historical Experience of the Soviet Union

Karpenkova T.V.	From the history of the reformation of the Soviet economy in 1970-1980 years	131
-----------------	--	-----

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Становление эко-экономики в трудах российских и зарубежных ученых

С.А. Старков

В статье изложена история становления и развития эко-экономики. Описан вклад отечественных и зарубежных ученых в формирование исследуемой науки. Приведена авторская схема ортодоксальности развития эко-экономики как науки и ее терминологической основы.

Ключевые слова: эко-экономика, экология, экологизация, социальная экология, инвайронментальная социология, инвайронментализм, экосистема

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 7-18.

Предпосылкой становления эко-экономики как науки являются фундаментальные позиции и теоретические взгляды ученых, сформировавших научные положения экологии и экономической теории. Именно синергия и коммуникация теоретических взглядов ученых в этих сферах познания обусловили возможность сформировать фундаментальные знания в области эко-экономической системы. Исследовательская научная база эко-экономики, как и любой другой науки, имеет внутренний цикл своей эволюции, который условно в зависимости от уровня и полноты становления концептуальных основ целесообразно разделить на несколько этапов развития (рис. 1).

Компонентными составляющими эко-экономики являются экологическая, экономическая и социальная.

Экология как наука сформирована в пределах биологии в середине XIX в., после того как были сгенерированы познания о многообразии живых организмов на Земле и созрело понимание того, что не только строение и развитие организмов, но и их взаимоотношения со средой

Старков Сергей Андреевич — аспирант кафедры политической экономии Российского экономического университета им. Г.В.Плеханова.

Адрес для корреспонденции: lara.starkova@yandex.ru.



Рис. 1. Ортодоксальность развития эко-экономики как науки (составлено автором по материалам [3, 4, 6]).

обитания подчинены определенным закономерностям, заслуживающим специального изучения.

Экология как наука является теоретической основой охраны окружающей среды и рационального природопользования. Основоположителем теорий о взаимоотношениях природы и хозяйственной деятельности человека с позиции экологической науки стал американский ученый Б.Коммонер, сформулировавший в 1974 г. законы экологии, сводимые к четырем основным принципам, объясняющим устойчивое развитие природы и призывающим человечество руководствоваться ими в своем влиянии на окружающую среду [8].

Существенный научный вклад в развитие научных теорий экологизации хозяйственной деятельности внес российский ученый В.И.Вернадский. В 1926 г. он опубликовал труд «Биосфера», в котором ознаменовал рождение новой науки о природе и связи с ней человека. В этой книге биосфера впервые показана как единая динамическая система, населенная и управляемая жизнью, живым веществом планеты. К тому же ученый в 1929 г. сформулировал современное понятие экологии «ноосфера», подразумевающая качественное состояние биосферы, при

котором ее развитие определяется сознательной человеческой деятельностью [2]. Относя функционирование самого человека к функциям биосферы, В.И.Вернадский обосновывал, что вмешательство человека имеет свои пределы, выход за которые угрожает его собственному существованию.

Следующим этапом в становлении эко-экономики как науки в русле развития научных течений и концепций экологии целесообразно выделить 1935 г., который знаменовался введением А.Тансли новой дефиниции «экосистема», под которой подразумевалась совокупность живых организмов (сообществ) и среды их обитания, образующих в процессе круговорота веществ устойчивую систему жизни [22].

В процессе эволюции в современный период сущность понятия «экологическая система» трансформировалась, поскольку в сфере объектов ее изучения оказался человек как биологический вид, осуществляющий «природопокорительную» деятельность, к тому же возникла реальная угроза глобального экологического кризиса. В создавшихся условиях под экологией все чаще стали подразумевать комплекс взаимоотношений человека с окружающей природной средой. В 1958 г. биогеограф Ю.Н.Куражковский ввел понятие и основы природопользования как науки. Это была попытка систематизации взаимоотношений человека и природы, разработки общих принципов осуществления деятельности, связанной либо с непосредственным использованием природой и ее ресурсами, либо с изменяющимися ее воздействиями. Разработка общих принципов природопользования направлена на обеспечение единого подхода к природе как к всеобщей основе труда [5].

В конце XX в. арсенал экологии пополнился междисциплинарным подходом, в основе которого лежала общая теория систем. Экологическая наука активно использует инструменты моделирования систем, теорию катастроф, построение сложных компьютерных моделей. Так, учеными Иркутского университета в этот период была создана динамическая модель Байкала (разработчики — Л.Ащепкова, О.Кожова).

К основам возникновения эко-экономики также можно отнести формирование во второй половине XX в. нового научного течения — социальной экологии, которое возникло параллельно с процессом формирования самостоятельной науки в социологии — инвайронментальной социологии. Вместе с тем обе науки глубоко связаны между собой и призваны дополнять друг друга. Возникновение социальной экологии следует рассматривать в контексте ее развития и превращения экологии в общественную науку, стремящуюся охватить широкий круг проблем в сфере управления окружающей средой. В результате

«экология» стала и общественной наукой, продолжая оставаться естественной наукой.

Точкой отсчета современной социальной экологии можно назвать вышедшую в 1961 г. книгу Р.Карсон «Безмолвная весна» [7], посвященную отрицательным экологическим последствиям в процессе хозяйственной деятельности человека.

В 1972 г. вышла книга «Пределы роста» [23], подготовленная группой Д.Медоуза, создавшей первые так называемые «модели мира». Особое внимание в работе уделялось исследованию во взаимосвязи друг с другом пяти главных тенденций мирового развития: быстрого роста населения, ускоренных темпов промышленного роста, широкого распространения зоны недостаточного питания, истощения невозполнимых ресурсов и загрязнения окружающей среды. Концепция “пределов роста” имела позитивное значение в социально-экономическом плане, поскольку направлена на критику основополагающего принципа капитализма — ориентации на безудержный рост материального производства и потребления.

Несмотря на серьезную критику «моделей мира», попытки изучения взаимоотношений человека и окружающей средой продолжались М.Месаровичем и Э.Пестелем. В 1975 г. в работе «Человечество на перепутье» на основе методики «иерархических систем» была построена новая модель социально-экологической системы, в которой мир был разделен на 10 регионов с учетом экономических, социально-политических и идеологических различий [15]. Результаты исследования дали возможность сделать вывод о том, что для преодоления экологических опасностей необходимо стремление к количественному росту производства дополнить качественным изменением структуры мирового хозяйства.

В ходе эволюционирования экологической теории разработан фундаментальный терминологический аппарат науки, который формирует первичную систему структурных понятий теории эко-экономики (рис. 2).

Состояние окружающей среды как жизненно важной проблемой человечества стало рассматриваться в социологии в научном направлении — экологической (инвайронментальной) социологии. Инвайронментализм или концепции социальной экологии в социологии — теории, изучающие закономерности и формы взаимодействия общества со средой обитания, многообразие связей социальных изменений с изменениями в жизнеобеспечивающих материальных предпосылках социальных процессов [1].

Развитие инвайронментальных идей в социологии связано, прежде всего, с «классической» социально-экологической концепцией

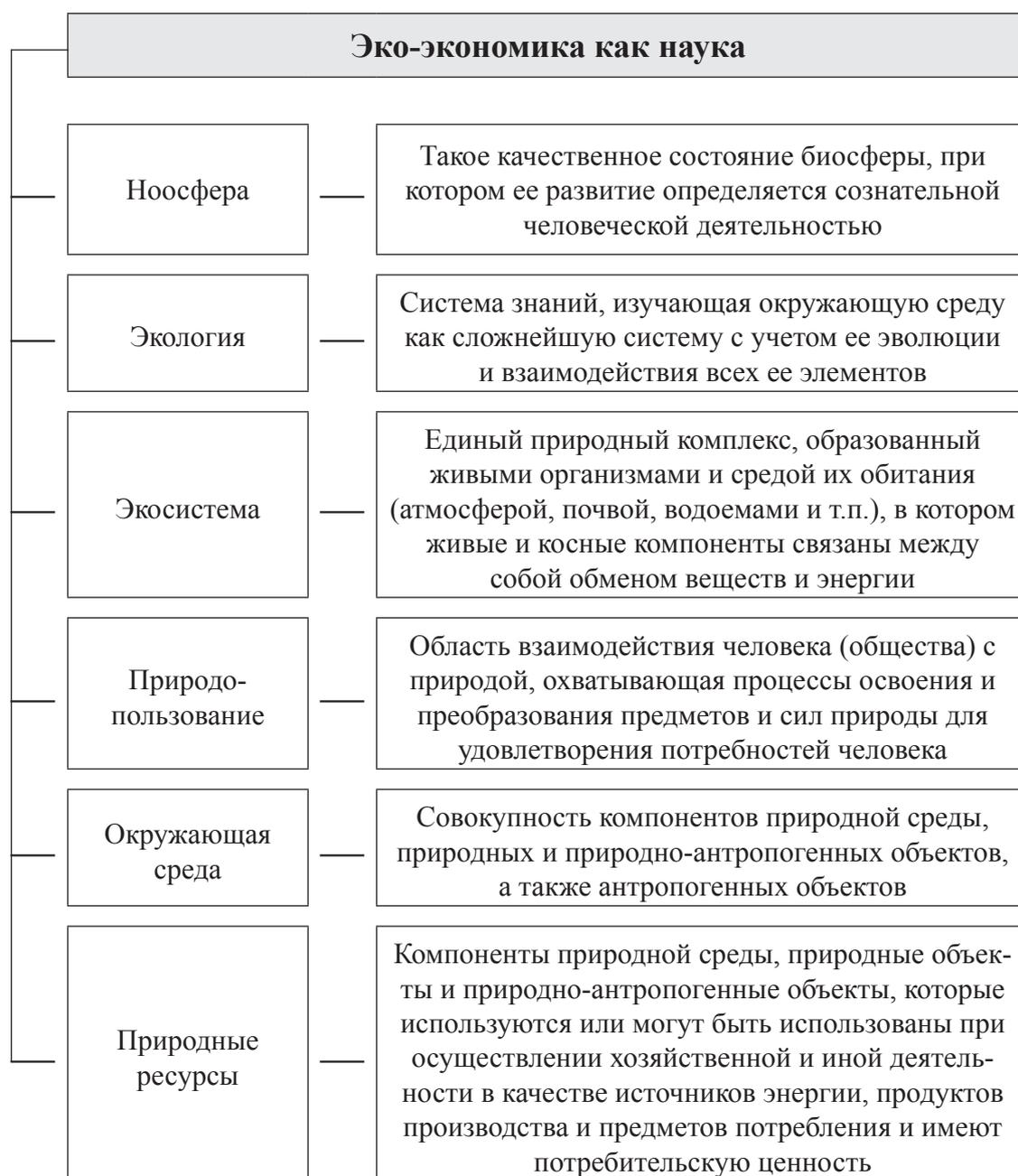


Рис. 2. Эксплицирование терминологической основы эко-экономики как науки (составлено автором по материалам [1, 3, 5]).

Чикагской школы. Основой этой концепции послужило представление об обществе как об организме, о «глубоко биологическом феномене», обладающем, помимо социального (культурного) уровня, биотическим уровнем, который лежит в основе всего социального развития и, в конечном счете, определяет тип общества, организации. Такой подход представлен в работе Р.Парка «Введение в науку об обществе» [17].

Социальный атомизм «классической» концепции был заменен «организационным» функционализмом (концепция «Экологического комплекса» А.Хоули) [9]. Последователи Чикагской школы предпринимали попытки переосмысления социально-экологической теории в направлении «социологизации» и преодоления биосоциального дуализма ее концепции (Р.Маккензи) [13]. В функционалистском варианте (1940-1950-е гг.) «сообщество» понималось уже не как «организм» и носитель субсоциальных сил, а как функциональная единица, способная к взаимодействию со средой.

Середину 1970-х гг. можно считать началом нового этапа в развитии инвайронментальной социологии. Социально-экологические идеи были восприняты различными социальными дисциплинами, что способствовало развитию междисциплинарных исследований по экологической проблематике; происходила заметная «экологизация» традиционных идеологических доктрин («экомарксизм», «экофеминизм» и др.).

В начале XXI в. инвайронментализм перерос узкие научные и национальные рамки, стал обоснованием глобальной переоценки ценностей, формирования нового мировоззрения, новых целей и приоритетов научного творчества, новым типом рациональности.

Формирование и развитие экономической теории заложило фундаментальную основу эко-экономики, т.к. в процессе ее эволюции сгенерированы основополагающие экономические законы, концептуальные положения и основная экономическая терминология.

Первые представления о взаимосвязи хозяйственной деятельности человека с окружающей средой нашли отражение в школе физиократов в XVIII в. Так Ф.Кенэ, А.Тюрго, С.Дюпон рассматривали природу как неограниченный источник экономических благ и стоимости [4].

В дальнейшем к положению физиократов о природе как источнике стоимости вульгарной политэкономией были добавлены еще два источника: труд и капитал. Именно идея трех факторов производства (земля, труд и капитал) легла в основу современных концепций экологической экономики.

Для выдающихся представителей классической экономической школы (период с середины XVIII в. до середины XIX в.), среди которых: А.Смит [20], Ж.-Б.Сэй [18], Т.Мальтус, Н.Сениор [19], Дж.Ст Милль [16], было характерно признание естественного закона в экономической теории; использование метода абстракции для анализа. Главное — анализ природы и источников богатства, факторов производства и предложения. Классики исходили из признания функционирования естествен-

ных порядков в обществе, следовали принципу невмешательства государства в экономическую жизнь.

На наш взгляд, значение классической школы для эко-экономики состоит в универсальности ее многочисленных идей и положений, касающихся функционирования рынка, которые в настоящее время могут быть использованы и при экономическом анализе окружающей среды.

Т.Р.Мальтус (1766-1834) стал первым экономистом-классиком, в трудах которого рассматриваются природные ограничения как один из основных факторов развития экономической системы. В своей научной экспозиции «Опыт о законе народонаселения» ученый выдвинул предположение о возможности столкновения мирового экономического развития с социальным и экологическим кризисом, поскольку при отсутствии препятствий население растет в геометрической, а производство товаров — в арифметической прогрессии [12]. Как показал анализ, задачей классической теории было изучение роста общественного богатства, зависящего от темпов накопления капитала и темпов роста населения. В теории же Мальтуса важна постановка проблемы учета демографических сдвигов, анализа взаимосвязи социально-экономических процессов и тенденций в демографической сфере. Однако Мальтус, хотя и пытался неоднократно подправить свою теорию, сопоставил несопоставимые вещи — предполагаемый рост населения и реальные темпы прироста жизненных благ.

В рамках неоклассической экономической школы (конец XX в. — начало XXI в.) при изучении взаимодействия экологической и экономической систем акцентируется внимание на особенностях выбора (предпочтения) людей при наличии спроса и предложения, обусловленный ограниченным объемом ресурсов и распределением ресурсов среди хозяйствующих субъектов в процессе экономической деятельности. Позиции основоположников этой школы У.Джевонса [3], М.Вальраса [24] и К.Менгера [14], названных «маржиналистами», относительно экономической стоимости (ценности) товара принципиально отличаются от взглядов классиков. Значения неоклассической экономической школы для теории экосистемы состояло в том, что было детерминировано значение рациональности распределения ограниченных ресурсов между конкурирующими хозяйствующими субъектами.

Важное значение для становления эколого-экономической науки имели разработки американского экономиста российского происхождения С.Кузнеця пример оптимистичного отношения к экономическому развитию относительно последствий для окружающей среды. В 1955 г. С.Кузнец доказал, что с экономическим развитием неравномерность

доходов сначала возрастает, а в процессе дальнейшего развития уравновешивается [11]. Графическую интерпретацию этой зависимости в теории называют кривой Кузнецца. Как показала практика, данную кривую можно также применить к анализу влияния экономического развития на состояние окружающей среды. Понятие экологической кривой Кузнецца появилось в начале 1990-х гг. благодаря передовым исследованиям Г.Гросмана и А.Крюгера относительно влияния нефти и популяризации в докладе Мирового Банка о мировом развитии в 1992 г. Суть доклада заключалась в том, что при росте дохода на душу населения загрязнение и другие виды деградации окружающей среды поначалу возрастают, а в процессе достижения определенного уровня благосостояния уменьшаются [21].

В результате эволюции экономической теории эксплицированная основная терминологическая база стала основой понятийного аппарата научных течений эко-экономики наряду с терминологией экологической науки (рис. 3).

С учетом вышеизложенного анализа эволюции научных концепций взаимодействия человека, его хозяйственной деятельности и окружающей среды в экологии, социологии и экономической теории, представлявшей доклассический этап формирования предпосылок становления эко-экономики как науки, можно сделать вывод о том, что до 1960-х гг. основное внимание в системе наук и на практике уделялось двум факторам экономического роста — труду и капиталу.

Природные ресурсы предполагались неистощимыми, и уровень их потребления по отношению к возможностям их восстановления и запасам не рассматривался в числе определяющих параметров. Вне рассмотрения оставались и последствия экономического развития в виде различного рода загрязнений, деградации окружающей среды и ресурсов. Вне рамок исследований также остались обратное влияние, обратные связи между экологической деградацией и экономическим развитием, состоянием трудовых ресурсов, качеством жизни населения. На наш взгляд, такой научный подход обусловлен тем, что неограниченный экономический рост в силу относительно низкого уровня развития производительных сил, больших возможностей саморегуляции у биосферы не вызывал глобальных экологических изменений. И только нарастание экологической напряженности поставило ученых перед необходимостью учета экологических факторов в процессе исследования хозяйственной деятельности человека.

К началу 1970-х гг. в мировой науке накопилось множество фактов, подтверждающих экологический конфликт в промышленно раз-



Рис. 3. Эксплицирование терминологической основы эко-экономики на основе эволюции экономической теории (составлено автором по материалам [1, 5]).

витых странах. Достигнутые к тому времени масштабы неуправляемого воздействия экономики на окружающую среду обусловили критические ситуации в большинстве экологических структур. Накопление кризисных явлений в окружающей среде начало вносить изменения в ее состояние, что поставило под угрозу стабильность системы общество—природа.

С процессом форсированного обострения экологических проблем перед экономической наукой предстала необходимость решения задачи переосмысления сложившихся тенденций эколого-экономического развития и разработки принципиально новых концепций развития, что обусловило переход в большинстве разработок в экономической науке на

принципы эволюционного мышления. Фактически, концепция эволюционной экономики предстала в виде своеобразной социально-интеллектуальной рефлексии теории эволюционной биологии в координатах экономической хозяйственной деятельности, специфически преломляющей принципы дарвиновского отбора, дискретного равновесия, конкуренции механизмов функционирования, коэволюции и самоорганизации [6]. С этого периода начинает формироваться энвайронментальная экономика (environment economics) — эко-экономика как наука о диалектической системе, взаимосвязывающая интегрирующие экологическую, экономическую и социальную системы. Данный этап относится к классическому этапу развития эколого-экономической науки, т.к. стал началом формирования общего дисциплинарного подхода и разработки первой системы специальных понятий эко-экономики.

К началу экологической революции в конце 1960-х гг. экономическая наука была уже подготовлена. Проблемы экстерналий и связанных с ними провалов рынка давно стали частью микроэкономической теории и были включены в учебники. Экономисты рассматривали загрязнение окружающей среды как следствие отсутствия цен на некоторые редкие природные ресурсы (например, чистый воздух или воду) и рекомендовали введение суррогатных цен в виде налогов или сборов, чтобы подчеркнуть необходимость экономии на использовании этих ресурсов. Несмотря на то что большая часть этого анализа носила общий характер, были работы, развивавшие применение экономических методов в области проблем экологии [10].

Литература

1. Багриновский К.А., Бендиков М.А., Хрусталева Е.Ю. Механизмы технологического развития экономики России: макро- и мезоэкономические аспекты. М., 2012. С. 61.
2. Вернадский В.И. Биосфера и ноосфера. М., 1989. С. 57-58.
3. Джевонс У.Ст. Политическая экономия. СПб., 2010. С. 56-71.
4. Кенэ Ф., Тюрго А.Р.Ж., Дюпон де Немур П.С. Физиократы. Избранные экономические произведения. М., 2013. С. 754-767.
5. Куражковский Ю.Н. Очерки природопользования. М., 1969. С. 6.
6. Эволюционная теория, инновации и экономические изменения (доклады и выступления участников международного симпозиума). М., 2013.
7. Carson R. Silent spring. Boston, 1961. 991 p.
8. Commoner B. The killing of a Great lake. Chicago, 1968. P. 78.

9. *Howlye A.H.* Human ecology. International encyclopedia of social sciences. London-New York, 1968. Vol. 14. P. 328-337.
10. *Kneese A., Bower B.* Managing water quality: economics, technology, institutions. Baltimore, 1968.
11. *Kuznets S.* Economic growth and income inequality // *American Economic Review*. 1995. N 45. P. 15-17.
12. *Malthus T.* An essay on the principle of population. London, 1798. P. 36-45.
13. *McKenzie R.* The exological approach to the study of the human community // *American Journal of Sociology*. 1924. Vol. 30. P. 287-301.
14. *Menger C.* Problems of economics and sociology. Urbana, 1963.
15. *Mesarovic M., Pestel E.* Mankind at the crossroads. Bucharest, 1975.
16. *Mill J.S.* Principles of political economy with some of their applications to social philosophy. Toronto, 1848. P. 567.
17. *Park R.* Sociology and the social sciences // *The American Journal of Sociology*. 1921. Vol. 26, N 4. P. 401-424.
18. *Say Jean-Baptiste.* Letters to mr. Malthus, on several subjects of political economy, and on the cause of the stagnation of commerce. London, 1821. P. 114-124.
19. *Senior N.W.* Political economy // *The London School of Economics and Political Science. Economica. New Series*. 1945. Vol. 12. P. 134-139.
20. *Smith A.* An inquiry into the nature and causes of the wealth of nations. An electronic classics series publication, 2005. P. 346-365.
21. *Stern D.I.* The rise and fall of the environmental Kuznets curve // *World Development*. 2004. Vol. 32. P. 1426-1430.
22. *Tansley A.G.* The use and abuse of vegetational concepts and terms // *Ecology*. 1935. Vol. 16, N 3. P. 284-307.
23. The limits to growth. Universe books / Meadows D.H., Meadows D.L., Randers J. et al. New York, 1972. 345 p.
24. *Walras L.* Elements d'economie politique pure; ou, theorie de la richness sociale. Lausanne, 1874.

Formation of eco-economy in the works of Russian and foreign scientists

Starkov Sergey — postgraduate student of the Department of Political Economy of the Plekhanov Russian University of Economics

Address for correspondence: lara.starkova@yandex.ru

The author described the history of the formation and development of eco-economy, the contribution of domestic and foreign scientists in the formation of this science. The

author proposed the scheme of orthodoxy development of eco-economics as a science and its terminological basis.

Key words: eco-economy, ecology, ecologization, social ecology, environmental sociology, environmentalism, ecosystem

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 7-18.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА

Показатели экономической безопасности страны: качество жизни

Е.С. Кутукова

В настоящее время в Российской Федерации одним из наиболее актуальных вопросов становится вопрос выбора сценария дальнейшего стратегического развития страны при снижении угроз экономической безопасности. Сложившаяся социально-экономическая ситуация наглядно показала необходимость максимальной ориентации государственной социальной политики на вопросы последовательного, постепенного повышения качества жизни населения, без чего невозможно дальнейшее укрепление экономических и политических позиций России, развитие национальной экономики и повышение ее конкурентоспособности на мировой арене. В этой связи качество жизни рассмотрено в аспекте показателей экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, качество жизни, социальная группа

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 19-25.

В макроэкономическом анализе экономической безопасности можно выделить ряд основных составляющих, таких как экономическая независимость, устойчивость и стабильность национальной экономики, способность к саморазвитию и прогрессу.

Наиболее общее научное определение представлено в экономическом словаре, согласно которому под экономической безопасностью понимается «состояние экономики, при котором обеспечивается достаточно высокий и устойчивый экономический рост; эффективное удовлетворение экономических потребностей; контроль государства за движением и использованием национальных ресурсов; защита экономических интересов страны на национальном и международном уровнях».

Кутукова Елена Сергеевна — кандидат экономических наук, исполняющая обязанности директора Государственного научно-исследовательского института системного анализа Счетной палаты Российской Федерации.

Адрес для корреспонденции: info@niisp.ru.

Экономическую безопасность России можно представить следующими основными положениями [1]:

- ◆ выживаемость системы не означает ее конкурентоспособность;
- ◆ жизнеспособность системы как ведущий фактор развития должна основываться на принципах работоспособности, жизненной силы, энергетической стойкости, информационной самостоятельности и др., т.к. в условиях влияния различного рода экономических опасностей только она может обеспечить ее выживание;
- ◆ биоэнергетический баланс определяется как основной фактор устойчивости живых систем, возобновляемых для преодоления кризисных явлений и порогов развития;
- ◆ военно-политическая сила является результатом эффективно-го управления экономикой, выступает барьером для внешних угроз в многонациональном государстве;
- ◆ социальное равновесие как часть процесса общечеловеческого развития, базирующееся на принципах устойчивости к стрессовым ситуациям, информационной грамотности и др., предполагает саморазвитие каждого человека.

Смысл деятельности по обеспечению экономической безопасности состоит в предотвращении угроз экономическим системам. Для любой страны наряду с экономической безопасностью рассматривают безопасность военную, политическую, продовольственную, энергетическую, сырьевую, научно-технологическую, культурную и ряд других. Все они взаимосвязаны и должны быть достигнуты для обеспечения всесторонней безопасности государства в целом и его народа. Как в любой системе управления, процесс управления безопасностью строится на изучении и оценке исходной информации о состоянии управляемой системы и ее окружения. В России известны и используются для оценки экономической безопасности такие показатели, как величина и динамика внутреннего валового продукта, характеристики структуры экономики, уровень и качество жизни населения, уровень безработицы, имущественное расслоение населения, соблюдение законов и криминализация экономики и общества, размеры, доля и динамика расходов на НИОКР, состояние материально-технической базы отраслей, темпы инфляции, конкурентоспособность продукции и производства, зависимость от внешнеторговых операций, внутренний и внешний долг государства и др.

Сложившаяся социально-экономическая ситуация наглядно показала необходимость максимальной ориентации государственной со-

циальной политики на вопросы последовательного, постепенного повышения качества жизни населения, без чего невозможно дальнейшее укрепление экономических и политических позиций России, развитие национальной экономики и повышение ее конкурентоспособности на мировой арене. В этой связи рассмотрим качество жизни в аспекте показателей экономической безопасности.

Понятие “качество жизни” в современной науке трактуется неоднозначно и зачастую подменяется понятием “уровень жизни”. На наш взгляд, уровень жизни определяется степенью удовлетворения материальных и духовных потребностей, а также объемом товаров и услуг, потребляемых в конкретную единицу времени. Понятие “качество жизни” шире и, помимо вышеперечисленных характеристик, включает в себя состояние здоровья, продолжительность жизни, питание, бытовые условия, состояние окружающей среды, доступ к культурному наследию, возможность развития, комфорт в коммуникациях и психологическом состоянии.

За время активного использования понятия “качество жизни” как инструмента оценки состояния общества сформировались два научных подхода: объективистский подход предполагает оценку показателя качества жизни через совокупность измеримых экономических и статистических показателей, таких как уровень дохода, качество образования и здравоохранения, обеспеченность жильем, доступность товаров и услуг, комфортность и безопасность жизнедеятельности; субъективистский подход основное внимание обращает на параметры психологического комфорта, личностного восприятия и гармоничного развития личности, которые, в свою очередь, плохо поддаются статистическому учету и не могут быть выражены в виде конкретных математических моделей.

С точки зрения экономической науки, объективистский подход проще использовать для формирования конкретных оценок с возможностью градации показателей в зависимости от половозрастных и социально-групповых различий, тем более что при аргументации выдвинутых в статье положений экономические показатели являются более убедительными, т.к. большинство представителей современной молодежи Российской Федерации максимум своего внимания концентрируют на вопросах поддержания жизнеобеспечения, материального благополучия, нематериальную составляющую качества жизни отодвигая на второй план, например, предпочитая более высокооплачиваемое, но менее комфортное психологически место работы, либо затрачивая свободное время на улучшение собственного материального положения, жертвуя личными интересами и духовным развитием [3].

Существует множество причин, приводящих к такой ситуации, основной из которых становится малая материальная обеспеченность молодого населения. Молодежь как социальная группа кардинально отличается от остальных групп населения, активно задействованных в общественных процессах, и ускоренным процессом адаптации, большей географической подвижностью, и обладанием более актуальными знаниями и навыками, и большими материальными потребностями, связанными с необходимостью формирования собственного жизненного пространства и возникновением новых объективных потребностей и затрат.

Необходимо упомянуть, что проблема бедности молодежи напрямую влияет на все сферы общественного воспроизводства, будь то социально-экономические отношения, производство и распределение благ, конкурентоспособность государства или институт семьи. Таким образом, решение этой проблемы также требует комплексного подхода и ряда мер по защите малообеспеченной молодежи, предоставлению государственных гарантий и разработке проектов реализации потенциала молодого населения. В противном случае последствия данной проблемы отразятся как на самом индивиде и его окружении, так и на государстве в целом. На сегодня вопрос бедности молодого поколения стоит наиболее остро, что подтверждают данные статистики, согласно которым 21,4% лиц, находящихся в возрасте от 16 до 30 лет, относятся к категории малоимущих.

Для определения качества жизни используются стандартные критерии, определяющие материальную и нематериальную удовлетворенность, однако для указанной социальной группы существует определенный набор индикаторов, в большей степени зависящих от семьи, коллектива учебного заведения и неформальной группы сверстников молодого человека. Несомненно, материальное положение семьи сильно влияет на остальные сферы жизнедеятельности учащегося, т.к. на сегодня существует большой дефицит государственного финансирования программ внеучебного образования и досуга, организации свободного времени, профилактики заболеваний и формирования здорового образа жизни для лиц рассматриваемой возрастной категории.

За последние 5 лет доля малоимущих среди общего количества учащейся молодежи фактически не изменяется и колеблется в пределах от 16,2 до 18,1%. Это обозначает, что фактически каждый четвертый человек, относящийся к «учащейся молодежи», не имеет возможности получить необходимое количество денежных средств на собственное гармоничное развитие и, что немаловажно, на поддержание собствен-

ного здоровья, которое, в свою очередь, является необходимым для активной умственной деятельности и получения образования. Высокая умственная и психологическая нагрузка, нарушение режима сна и питания, переживания о будущем являются трудными испытаниями для здоровья студентов и школьников, о чем свидетельствует фиксируемая в течение последних 30 лет устойчивая тенденция к снижению качества здоровья молодого поколения.

Соответственно, отношение молодого человека к здоровому образу жизни, отказу от курения и принятия алкоголя во многом зависит от окружающей его среды, круга общения и увлечений [2]. Достаток является одним из важных факторов при выборе молодым человеком круга знакомств. Так, за редким исключением, представители менее материально обеспеченных слоев общества контактируют с людьми такого же достатка, что приводит к выстраиванию определенных моделей общения и взаимодействия и может привести к обострению, заикливанию на схожих проблемах.

Таким образом, целью семьи и педагогов является донесение до молодого поколения смысла понятия “качество жизни” и обучение управлению качеством своей жизни. В числе инструментов управления можно выделить: коммуникационные навыки, навыки эффективного планирования и целеполагания, управление конфликтами, развитие способностей к обучению и восприятию информации, поддержание в порядке собственного здоровья и окружающего пространства. Все это в дальнейшем не только позволит молодому человеку оказывать влияние на качество своей жизни, но и поможет эффективно взаимодействовать с ним окружающим.

Современные реалии таковы, что потребности рынка труда не соответствуют объемам и направлениям выпуска квалифицированных специалистов. Это приводит к неостребованности так называемых “образованных безработных”, что особенно касается соискателей без трудового стажа. Успешное прохождение собеседования и вступительных испытаний с дальнейшим устройством на работу, в свою очередь, запускает механизм образования новых проблемных ситуаций, таких как низкий уровень оплаты труда молодых специалистов, стрессовый период адаптации к рабочему месту и новому коллективу, отсутствие возможности саморазвития и карьерного роста. Все это в комплексе порождает цепь осложнений, переходящих в институциональную проблему государства.

Также для молодого работающего населения остро стоит вопрос формирования семьи и решения связанных с этим проблем. Анализ

качества жизни молодежи, в особенности вопросы бедности, чрезвычайно важны в разрезе институционального подхода к эффективной реализации социальной политики и решению проблем, стоящих перед современным российским обществом. Неоднородность молодежи как социальной группы порождает комплекс взаимосвязанных проблем, который требует как совершенствования законодательной базы, в частности разработки и принятия федерального закона “О молодежи”, так и проведения ряда мероприятий по оздоровлению экономического положения молодого поколения.

В результате вышеизложенного можно сделать вывод о том, что в качестве приоритетных направлений государственной политики нужно рассматривать повышение затрат на образование и здравоохранение, формирование и распространение стандартов здорового образа жизни и активной гражданской позиции среди молодежи, что позволит изменить тренд нарастания негативных реалий в качестве жизни молодежи и повысить показатели экономической стабильности и безопасности страны.

Литература

1. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года. Указ Президента Российской Федерации № 683 от 31.12.2015 // Консультант Плюс.
2. *Сенчагов В.К.* Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранение и развитие / Институт экономики РАН. М., 2008.
3. *Даурбеков С-Э.С., Хадисов М.-Р.Б.* Индекс качества жизни населения — индикатор экономической безопасности региона // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2015. № 5.

Indicators of economic security of the country: quality of life

Kutukova Elena — Candidate of Economic Sciences, acting director of the State Scientific Research Institute for System Analysis of the Accounts Chamber of the Russian Federation.

Address for correspondence: info@niisp.ru.

Currently in the Russian Federation, one of the most pressing issues becomes a matter of choosing the scenario of further strategic development of the country while reducing

threats to economic security. The current socio-economic situation has highlighted the need to maximize the orientation of the state social policy on the issues of consistent, gradual increase in the quality of life of the population, without which it is impossible to further strengthen the economic and political position in Russia, the development of the national economy and increase its competitiveness on the world stage. In this regard, author considers the quality of the life in the aspect of economic security indicators.

Key words: economic security, quality of life, social group

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 19-25.

Актуальные проблемы экономики России

А.С. Булгаков, В.О. Кожина

Статья посвящена проблемам экономики России. Проанализированы характерные особенности российской экономики и рассмотрены причины снижения темпа экономического роста в Российской Федерации, а также сделаны выводы по возможному выходу из кризисной ситуации.

Ключевые слова: российская экономика, международные стандарты финансовой отчетности, экономический рост, финансовая деятельность, валютный курс

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 26-30.

Актуальным вопросом развития российской экономики на современном этапе является развитие рынков капитала, инфраструктуры и правовой базы для формирования активного и надежного фондового рынка, привлечение в страну иностранных инвестиций. Многие крупные отечественные компании сталкиваются с проблемой недостатка капитала на российском рынке, низкой активностью инвесторов и, следовательно, вынуждены привлекать иностранных инвесторов для финансирования своей деятельности. Целям создания благоприятного инвестиционного климата, стимулирования экономического роста, обеспечения соответствующей информационной базы в нашей стране служит процесс внедрения Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), особенно активно проходящий последние несколько лет. На основе анализа работ современных российских ученых, в том числе Я.В.Соколова, В.Я.Соколова, Н.В.Генераловой, С.В.Модерова, О.В.Соловьевой, И.Р.Сухарева, В.Т.Чая и др., выявлены основные проблемы применения МСФО в России, которые можно классифицировать на следующие группы:

1. Расширение возможностей манипуляции финансовыми результатами деятельности. К этой группе проблем можно отнести: вариа-

Булгаков Александр Сергеевич — аспирант Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: char921@yandex.ru.

Кожина Вероника Олеговна — кандидат экономических наук, заведующая кафедрой экономической теории и мировой экономики Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: vero_ko@mail.ru.

тивность интерпретаций нового для российской практики понятия «справедливой стоимости», которая может спровоцировать оценку активов по той стоимости, которая необходима собственникам; возможность отступления от нормативных документов в случае, если их требования не позволяют достоверно отразить факты хозяйственной жизни, предусмотренная МСФО, которая открывает дверь к манипуляции финансовым результатом и расхищению имущества; и некоторые другие новые возможности.

2. Техническая сложность и дороговизна перевода отчетности на МСФО для компаний. Здесь стоит отдельно упомянуть о сложности трансформации отчетности, составленной по российским стандартам, в отчетность по МСФО: различный уровень детализации информации, различия в методике, критериях признания активов и обязательств.
3. Проблема доверия к профессиональному суждению российских бухгалтеров: крайняя субъективность профессионального суждения при недобросовестном применении может привести к еще большей несопоставимости финансовых показателей, чем до внедрения МСФО. Ситуация усложняется также ввиду низкой осведомленности бухгалтеров об основополагающих принципах МСФО, неправильного подхода к преподаванию МСФО во многих вузах.
4. Опасность злоупотреблений вариативностью МСФО контролирующими органами. В качестве примера можно привести проблематичный для применения в России критерий признания активов: способность приносить доход предприятию. В случае непредоставления соответствующих доказательств контролирующим органам могут появиться сомнения о правомерности учета активов и возникнуть определенные налоговые последствия для компании. Поддерживая соблюдение единых принципов составления финансовой отчетности во многих странах, МСФО позволяет обеспечить сопоставимость финансовых показателей, прозрачность и понятность отчетности для иностранных инвесторов, что в ближайшем будущем, безусловно, позволит увеличить объем иностранных инвестиций в нашу страну. Однако по результатам проведенного исследования выявлено, что пока в России существуют вышеперечисленные проблемы, финансовая отчетность, составленная российскими бухгалтерами по МСФО, настороженно воспринимается западными финансовыми аналитиками, инвесторами. Такое отношение может свести на нет положительное влияние, оказываемое

внедрением МСФО в российский бухгалтерский учет, поэтому необходимо исследовать вопрос изменения отношения иностранных инвесторов к российской отчетности, получения доверия иностранных финансовых институтов.

Одними из важнейших экономических новостей конца 2013 — начала 2014 г., широко обсуждаемыми экспертами и чиновниками Правительства РФ, стали:

- ◆ существенное замедление экономического роста в России в 2013 г. и пессимистичные прогнозы роста экономики на 2014 г.;
- ◆ падение курса рубля в конце 2013 — начале 2014 г.

В сложившейся ситуации весьма актуальными являются следующие вопросы:

1. В связи с чем происходит замедление темпов экономического развития в нашей стране?
2. Каким образом падение курса рубля и замедление темпов экономического роста влияют друг на друга?

Цель статьи состоит в том, чтобы дать ответы на данные вопросы. Проблема обеспечения экономического роста является, пожалуй, центральной проблемой современной экономики; без наличия экономического роста невозможно развитие любого государства. Последние несколько лет Россия демонстрирует снижение темпов экономического роста, что, естественно, вызывает определённые опасения относительно перспектив развития нашей страны. Темпы роста ВВП — важнейшего макроэкономического показателя — в последние несколько лет постоянно снижаются. В 2013 г. рост ВВП составил 1,3% против 3,4% в 2012 г. Если сравнить среднегодовой темп роста ВВП, то в период 2000-2008 гг. он составлял 106,6%, а в период с 2010 по 2013 г. — 103,4%.

В поисках ответа на вопрос, каковы же причины замедления роста экономики России в 2010-2013 гг., обратимся к авторитетному мнению экспертов Всемирного Банка и Министерства экономического развития РФ, которые в качестве основной из причин называют снижение конкурентоспособности национального бизнеса (и, следовательно, экспорта). Мы понимаем, что на такое понятие, как конкурентоспособность, оказывают влияние множество различных факторов.

Необходимо обратить особое внимание на такой фактор, как влияние валютного курса на конкурентоспособность национального экспорта. Этот аспект является особенно важным, учитывая, что рост реального эффективного курса рубля называется в числе основных проблем замедления экономического роста. Проанализировав статистические данные, следует сделать вывод, что реальный эффективный курс

рубля к иностранным валютам (в % к предыдущему периоду) в течение 2013 г. имел тенденцию к снижению, которая особенно явно проявилась в начале 2014 г. А поскольку при повышении реального эффективного валютного курса конкурентные позиции страны на мировом рынке ухудшаются, можно отметить следующее: практически весь 2013 г. прослеживалась тенденция снижения темпов прироста реального эффективного курса рубля, следовательно, почти с каждым месяцем 2013 г. конкурентоспособность национального экспорта повышалась по сравнению с предыдущим месяцем. Следовательно, из представленных данных можно сделать вывод, что текущее падение курса рубля выгодно экспортерам, конкурентоспособность национального экспорта повышается и, следовательно, темпы экономического роста должны также повышаться. Однако это был бы весьма ограниченный подход. В современном противоречивом мире нельзя рассматривать влияние исключительно одного фактора, все факторы взаимосвязаны: и валютный курс влияет на экономический рост, и темпы экономического роста могут оказывать влияние на валютный курс. Темпы экономического роста находятся под влиянием многих процессов, и только используя комплексный подход, можно добиться результата, т.е. их увеличения.

Литература

1. Экономические санкции против России: причины, анализ, списки, последствия. www.ofdp.ru/news/_news231104at143619/full.shtml
2. Маркетинговое исследование. www.ru.wikipedia.org/wiki/Маркетинговое_исследование
3. Финансовый кризис 2013-2014 года РФ. www.ru.wikipedia.org/wiki/Финансовый_кризис_Россия_1314

Actual problems of the Russian economy

Bulgakov Aleksander — postgraduate student of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: char921@yandex.ru

Kozhina Veronika — Candidate of Economic Sciences, Head of the Chair of Economic Theory and World Economy of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: vero_ko@mail.ru

This article is devoted to problems of the Russian economy. Authors analyzed the characteristics of the Russian economy and examined the reasons for the lower rate of

economic growth of the Russian Federation, as well as made conclusions on the possible way out of the crisis.

Key words: Russian economy, international financial reporting standards, economic growth, financial activities, the exchange rate

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 26-30.

Экономика Нахичеванской Автономной Республики с ее многоотраслевой структурой

Г.Д. Везиров

Статья посвящена исследованию современной экономики Нахичеванской Автономной Республики с ее многоотраслевой структурой. Приведены данные, раскрывающие экономические возможности региона.

Ключевые слова: Азербайджанская Республика, Нахичеванская Автономная Республика, экономические возможности, современная экономика, рациональное использование, экономическая структура, отрасли экономики.

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 31-35.

Нахичеванская Автономная Республика (НАР) — стратегическая часть Азербайджанской Республики (АР). К большому сожалению, в результате агрессии и посягательства со стороны Армении на территориальную целостность АР, НАР попала в блокадное положение. НАР занимает юго-восточную часть Закавказского нагорья. Почти 75% территории лежит на высоте более 1000 м. На север простирается Даралагезский хребет, на восток — Зангезурский хребет (с высшей точкой республики г. Капыджик, 3904 м). Южная и юго-западная части территории вдоль реки Аракс — равнина высотой 600-1000 м. В республике имеются такие полезные ископаемые, как молибденовые и полиметаллические руды, каменная соль, облицовочный камень, стройматериалы. Имеются источники минеральных вод.

Особую роль в развитии экономики НАР сыграл Президент АР Гейдар Алиев. Современная экономика НАР своей многоотраслевой структурой отличается от других регионов АР. Это связано с ее изолированным от территории АР географическим расположением, в связи с чем она вынуждена удовлетворять свои потребности за счет внутренних возможностей. Начиная со второй половины XX в., в НАР были созданы новые производственные отрасли, выявлены и привлечены к эксплуатации богатые природные запасы, промышленность была обеспечена современной техникой и технологией. НАР является много-

Везиров Габиб Джалилович — диссертант Нахичеванского отделения Национальной Академии наук Азербайджана.

Адрес для корреспонденции: habib.vazirov.76@mail.ru.

отраслевой промышленной и аграрно-промышленной республикой. В промышленности особое место занимают переработка сельскохозяйственной продукции и добыча полезных ископаемых. Существуют предприятия в сфере электроники, металлообработки, строительных материалов и легкой промышленности. Сельское хозяйство в основном специализируется на зерноводстве, животноводстве, овощеводстве и садоводстве.

Оценка экономики Нахичеванской автономной республики

В результате проведенных целенаправленных мероприятий только с октября 2003 г. до конца 2007 г. в НАР были открыты 30 639 новых рабочих мест, из них 19 213, или 62,7%, являются постоянными. Совершенствование таможенной инфраструктуры, либерализация внешней торговли, создание благоприятных условий для инвесторов дали свои плоды, НАР сегодня является центром торговли и туризма в регионе. В результате проведенных мероприятий с каждым годом увеличиваются и углубляются экономические связи, расширяется их география. В 2007 г. юридическими и физическими лицами НАР осуществлялись торговые операции с 28 странами мира, внешнеторговый оборот НАР при этом составил 92 млн 118 тыс. долл. США [5].

На вышеуказанном фоне развития экономика и социальная жизнь НАР весьма отличаются своей уникальностью. Несмотря на блокаду в сфере экономики и транспорта, Нахичевань активно участвует в крупном строительном процессе АР. Территория НАР выделяется в качестве одного из внутренних районов в экономическом и географическом делении АР, но при этом отличается своей многоотраслевой структурой. Эта ситуация связана с расположением НАР на отдаленном географическом пространстве АР и необходимостью создания соответствующих отраслей промышленности для обеспечения внутреннего спроса. НАР является аграрно-промышленной республикой с развивающейся промышленностью. Переработка сельскохозяйственной продукции и производство минеральных продуктов имеют особое место в экономике страны [4, с. 25]. Существуют предприятия в сфере электроники, обработки металлов и строительных материалов и легкая промышленность. Сельское хозяйство в основном включает зерноводство, животноводство, овощеводство и плодоводство. В НАР систематически проводятся экономические реформы. Была завершена аграрная реформа, а также были созданы широкие возможности для развития свободной и частной собственности, а также малого бизнеса. Значительные меры были при-

няты для достижения устойчивого развития и стимулирования предпринимательства.

Кроме этого, разработаны целевые программы в этой области. В целях выполнения Указа Президента АР «Об утверждении Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики (2004-2008)» приказом Председателя Али Меджлиса НАР была утверждена и удачно реализована «Программа регионального развития Нахичеванской Автономной Республики (2005-2008 гг.)» с учетом местных условий и природных ресурсов, позволяющих обеспечить развитие и расширение производства сельскохозяйственной продукции, перерабатывающей промышленности, сферы услуг, инфраструктуры, туризма, а также увеличения уровня занятости [3, с. 3-4].

В результате импортно-экспортной политики, основанной на научных фактах, создан проект экономического стимулирования развития производственной собственности, увеличения производства конечного продукта, укрепления производственного потенциала на базе местных материалов и снабжения внутреннего рынка местной продукцией. Такой комбинированный подход к социально-экономическому развитию является результатом фундаментальных реформ и крупномасштабных строительных процессов, основанных на концепции научной теории и практики, и направлен на дальнейшее обеспечение высоких темпов развития в социальной и экономической сферах НАР. Для обеспечения продолжительности экономического прогресса, а также для устойчивого и эффективного использования имеющихся природных ресурсов и трудового потенциала 14.04.2009 Президентом АР была одобрена «Государственная программа по социально-экономическому развитию регионов Азербайджанской Республики на 2009-2013 годы». Реализация существенных мер для развития НАР также предусмотрена в рамках второй государственной программы. Итоги 2009 г. и динамичный рост в социально-экономической жизни НАР обеспечили успешную реализацию данной государственной программы. В 2009 г., как и в предыдущие периоды, значительно выросли макроэкономические показатели, отражающие деятельность в экономической и социальной областях НАР. В действительности, ВВП, как основной показатель экономического развития НАР, вырос до 974 млн манатов в 2009 г., увеличившись на 21% по сравнению с 2008 г. За этот период ВВП на душу населения тоже увеличился. Если в 2008 г. этот показатель составил 2057 манатов, то в 2009 г. вырос до 2435 манатов, увеличившись до 18% [2, с. 155].

Выводы

В 2010 г. развитие экономики НАР продолжилось, сохраняя позитивную динамику. В итоге, успехи и проблемы были обсуждены соответствующими органами НАР. Социально ориентированное экономическое развитие, улучшение благосостояния каждого гражданина, в зависимости от участия в экономическом и социальном развитии, либерализация государственных механизмов регулирования, совершенствование основных критериев экономического процветания, таких как свободная конкуренция, улучшение условий предпринимательства и инвестирования, ликвидация бессмысленных ограничений, широкое использование современных методов агитации инвестирования и предпринимательства, а также проведение комплексных работ для обеспечения экономической безопасности НАР являются основой для социального и экономического развития. Для достижения цели нужно учесть перспективные возможности НАР. В связи с этим проведение периодического анализа экономической ситуации весьма актуально. При таком подходе с каждым годом все больше будут раскрываться ее потенциальные возможности.

Литература

1. *Нагиев А., Новрузов В., Аллахвердиев Г., Алирзаев А.* Гейдар Алиев и экономика Азербайджана. Баку, 1998.
2. *Ахмедов Н.Г.* Развитие экономики Нахичеванской АР. Баку, 2008.
3. Социально-экономическое развитие Нахичеванской Автономной Республики в 2008 году // Республика. 2009. 8 февр. № 30.
4. *Шихалиев И.В.* Основные социально-экономические направления развития Нахичеванской Автономной Республики // Экономика и аудит. 2007. № 1.
5. www.statistika.nmr.az.

Economy of Nakhichevan Autonomous Republic with its diversified structure

Vezirov Gabib — postgraduate student of the Nakhchivan Branch of the National Academy of Sciences of Azerbaijan

Address for correspondence: habib.vazirov.76@mail.ru

The article focuses on the exploration of the economy of the Nakhchevan Autonomous Republic, with its diversified structure. Some data revealing the economic opportunities of the region are revealed.

Key words: Azerbaijan, Nakhichevan Autonomous Republic, economic opportunities, today's economy, management, economic structure, industries

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 31-35.

Микрофинансовые организации в России: текущее состояние

С.С. Матвеевский, И.В. Вержбицкий

В связи с развитием финансового рынка особую актуальность приобретает анализ деятельности его новых участников, в частности, микрофинансовых организаций. Проведено исследование экономических и социальных аспектов деятельности микрофинансовых организаций, выявлены основные перспективы их развития, рассмотрены вопросы регулирования микрофинансовых организаций Банком России.

Ключевые слова: микрофинансовые организации, кредитование, регулирование, лицензирование микрофинансовых организаций, ограничение деятельности

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 36-42.

Микрофинансовые организации (МФО) являются сравнительно молодым финансовым институтом, появившимся в XX в. благодаря Нобелевскому лауреату из Бангладеша Мохаммеду Юнусу [5]. Первоначально главной целью таких организаций было предоставление доступа к кредитным ресурсам бедным и социально незащищённым слоям населения, выдача денег «до зарплаты», а также финансирование малого и микробизнеса.

МФО призваны выполнять не только сугубо экономические, но и социальные функции. М.Юнус называет современные банки «банками для богатых» в связи с высокими требованиями к заёмщику и противопоставляет им микрофинансовые организации, призванные способствовать доступу к различным кредитным продуктам слабо защищённым слоям населения. Также одним из плюсов микрокредитования является быстрота рассмотрения заявки клиента.

Матвеевский Сергей Сергеевич — кандидат технических наук, доцент, кафедра денежно-кредитных отношений и монетарной политики Финансового университета при Правительстве Российской Федерации.

Адрес для корреспонденции: ya.serg-matveev2016@yandex.ru.

Вержбицкий Игорь Вадимович — студент кредитно-экономического факультета Финансового университета при Правительстве РФ.

Адрес для корреспонденции: werzb@mail.ru.

Как показывает практика, МФО зарабатывают за счёт следующих факторов [7]. Во-первых, в МФО приходят клиенты, которым банки уже отказали в выдаче ссуды, клиенты с более ощутимой финансовой нагрузкой. Как правило, доля клиентов МФО, которым отказали банки, составляет 10-15%. Во-вторых, МФО получают прибыль за счёт высоких процентов — 1-2% в день, что в годовом исчислении может достигать до 400-600% годовых и более. Как правило, крупные игроки данного рынка находят оптимальное соотношение между уровнем риска и дневной ставкой процента.

Согласно российскому законодательству, МФО вправе выдавать займы физическим лицам до 1 млн руб., привлекать средства физических лиц (не менее 1,5 млн руб.), обращаться за информацией о клиенте в бюро кредитных историй, однако не имеют права осуществлять деятельность на рынке ценных бумаг [7]. Вклады физических лиц в МФО не застрахованы в Агентстве страхования вкладов, что делает инвестиции в них еще более рискованными, но и более доходными.

Российский рынок МФО зародился 15 лет назад, однако бурный рост его начался в 2013-2014 гг., во многом благодаря ужесточению требований к заёмщикам со стороны банков. Так, по состоянию на 08.11.2011 в России насчитывалось порядка 757 микрофинансовых организаций, среди которых ООО «Микрофинанс», ООО «Домашние деньги», ООО «Быстрый займ», ООО «Микрозайм», ООО «МигКредит» и др. На конец 2015 г. число МФО увеличилось до 4 тыс. После поднятия Банком России ключевой ставки до 17% осенью 2014 г. рентабельность банковского дела резко сократилась, что, естественно, повлекло за собой более тщательный выбор заёмщиков, тщательное изучение кредитной истории. Объем рублёвых кредитов физическим лицам за 2015 г. упал на 5,7%, причём падение приобретает характер устоявшейся тенденции. Это способствовало развитию рынка МФО в последние два года.

Привлечение капитала МФО может осуществлять следующими способами [1]:

- ◆ привлечение вкладов физических лиц;
- ◆ привлечение средств акционеров/учредителей;
- ◆ привлечение средств на финансовом рынке;
- ◆ привлечение банковских кредитов.

Из вышеперечисленных способов фондирования наиболее значительными являются привлечение вкладов физических лиц, а также средства акционеров. Однако данные вложения подвержены большим рискам, т.к. не застрахованы в Агентстве по страхованию вкладов. Минимальная сумма вклада составляет 1,5 млн руб. Естественно, что

не каждый готов рискнуть такими средствами, несмотря на высокую доходность в 16,5–26% (после уплаты НДФЛ).

У лидера рынка — МФО «Домашние деньги» портфель займов от физических лиц только недавно превысил 2,5 млрд руб. при средней инвестиции в 9 млн руб., сообщила пресс-служба МФО. Таким образом, даже у крупнейшей из российских МФО таких клиентов менее 280 [6].

Банки почти не выдают кредиты МФО, что обусловлено повышенными рисками, большей долей просроченных займов по сравнению с банковским сектором. Исключением являются материнские компании, готовые инвестировать в дочек, как например агентство «Микрофинанс», созданное при поддержке ВТБ 24.

Структура заёмщиков МФО по доходам в РФ [2]:

- ◆ до 20 тыс. руб. в месяц — 16%;
- ◆ 20-30 тыс. руб. в месяц — 33%;
- ◆ 30-50 тыс. руб. в месяц — 40%;
- ◆ 50 тыс. руб. и больше — 11%.

Как видим, большинство клиентов МФО являются людьми со средним уровнем заработка, доля социально незащищённых слоёв не превышает 16%.

Основные финансовые услуги, предлагаемые МФО [7]:

1. Выдача займов «до зарплаты» (до 30 тыс. руб.) со средней дневной ставкой 0,75-2%. Данные займы пользуются большой популярностью у населения, т.к. не требуют предоставления большого объема документации (по сравнению с потребительским кредитом) и могут быть получены онлайн. По данным банка России, на долю данных кредитов приходится порядка 18% микрозаймов. Высокая ставка обусловлена высокой вероятностью невозврата. Так, по состоянию на октябрь 2015 г., более 40% микрозаймов населению были просрочены, в то время как на начало года просрочены были не более 20% займов. Естественно, что МФО несут не просто повышенные, а очень крупные риски, для компенсации которых процентная ставка и повышается.
2. Выдача небольших по объему потребительских кредитов. В настоящее время МФО активно пытаются наладить сотрудничество с банками в сфере роз-кредитования, однако сталкиваются со сложностями. Во-первых, роз-кредитование осуществляется непосредственно в торговых сетях или магазинах электроники. Соответственно, главным противником такого сотрудничества являются торговые сети, несущие репутационный ущерб, т.к. МФО достаточно скептически воспринимаются населением.

3. Кредиты малому и микробизнесу на пополнение оборотных средств.

В настоящее время на рынке МФО доминируют несколько компаний: ООО «Домашние деньги» (прирост портфеля на 11%), группа компаний «Деньги сразу» (прирост на 31%), ООО «МигКредит», ООО «Быстроденьги» [6].

Одной из наметившихся тенденций выступает стремление МФО наладить сотрудничество с банками в плане передачи им клиентов банка, не прошедших скоринг. Банки же, в свою очередь, не выражают заинтересованности в таком сотрудничестве. Помимо вопроса о разглашении персональных данных, банки озабочены потерей перспективных клиентов. Однако интерес со стороны МФО достаточно высок. В передаче «отказников» заинтересованы такие крупные компании в сфере микрокредитования, как «Домашние деньги», «Кредит 911», «Moneyman» и т.д.

В 2015 г. МФО всё активнее стали выдавать ссуды и займы через интернет. Так, в прошедшем году доля онлайн-займов увеличилась до 11,5%. Связано это с низкими операционными издержками онлайн-компаний, которые не должны оплачивать расходы на рекламу, аренду помещений. Статистика показывает, что окупаемость инвестиций у онлайн-компаний в 1,5 раза выше, чем у офлайн-коллег. Ещё одним плюсом онлайн-кредитования является относительно низкая доля просрочки (16% против 40%).

2015 год стал, безусловно, одним из самых значимых для российской системы микрокредитования. Так, Банк России усилил надзор над МФО — в течение года были закрыты более 500 организаций [4]. Данные меры призваны вывести микрокредит из тени, создать прозрачные условия для развития данной сферы. Одним из наиболее жестких мер регулятора может стать принудительное закрытие МФО, если она не сдала годовую отчетность вовремя. Представители Банка России считают, что данные санкции снизят количество «серых» организаций до минимума, т.к. в настоящее время от 10 до 30% займов выдаются буквально «на коленке» и никакая отчетность не ведется. Данная мера, скорее всего, никак не коснется крупнейших игроков рынка, сдающих все документы вовремя и беспокоящихся о своей репутации. Банк России также проводит постоянные проверки МФО с целью выявления нарушений.

Управляющий директор «Е заем» оценивает перспективы роста онлайн-микрокредитования достаточно оптимистично. Так, рост может составить до 40% уже к концу 2016 г.

Высокие процентные ставки по кредитам МФО являются темой многочисленных спекуляций разных политиков. Многие депутаты Государственной Думы РФ призывают «запретить ростовщические МФО», «установить максимальную грабительскую ставку процента» и т.д. [3]. Однако следует учитывать, что МФО судятся с должниками еще реже, чем банки, и не содержат собственного штата взыскателей, поскольку эти затраты для них являются обременительными, а риски финансовых потерь при невозвратах они изначально закладывают в высокие ставки по займам.

Перспективы рынка МФО выглядят достаточно оптимистично. После кризиса 2008 г. регулятор строго контролирует отчетность российских банков, рейтинговые агентства также проявляют определенную консервативность. Банки больше не могут иметь на балансе большие объемы высокорискованных кредитов, что связано, прежде всего, с необходимостью создания повышенных объемов резервов. При этом спрос на кредиты среди финансово неустойчивых или слабоустойчивых слоев населения не упал, а текущее предложение сократилось. Именно для выдачи ссуд данным людям и предназначены МФО. Поэтому рынок, возможно, и не будет расти темпами 2013-2015 гг., однако тенденция к сокращению не будет наблюдаться. Снижение ключевой ставки Центробанком должно только поспособствовать укреплению позиций МФО, т.к. появится возможность привлечь более дешевое финансирование со стороны банков. Банки на данный рынок, как уже отмечалось, не выйдут, что связано с требованиями Банка России. Кроме этого, оценка банковских активов после ипотечного кризиса ведется тщательно, что подтверждает «выпалывание» (отзыв лицензий) проблемных российских банков Банком России, начиная с 2013 г., продолженное в 2014-2015 гг.

Таким образом, рынок микрокредитования оказался очень востребованным в кризис, он также является одним из самых быстрорастущих и инновационных в российском финансовом секторе. Несмотря на проблемы с фондированием, усилением надзора Банка России и ростом просрочки, данный рынок продолжает оставаться перспективным для высокорискованных инвестиций. По мнению специалистов [5], МФО просто необходимы населению, особенно людям с плохой кредитной историей, незащищенным слоям населения. Это подтверждается статистикой: растет количество выданных займов МФО.

Однако МФО могут запретить выдавать кредиты физическим лицам (нарушение законов и прав населения при взыскании просроченных кредитов). Использование кредитов МФО предлагают оставить только для представителей бизнеса.

Законопроект с таким предложением планируют внести в Госдуму депутаты Законодательного собрания Ленинградской области [3].

Сегодня сложилась критическая ситуация с займами “до зарплаты”, которые многочисленные МФО предоставляют населению, говорят авторы проекта. Причина в том, что такие кредиты выдаются под очень высокие проценты — до 1000 в год. А россияне, которые все-таки берут в долг на таких условиях, как правило, относятся к малообеспеченным и незащищенным слоям населения. “Микрофинансовые организации еще больше усложняют их жизнь”, — говорится в пояснительной записке к законопроекту.

Однако доля микрофинансового кредитования в общем портфеле всех займов и кредитов незначительная, напомнила директор Российского микрофинансового центра Е.Стратьева, — по состоянию на 01.10.2015 портфель займов МФО занимает менее 1% от банковского портфеля кредитов физическим лицам [7]. Более того, Банк России реагирует на текущие проблемы сектора микрокредитования: новый закон, который вступает в силу 29.03.2016, уже ограничивает проценты, которые теперь не смогут быть выше 4 “тел займа” (например, если человек возьмет в кредит 10 тыс. руб., то проценты не смогут быть выше 40 тыс. руб.) [1]. Следует отметить, что в настоящее время у ряда МФО проценты выше этих значений.

Легальные МФО выступают за то, чтобы наказывать и тех, кто не состоит в официальном реестре МФО, но при этом выдает деньги («черные кредиторы»). Очевидно, что следует удовлетворять различные потребности в сфере финансовых услуг. В сфере микрокредитования деньги можно взять гораздо проще, быстрее, с минимальным пакетом документов. Одновременно следует повышать уровень личной финансовой грамотности — люди должны понимать, что значит 1000% годовых, хотя эта информация у МФО специально выделяется жирным шрифтом.

По этой же причине вряд ли необходимо ограничить возможность микрозаймов и для предпринимателей. Они им также необходимы, но уже в силу особенностей хозяйственной деятельности.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что рынок микрокредитования и МФО в России продолжает развиваться. Регуляторы, прежде всего Банк России, контролируют текущее состояние этого рынка, принимают необходимые меры для его законной работы, удовлетворения потребностей физических лиц и предпринимателей в различных финансовых услугах.

Литература

1. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. www.cbr.ru.
 2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России. www.gks.ru.
 3. Официальный сайт Российской газеты. www.rg.ru.
 4. Официальный сайт газеты Ведомости. www.vedomosti.ru.
 5. Официальный сайт банковского портала. www.banki.ru.
 6. Официальный сайт агентства Интерфакс. www.interfax.ru.
 7. Портал микрофинансовых организаций. www.mforussia.ru.
-

Microfinance organizations in Russia: current state

Matveevskii Sergei — Candidate of Engineering Sciences, Associate Professor of the Department of Monetary and credit relations and monetary policy of the Financial University under the Government of the Russian Federation
Address for correspondence: ya.serg-matveev2016@yandex.ru

Vergbitzkii Igor — student of the Financial University under the Government of the Russian Federation
Address for correspondence: werzb@mail.ru

Due to the development of the Russian financial market special relevance is gained by the analysis of its new structural elements development, such as microfinance organization. The functional and institutional structures of the microfinance organization market have been analyzed in common with the consideration of the questions of regulation of microfinance organization activity by the Bank of Russia.

Key words: microfinance organization, regulation, licensing of microfinance organization, restriction of activities

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 36-42.

Некоторые аспекты управленческого учета в организациях общественного питания

П.И.Шихатов

В статье рассматриваются некоторые аспекты становления управленческого учета в организациях общественного питания.

Ключевые слова: управленческий учет, общественное питание

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 43-50.

Управленческий учет прочно вошел в экономическую жизнь нашей страны. Становление управленческого учета проходило своеобразно, путем вытеснения существовавших ранее в СССР систем производственного учета и планирования. Многие крупные организации, в том числе организации общественного питания, на рубеже веков активно стали внедрять управленческий учет. Рассмотрим некоторые аспекты развития управленческого учета.

Одним из важных условий эффективной организации управленческого учета являются внедрение и укрепление внутрихозяйственного управления и, как следствие, внутрихозяйственного расчета [3]. Не следует ассоциировать современное понятие «внутрихозяйственный расчет» с «хозяйственным расчетом» времен социализма.

Необходимость применения внутрихозяйственного расчета связана с тем, что сетевые крупные организации общественного питания сочетают в себе одновременно производство, торговлю и услуги. Крупные размеры и территориальная разобщенность сетевых организаций общественного питания могут создавать проблемы на пути их дальнейшего развития, как и у предприятий торговли [3].

Управление такими организациями из моноцентра не всегда приводит к ожидаемым результатам: из-за несвоевременной информации не в полной мере учитывается множество факторов и обстоятельств жизнедеятельности подотчетных им организаций и структурных подразделений. В этих условиях решение проблемы — это достижение оптимального соотношения между централизованной и децентрализованной

Шихатов Павел Иванович — магистр экономики, доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: pulivan@yandex.ru.

ванной системами управления и, как следствие, развитие внутрихозяйственного управления и внутрихозяйственного расчета [2].

Внутрихозяйственное управление и внутрихозяйственный расчет предполагают не только расширение самостоятельности и увеличение прав управленческого персонала при принятии ими управленческих решений, но и повышение персональной ответственности за последствия таких решений. В этих условиях повышаются роль и значимость управленческого учета, поскольку предоставляемая им информация должна позволять менеджерам своевременно и качественно измерить эффективность принятия ими тех или иных управленческих решений, контролировать и оценить результаты деятельности внутренних структурных единиц. Следовательно, управленческий учет должен соответствовать целям и задачам внутрихозяйственного управления и внутрихозяйственного расчета.

Одним из важнейших условий развития внутрихозяйственного управления организаций общепита является доведение принципов хозяйственной деятельности до структурных подразделений.

К основным элементам внутрихозяйственного расчета следует отнести:

- ◆ оперативно-производственную и имущественную самостоятельность подразделений, четкое разграничение и определение функций, прав и обязанностей каждого хозяйственного подразделения, руководителей и работников;
- ◆ технико-экономическое планирование, четко и своевременно определяющее производственное задание, место и роль каждого хозяйственного подразделения в выполнении общехозяйственных планов;
- ◆ технико-экономическое нормирование издержек обращения и валовых доходов;
- ◆ внутрихозяйственный учет и отчетность, точно, достоверно и своевременно отражающие состояние дел в каждом структурном подразделении, фактический вклад коллективов каждого подразделения в общехозяйственные результаты;
- ◆ регулирование взаимоотношений между подразделениями, обеспечение строгого соблюдения материальной ответственности за упущения в работе, отнесение потерь на результаты работы того подразделения, которое в них виновно;
- ◆ анализ хозяйственной деятельности и контроль результатов работы каждого подразделения, объективная оценка результатов деятельности, гласное и быстрое подведение итогов работы, до-

ведение сведений об этих итогах до всех работников подразделений;

- ◆ материальное и моральное поощрение за хорошие результаты работы с целью повышения эффективности деятельности, ответственности за допущенные в работе недочеты или случаи бесхозяйственности.

Мотивация работников будет одним из ключевых моментов экономического роста организации [5].

Общие принципы внутрихозяйственного расчета должны быть едиными для всех подразделений организации общепита. Деятельность подразделений должна регулироваться и контролироваться при помощи системы плановых показателей. По своим функциям в управлении плановые показатели должны быть подразделены на утверждаемые и расчетные.

Утверждаемые плановые показатели должны разрабатываться функциональными подразделениями организации общепита и утверждаться его руководителем. Расчетные показатели должны использоваться для технико-экономического обоснования утверждаемых плановых заданий и исчисляться в самих хозяйственных подразделениях.

Вместе с тем общими показателями для всех организаций общепита могут выступать:

- ◆ объем и структура товарооборота;
- ◆ ритмичность;
- ◆ численность работающих;
- ◆ фонд заработной платы работников;
- ◆ производительность труда одного работающего;
- ◆ уровень издержек обращения и др.

В других вариантах организации внутрихозяйственного расчета могут использоваться условные показатели маржинального дохода, прибыли и рентабельности [1]. Такой вариант достаточно часто используется в организациях общепита.

Порядок работы организаций общепита должен быть указан в положении о хозяйственных подразделениях. Положение должно быть утверждено руководителем предприятия и введено в действие его приказом.

Немаловажное значение в организации внутрихозяйственного расчета имеет хозяйственный расчет малых структурных единиц. Он отличается тем, что число показателей, устанавливаемых для этих подразделений, меньше и охватывает в основном те работы и затраты для их выполнения, на величину которых непосредственно влияют работники

конкретного участка. При подобной организации труда повышается ответственность работников за выполняемую работу, а при передаче смены в сквозной системе растет производительность труда, упрощаются планирование, учет и контроль их работы.

Принципы внутреннего хозрасчета можно применять и в работе некоторых функциональных отделов организации общепита. Цель заключается в том, чтобы материально заинтересовать их работников в повышении результативности деятельности организации. Применение принципов внутрихозяйственного хозрасчета позволит повысить эффективность как всей организации, так и ее структурных подразделений.

Управленческий учет является необходимой подсистемой управления организацией. Определенная специфика требований аппарата управления к предоставляемой ему учетной информации заключается в том, что должна быть обратная связь между характеристиками управленческого механизма организации — его организацией, уровнем, жесткостью, объемом — задачами и формами учетных систем. В условиях развития конкурентной рыночной среды происходит резкое увеличение числа административных решений всех типов. В результате поток оперативной информации гипертрофируется, центральный офис ею перегружается, и деятельность центрального управленческого аппарата становится малоэффективной. Отсюда возникает необходимость в децентрализации управления, что подразумевает распределение полномочий и обязанностей принимать решения между различными уровнями управления.

Как известно, при децентрализованной системе управления происходит распределение (делегирование) ответственности между менеджерами в части управления, планирования и контроля затрат. В этих условиях менеджер децентрализованной системы управления в пределах своих полномочий имеет право самостоятельно, без согласования с высшим руководством оперативно принимать решения на установленную сумму денежных средств.

В изменившихся условиях практически все руководители крупных организаций вынуждены делиться властью в гораздо большей степени, чем это делали их предшественники. Административно-командная модель управления устарела.

Обобщая вышеизложенное, следует отметить, что децентрализация управления — это, прежде всего, характеристика отношений между руководителями различного уровня в управленческой иерархии организации. Однако децентрализация — это не отрицание управления,

а его модернизация, позволяющая максимизировать в конечном итоге совокупные доходы организации. Децентрализация управления воздействует на организационную структуру и способствует более четкому выделению всех уровней управления.

Центр ответственности — это часть организации общепита, о деятельности которой целесообразно аккумулировать учетную информацию. Отчет центра ответственности должен включать только те статьи затрат и поступлений (доходов, выручки), на которые может повлиять менеджер центра.

Организация управленческого учета по центрам ответственности позволяет предприятию преобразовать систему учета так, что затраты аккумулируются и отражаются в отчетах на определенных уровнях управления. Одним из правил организации учета по центрам ответственности является то, что каждую структурную единицу предприятия общепита обременяют те и только те расходы, за которые она может отвечать и которые контролирует.

Применяя концепцию учета по центрам ответственности, необходимо различать два понятия: центр затрат и центр ответственности.

Центр затрат — это сегмент предприятия общепита или область деятельности, по которым целесообразно аккумулировать затраты и руководители которых могут контролировать только затраты.

Центры ответственности — это сегмент (сектор) предприятия, по которому контролируются как производственные затраты, так и полученный доход или процесс его инвестирования. Причем руководитель центра ответственности несет ответственность за процесс формирования этих показателей. Цель учета по центрам ответственности состоит в обобщении данных об издержках обращения и результатов деятельности по каждому центру ответственности с тем, чтобы возникающие отклонения можно было отнести на конкретное лицо.

С позиции управления деление организации общепита по центрам ответственности должно определяться спецификой конкретной ситуации и отвечать следующим основным требованиям:

- ◆ центры ответственности необходимо увязать с производственной и организационной структурой предприятия;
- ◆ во главе каждого центра ответственности должно быть ответственное лицо — менеджер;
- ◆ в каждом центре ответственности должны быть показатель для измерения объема деятельности и база для распределения затрат;
- ◆ необходимо четко определить сферу полномочий и ответственности менеджера каждого центра ответственности. Менеджер

отвечает только за те показатели, которые он может контролировать;

- ◆ для каждого центра ответственности необходимо установить формы внутренней отчетности;
- ◆ менеджеры центра ответственности должны принимать участие в проведении анализа деятельности центра за прошлый период и составлении планов (бюджетов) на предстоящий период [4].

Решающее влияние на создание центров ответственности оказывают производственная и организационная структуры предприятия общепита. Производственная структура предприятия показывает виды продукции, состав и структуру отделов, служб, формы построения и взаимосвязи на каждом уровне управления. Организационная структура предприятия официально находит свое выражение в штатном расписании. Фактически она обеспечивает согласованность отдельных видов деятельности предприятия и усилий подразделений по выполнению основных задач и целей.

Внедрение управленческого учета — внутреннее дело любой организации и предприятия. Администрация сама решает вопросы о необходимости и рамках применения этого вида учета. При внедрении управленческого учета могут возникнуть вопросы:

- ◆ как классифицировать затраты;
- ◆ насколько детализировать места возникновения затрат и как увязать их с центрами ответственности;
- ◆ в разрезе каких видов затрат организовать учет: фактических или плановых (нормативных), полных или производственных;
- ◆ каким образом организовать взаимодействие управленческого и финансового учета и др.

В международной практике существуют четыре варианта организации управленческого учета.

При первых двух вариантах управленческий и финансовый учет ведутся раздельно. Учет затрат в разрезе экономических элементов и доходов по видам деятельности ведется в финансовой бухгалтерии, а затрат в разрезе статей калькуляции и доходов по видам вырабатываемой продукции (работ, услуг) — в управленческой. Для этой цели на предприятиях используются три класса счетов: счета финансового учета, счета управленческого учета, счета забалансового учета. При этом учет затрат и доходов как в финансовом, так и в управленческом учетах ведется методом «затраты — выпуск» и требует применения специальных счетов для отражения затрат в пределах установленных норм (стандартов) и по отклонениям от них.

При первом варианте для осуществления взаимосвязи между финансовыми и управленческими учетами используются специальные связующие счета.

При втором же варианте управленческий учет по отношению к финансовому становится полностью автономным, а взаимосвязь между ними осуществляется оперативным путем, т.е. вне системы счетов бухгалтерского учета.

При третьем варианте учет затрат в разрезе экономических элементов и доходов по видам деятельности ведется в финансовой бухгалтерии. Ведение же управленческого учета в аналитическом разрезе организуется без использования системы бухгалтерских счетов, но управленческий учет объединяется с оперативным учетом.

При четвертом варианте управленческий и финансовый учет ведутся в общей бухгалтерии с использованием единого счетного плана. Этот вариант основан на полной интеграции довольно громоздкой системы учета затрат и доходов в общую бухгалтерию. Следует отметить, что в большинстве отечественных организаций применяется именно этот вариант организации бухгалтерского учета.

Правильнее всего строить управленческий учет на основе индивидуального плана счетов управленческого учета.

На практике могут применяться разные варианты корреспонденции счетов и, соответственно, взаимосвязи финансового и управленческого учета.

Рассмотренные варианты ведения управленческого учета внедрены во многих отраслях экономики, чего нельзя уверенно сказать об общественном питании, где во главу угла поставлена калькуляция блюд. Элементы управленческого учета используются в организациях общественного питания, но полноценное ведение управленческого учета в большинстве случаев отсутствует. О применении элементов управленческого учета в общественном питании можно судить по широкому распространению специализированных программных продуктов. Необходимо отметить, что акцент в таких программных продуктах сделан на калькуляции блюд. Однако в организациях общественного питания, помимо расходов на производство блюд, присутствуют другие весомые расходы, такие как вознаграждения работникам [6], на специальную одежду, содержание оборудования, помещения.

Исходя из вышеизложенного, приходим к выводу, что существующие системы управленческого учета в организациях общественного питания требуют переосмысления и модернизации для современных

условий ведения бизнеса, требуется создание новой, современной модели управленческого учета для этой отрасли экономики.

Литература

1. Аврова И.А. Управленческий учет. М., 2003.
2. Апчерч А. Управленческий учет: принципы и практика. М., 2002.
3. Керимов В.Э. Организация управленческого учета на розничных торговых предприятиях системы потребительской кооперации // Аудит и финансовый анализ. 2002. № 4. www.auditfin.com/fin/2002/4/rkerimov/rkerimov.asp.
4. Шевченко И.Г. Управленческий учет. М., 2001. С. 44.
5. Шихатов П.И. Мотивация работников как элемент механизма экономического развития предприятия // Вестник Международного института экономики и права. 2015. № 1. С. 32-35.
6. Шихатов П.И. Совершенствование бухгалтерского учета выплат вознаграждений работникам в организациях общественного питания // Вестник Международного института экономики и права. 2014. № 4. С. 14-21.

Some aspects of management accounting in the organizations of public catering

Shikhatov Pavel — Master of Economics, Associate Professor of the Chair of Accounting, Analysis and Audit of the International Institute of Economics and Law
Address for correspondence: pulivan@yandex.ru

This article discusses some aspects of formation of management accounting in the organizations of public catering.

Key words: management accounting, public catering

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 43-50.

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ И ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

Современное гуманитарное познание и гуманитарные науки

А.В. Завражин

В статье подчеркивается роль и значение гуманитарного познания как в образовательном процессе, подготовке будущих специалистов, так и в объективной, истинной оценке событий, которые происходят в современном мире. Раскрываются методологические основы, предназначение, основные направления и методы гуманитарного познания. Отмечается особая роль в этом гуманитарных наук.

***Ключевые слова:** гуманитарное знание, гуманитарное познание, гуманитаризация науки, направления гуманитарного познания, основные методы гуманитарного познания.*

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 51-59.

Востребованность и насущность гуманитарного познания не только в обучении и воспитании будущих специалистов, но и в мировоззренческой компетентности каждого здравомыслящего человека, обусловлена следующими причинами:

- ◆ мир становится все более сложным, многополярным и более динамичным, с одной стороны, а с другой — все более конкурентными и сложными становятся отношения между народами, а это требует объективности оценки происходящего и принятия истинно правильных решений;
- ◆ все большую роль начинают играть такие характеристики субъектов исторических взаимоотношений, как нежелание считаться с объективными факторами, слабая политическая и общая культура, что требует поиска и анализа общих и специфических закономерностей общественного развития;
- ◆ проблемы гуманитарного знания приобретают особый интерес в контексте смены научных парадигм, обслуживавших запросы техногенной цивилизации.

Завражин Анатолий Владимирович — доктор исторических наук, профессор кафедры истории Российского экономического университета им. Г.В.Плеханова.
Адрес для корреспонденции: zavav51@mail.ru.

Уникальность современного положения гуманитаризации всех сторон жизни общества заключается в том, что, в отличие от естественных наук, современные «науки о человеке» лишены какой бы то ни было объективной основы, делающей возможным появление самого феномена «знание». В свою очередь, гуманитарное знание на протяжении истории своего существования обладало достаточно прочной основой, позволяющей ему оформиться в особую сферу духовной культуры человечества со своим языком, мировоззрением, системой правил и отношений.

Существуют две точки зрения о том, отличаются ли гуманитарные науки от наук о природе, что порождает также проблему специфики методов и методологии этих направлений познания. Сторонники точки зрения об отсутствии различий между гуманитарным познанием и познанием природы полагают, что их также нет ни в методах, ни в методологии в целом. Вторая точка зрения, выделяя специфику гуманитарного знания, приходит к выводу о том, что два этих направления познания не имеют ничего общего. Такая точка зрения отстаивалась В. Дильтеем, представителями баденской школы неокантианства в лице Риккерта, Виндельбанда, а также их последователей — Гадамера, Рикёра, Хайдеггера и др.

Очевидно, что обе эти позиции не приводят к решению проблемы. Не может быть обособленных методов познания; процесс познавательной деятельности неизбежно включает в себя все накопленные наукой методы — как общенаучные, так и философские. В то же время следует учитывать специфику гуманитарного познания и вытекающее отсюда своеобразие приемов познавательной деятельности.

Рассмотрим общие для естественных и гуманитарных наук методы и их отличия. Например, *метод наблюдения* используется в обеих формах познания, однако в естественных науках наблюдение происходит как бы со стороны, что ведет к объективному, не зависящему от субъекта результату. В гуманитарном познании наблюдение предполагает участие субъекта, что позволяет анализировать ситуацию изнутри, но и также приводит к результатам, зависящим от интересов и предпочтений наблюдателя. В гуманитарном познании наблюдение должно сопровождаться пониманием.

Эксперимент как метод в естествознании в гуманитарном познании также имеет место и осуществляется в форме социальных экспериментов, объектом которых являются определенные группы людей, а исследователь сам становится включенным в исследовательскую ситуацию.

Примером применения эксперимента можно считать психологию, в которой выделяют естественный, лабораторный, экспериментально-психологический и другие виды экспериментов. Широко применяется эксперимент в социологии (социальная инженерия), педагогике.

Как и в естественных науках, в гуманитарном познании используется *метод сравнения* (или компаративистский метод) с целью выявления общего и особенного в развитии какого-либо явления или разных явлений. Компаративистский метод нашел широкое применение в психологии, культурологии, религиоведении, философии, истории.

Можно назвать такие общие для обеих ветвей познания методы, как *анализ, методы опроса*: анкетирование, интервью, тестирование, метод социометрии, требующий применения математических средств к изучению социальных явлений.

Вместе с тем гуманитарное познание опирается на методы, специфические только для него и отличающиеся от общенаучных методов. К таковым принято относить *биографический метод*, в котором биография, личная жизнь, личные документы становятся объектом анализа с целью объяснения событий, ситуаций, в которых проживал герой, к примеру, литературного текста, либо рассматривается биография автора текста опять же с целью понимания и рационального объяснения тех или иных перипетий и событий, изложенных в тексте.

К специфическим для гуманитарного познания методам относят также *диалог*, посредством которого рождается новый смысл — этап жизни, традиции и особенности самого текста. Диалог позволяет выявить из текста смыслы, соотносимые с современностью.

Специфическим только для гуманитарных наук признан *идеографический метод*. Само понятие было введено в язык представителями баденской школы неокантианства, конкретно — В.Виндельбандом. Разграничивая естественно-научное и историческое познание (в духе И.Канта), неокантианцы указали на тот факт, что существующий в естествознании метод познания — *номотетический* (греч. *nomos* — закон и *tetio* — устанавливать), имеющий целью выявление и формулировку общих законов, выражающих устойчивые и повторяющиеся связи, не может быть методом гуманитарных, в частности исторических, наук, поскольку эти науки, сама история имеют целью фиксацию уникальных, неповторимых фактов, выявление их специфики в однократности, в неповторимости [18]. Здесь «работает» идеографический метод (греч. *idios* — особенный, необычный и *grapho* — пишу). Оговоримся, что Виндельбанд не заострял внимание на принципиальном различии этих двух методов, он лишь указывал на то, что это, по существу, разные сти-

ли мышления, сложившиеся в европейской культуре, и что один и тот же объект может стать предметом рассмотрения как номотетического, так и идеографического мышления [6, с. 69].

Идеи В. Виндельбанда продолжил Риккерт. Он сформулировал идею о двух методах образования понятий: «генерализирующем» и «индивидуализирующем». Естествознание, пользуясь генерализирующим методом, ищет общие законы, руководствуясь линейным мышлением, в то время как гуманитарное познание не ищет линейные, обязательные связи, а занято поиском особого, случайного, индивидуального [5, с. 128].

Риккерт, как и Виндельбанд, не разделяет эти методы: в процессе познания они дополняют друг друга. Однако в европейской традиции сложилась ситуация (обусловленная сциентизмом), когда генерализирующий (номотетический) метод признается универсальным, истинно научным, в то время как идея анализа единичного, уникального, неповторимого является прерогативой гуманитарных дисциплин, которым отказано (именно по этой причине) в научности.

Сегодня можно говорить о радикальном пересмотре соотношения этих двух установок в пользу идеографизма (индивидуализирующего метода). Объясняется это целым рядом событий, имеющих место как в естествознании, так и в гуманитарных науках. Успехи в области синергетики, концептуальные установки постмодернизма в культуре, с одной стороны, были обусловлены идеей уникального события, отказом от принципа универсализма, с другой — послужили стимулом к размыванию жестких установок универсализма (к примеру, в биологии жизнь интерпретируется также и как уникальное событие, исключительность которого надо сознать: в экзистенциализме, персонализме акцентируется внимание на уникальной индивидуальности, в физике — на динамике, а не на статике и др.).

Таким образом, можно говорить как об общих, так и о специфических методах естественных и социальных наук, которые необходимо применять на основе принципа дополнительности [14].

Необходимо отметить, что основными признаками научного познания являются проблемность, предметность, методологичность, доказательность, объективность и систематичность.

Доказательность. Знание, полученное наукой, должно быть доказанным. Это означает, что оно должно соответствовать ее общепринятым основаниям, т.е. другим теориям, аксиомам, признанной картине мира. Доказательство для естественных наук осуществляется при помощи наблюдения или эксперимента, а для гуманитарных — в ходе

рефлексии, логически либо с помощью философских и научных теорий, используемых в качестве методологии и средств интерпретации.

Доказательство не абсолютно, в какой-то мере оно всегда условно и, прежде всего, в гуманитарном знании. Так рефлексия, методологическая правильность, теоретическая интерпретация и логика играют значительную роль в доказательстве гуманитарной науки. Креативность гуманитарного знания, его многомерность и неизбежное присутствие субъективных оценок повышает вероятность того, что факт, полученный рефлексивно, окажется ложным.

Основной признак научности заключается в *предметности* и *методологичности*. Гуманитарная наука отличается своей предметностью от естественной. В рамках естественных наук исследуется объективная реальность, а в рамках гуманитарных — субъективная.

Предметная область гуманитарных наук отличается меньшей устойчивостью и высокой зависимостью от состояния субъективности и типа рациональности. Меняется рациональность, меняется и представление о гуманитарности. Так, изменение взглядов на то, что такое человек, обуславливает проблематичность гуманитарного познания. Объективность предмета и результата науки являются основной проблемой гуманитарных наук. Вероятно, сама интерпретация понятия «объективность» лежит в основе решения данной проблемы. Для достижения объективности здесь необходима экспериментальная проверка выводов и сопоставление их с выводами других теорий и картиной мира. Распространенный в науке взгляд на объективность как на независимость от сознания не соответствует субъективной специфике гуманитарных наук.

В гуманитарных науках *объективность* представляется как непредвзятость, всесторонность представлений о предмете, нейтральность предмета по отношению к исследователю, его независимость от личных желаний, вкусов и пристрастий, знание о причинах экзистенциальных состояний другого субъекта.

При всем том результаты гуманитарного исследования не обладают той степенью объективности, какая свойственна естественным наукам, и во многом зависят от ответственности самого исследователя и его внутренней культуры.

На сегодня объективность гуманитарного познания, его предмета и полученных знаний обосновывается следующими положениями:

- ◆ внутренней необходимостью экзистенциального состояния и степенью его рефлексии;
- ◆ соотносительностью с традициями познания, устоявшимися научными школами, сложившейся картиной мира;

- ◆ соотнесенностью с общезначимыми идеалами познания;
- ◆ устойчивостью и способностью противостоять научной критике;
- ◆ описанием предмета с нескольких точек зрения, «объемно», когда знание о нем не зависит от каждого взгляда в отдельности;
- ◆ диалогической соотнесенностью с другими, отличными взглядами на ту же предметность, приемлемыми наукой. Способностью проследить высказанную мысль через возможно большее число проявлений культуры (в том числе чужих текстов), а этих текстов и проявлений — в своей мысли;
- ◆ формальностью анализа и описания предметной области и в этом смысле независимостью от личных предпочтений [9].

При этом важно понимать, что рефлексивность, креативность, оценочный характер и моральное значение непременно обуславливают субъективность гуманитарного познания. Неразрывная связность с личностным опытом исследователя также обуславливает его субъективное значение.

Помимо знания, итогами гуманитарного исследования оказываются:

- ◆ самопознание и самосознание — самоопределение личности исследователя по отношению к предмету, предписание личности одних культурных качеств и подавление других;
- ◆ аксиологическая и семиотическая креативность — создание ценностей, смыслов, значений опыта и предмета;
- ◆ «этический агностицизм» — выбор предмета не только по прагматическим или сциентистским основаниям, но и по нравственным причинам;
- ◆ «культурабельность», идеологическая уязвимость — зависимость от ценностных и смысложизненных ориентиров эпохи, слабая защищенность от политических и идеологических интерпретаций, от самостоятельных толкований теоретических результатов представителями противоположных взглядов.

Зародышем теории служит гипотеза как предположение о решении проблемы, обладающее высокой степенью вероятности [9]. В гуманитарном и философском познании гипотеза включает в себя субъективные качества исследователя, прежде всего его ценностные установки.

Еще в ранней античности был поставлен вопрос об истине и вплоть до XX в. это был вопрос о том, что на самом деле является субъективным, а что нам только кажется таковым. Как правило, критериями истины являются:

- ◆ *Наблюдение.* Наблюдение лежит в основе всех остальных критериев и представляет собой целенаправленное и регистрируемое созерцание, которое должно проводиться без какого-либо вмешательства наблюдателя.
- ◆ *Эксперимент* представляет собой наблюдение предмета в искусственных условиях, смоделированных в конкретных целях непосредственно самим наблюдателем.
- ◆ *Логика*, которой является уже разработанная и подтвержденная научная теория.
- ◆ *Практика.* Разработанная теория должна применяться к практическим целям. Если она дает ожидаемый эффект, то она правильна, в противном же случае она ошибочна.
- ◆ *Общественно-историческая практика.* Это один из наиболее распространенных вариантов соотнесенности с картиной мира. Считается, что в силу сложности и изменчивости любого предмета познания наиболее надежным критерием служит массовое практическое подтверждение полученного знания в течение длительного (в масштабах исторической эпохи) времени.

Такое понимание истины применимо к естественным наукам, ориентированным на познание объективности. Однако в гуманитарной науке истина должна соотноситься с индивидуальным самоопределением людей и их творчеством. Действительность для гуманитарных наук — не сам мир, а бытие человека в мире, противоречивое единство объективности и субъективности. Объективность же для них — не внешняя, а внутренняя устойчивость и необходимость самобытия субъекта и его независимость от собственных произвольных фантазий. Отсюда и объективность истины должна характеризовать в первую очередь самобытность субъекта и то место в мире, какое субъект сам себе определяет [16].

А следовательно, гуманитарная истина — это истина поиска, творчества и самоопределения. Понятие истины применительно к человеческому самобытию, в самодекларациях принимает облик «правоты». Гуманитарная истина по сути является показателем устойчивости, жизнеспособности, комплементарности человеческого мировоззрения [1, с. 4].

Научная истина в отличие от личной правоты, так или иначе должна быть общезначимой и характеризовать всех. Несмотря на многообразие частных истин, они получают научный статус лишь тогда, когда в них обнаруживаются некоторые сходные или совместимые черты [15].

В заключение, на наш взгляд, важно отметить, что все проблемы гуманитарных дисциплин — язык, история, коммуникации, ценности,

символы — это проблемы человеческого, а значит, рационального, осознанного. Предметом гуманитарных наук являются человек и его мир. В этом состоит специфика гуманитарного познания, что делает научное исследование особенно трудным и порождает проблему специфики методов и методологии этих направлений познания.

Гуманитарное познание опирается на методы, специфические только для него и отличающиеся от общенаучных. К таковым принято относить биографический метод, диалог, идеографический метод, генерализирующий (номотетический) метод и др.

Специфика предмета и методов гуманитарных наук обуславливает методологические проблемы. Креативность гуманитарного знания, его многомерность и неизбежное присутствие субъективных оценок значительно усложняет доказательство теорий. Предметная область гуманитарных наук отличается меньшей устойчивостью и высокой зависимостью от состояния субъективности и типа рациональности. Рефлексивность, креативность, оценочный характер и моральное значение непременно обуславливают субъективность гуманитарного познания.

Литература

1. Бахтин М.М. и проблемы методологии гуманитарного знания. Петрозаводск, 1991.
2. Исаев Е.И., Слободчиков В.И. Основы психологической антропологии. Психология развития человека. М., 2000.
3. Бахтин М.М. Автор и герой: к философским основаниям гуманитарных наук. СПб., 2000.
4. Кант И. Предполагаемое начало человеческой истории // Трактаты и письма. М., 1980.
5. Калининченко В.В., Огурцов А.П. Методология гуманитарных наук в трудах Вильгельма Дильтея // Вопросы философии. 1988. № 4. С. 128-134.
6. Риккерт, Г. Науки о природе и науки о культуре // Культурология XX век. Антология. М., 1995. С. 69-101.
7. Писарчик Л.Ю. Основные аспекты методологии гуманитарного познания в работе В. Дильтея «Науки о духе» // Вестник ОГУ. 2011. № 7. С. 68-77.
8. Бахтин М.М. Философия науки. Хрестоматия. М., 2005.
9. Мальцева Н.Н. Философские проблемы глобализации в современной науке // Вестник Пермского университета. 2013. № 1. С. 10-17.

10. *Кохановский В.П.* Философия и методология науки. Ростов н/Д., 1999.
11. *Федулов И.Н.* Статус научной теории в современном гуманитарном знании // Известия Саратовского университета. 2011. № 11. С. 44-47.
12. *Кузнецов В.* Герменевтика и ее путь от конкретной методики до философского направления // Логос. 1999. № 10. С. 43-88.
13. *Дильтей В.* Введение наук о духе // Зарубежная эстетика и теория литературы XIX-XX вв. Трактаты, статьи, эссе. М., 1987.
14. *Писарчик Л.Ю.* Философия культуры и методология познания Фрайбургской (Баденской) школы неокантианства // Вестник ОГУ. 2008. № 81. С. 31-46.
15. *Павлов А.В.* Логика и методология науки: Современное гуманитарное познание и его перспективы. М., 2010.
16. *Корнилова И.М.* Высшее образование в России в 1990-е гг. XX в. // Вестник Бурятского государственного университета. 2008. № 7. С. 117-121.
17. *Яблочкина И.В.* Реализация компетентностного подхода в преподавании истории в университете // Современная система образования: взгляд в будущее: сборник материалов VI Ежегодной международной научно-практической конференции, посвященной Дню Учителя / Под ред. С.С.Чернова. Новосибирск, 2015.
18. *Корнилова И.М., Рузанов С.А.* Ученые Плехановки и их роль в истории российской государственности // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2014. № 10. С. 121-132.

Modern humanities knowledge and humanities

Zavrazhin Anatoly — Doctor of Historical Sciences, Professor of the History Department of the Plekhanov Russian University of Economics
Address for correspondence: zavan51@mail.ru

In the article author emphasizes the role and importance of humanitarian knowledge both in education, training of future professionals, and in an objective, true evaluation of the events occurring in the modern world. There were revealed the methodological foundations, purpose, main directions and methods of humanitarian knowledge. The special role of humanities in this process was highlighted.

Key words: humanitarian knowledge, humanization of life, directions of humanitarian knowledge, basic methods of humanitarian knowledge

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 51-59.

О методике обучения студентов изменениям в кодексах РФ (на примере Семейного кодекса РФ)

И.Л. Корнеева

Автор обращает внимание специалистов на необходимость оказания помощи студентам юридических вузов в работе с кодексами по изучаемым дисциплинам, поскольку они подверглись значительным изменениям. На конкретном примере (Семейный кодекс РФ) предложена методика построения учебных пособий, полезных не только студентам, но и преподавателям.

Ключевые слова: Семейный кодекс РФ, права родителей и детей, права супругов, понятие брака, порядок заключения и расторжения брака, алиментные обязательства супругов и других членов семьи, формы воспитания детей, оставшихся без попечения родителей

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 60-68.

О проблеме и способе ее разрешения

Все действующие кодексы в РФ были созданы после распада СССР в связи с изменениями политики и экономики страны. Примерный «возраст» кодексов — в пределах 20 лет. За истекший период практически все действующие кодексы претерпели изменения, причем некоторые из кодексов начали изменять сразу же после их принятия, в некоторых статьях изменения произведены неоднократно по одному и тому же поводу. Это обстоятельство обязывает действующих юристов, студентов и преподавателей юридических факультетов отслеживать эти изменения и применять их на практике. Большую роль при этом могут сыграть авторы учебных пособий.

Между тем в большинстве учебников произошедшие изменения не выделяются авторами, и не все переиздания кодексов содержат об этом информацию. Указанное обстоятельство осложняет процесс изучения юридических дисциплин.

Представляется необходимым создавать методические пособия, информирующие обучаемых лиц об изменениях, произошедших с мо-

Корнеева Инна Леонидовна – кандидат юридических наук, доцент, заведующая кафедрой трудового права и социального обеспечения Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: info@miepvuz.ru.

мента принятия данного кодекса до момента его переиздания в определенный срок. Подобные пособия позволят студентам получать полезную и необходимую им информацию без особых затрат времени.

Речь идет о необходимости создания нового вида учебно-методического пособия. Для этого авторам пособий предварительно следует решить следующие вопросы:

- ◆ необходимость издания подобных пособий в принципе;
- ◆ о каких именно кодексах следует создавать подобные пособия;
- ◆ как следует называть такого вида пособия (консультацией об изменениях текста в конкретном кодексе либо отдельной темой в лекционном курсе);
- ◆ в какой форме должна быть подобная консультация: в виде информации в электронной системе либо в бумажном варианте;
- ◆ какой должна быть структура подобных пособий;
- ◆ каково значение изменений в кодексах;
- ◆ каково значение освоения студентами изменений кодексов.

Подобная работа уже ведется в Международном институте экономики и права. В частности, создано шесть консультаций по дисциплинам, изучаемым на кафедре гражданского права, и предполагается издание такого пособия на кафедре трудового права и права социального обеспечения.

Примером конкретизации перечисленных положений является приведенный ниже текст консультации об изменении Семейного кодекса РФ.

Примерное содержание консультации об изменениях Семейного кодекса РФ

Изучение студентами Семейного права в настоящее время имеет особенность: некоторые положения в Семейном кодексе РФ изменены, но это обстоятельство не всегда отображается в учебной литературе. Представляется, что данная консультация может быть полезна не только студентам, но и другим лицам, интересующимся семейным правом, в том числе преподавателям.

В данной консультации будут рассмотрены следующие вопросы:

1. Цели и задачи консультации.
2. Структура действующего Семейного кодекса РФ.
3. Содержание учебного курса «Семейное право».
4. Изменения в Семейном кодексе РФ.
5. Значение изменений Семейного кодекса РФ.

6. Изучение студентами изменений в Семейном кодексе РФ.

I. Цели и задачи консультации

Цели консультации:

1. Проинформировать студентов об изменениях текста Семейного кодекса РФ, произошедших в последние годы.
2. Показать степень обновления текста Семейного кодекса РФ.
3. Назвать новые положения Семейного кодекса РФ.

Сказанное выше можно было бы сформулировать следующим образом: целью консультации является оказание помощи студентам в изучении вопроса об изменениях Семейного кодекса РФ.

Задачи консультации:

1. Побудить студентов к самостоятельному изучению, осмыслению, запоминанию и практическому применению новых положений Семейного кодекса РФ.
2. Убедить студентов в том, что выявление, осмысление, запоминание и применение новых положений законодательства в сфере своих профессиональных интересов — необходимое качество для лица, желающего стать юристом. Это качество следует культивировать в себе: наработывать и развивать, превратив его в привычку. Это значит, что человек, занимающийся юриспруденцией, должен постоянно следить за изданием и переизданием законодательства, находящегося в сфере его профессиональных интересов. Нежелание специалиста следить за новшествами в законодательстве — противопоказание для лиц, желающих заниматься профессиональной юридической деятельностью.

Семейный кодекс РФ действует в течение 20 лет, он был принят Государственной Думой РФ 08.12.1995 и введен в действие с 01.03.1996. Этот кодекс сменил Кодекс о браке и семье РСФСР, принятый в 1969 г. Он является основным источником регулирования семейных правоотношений.

Со дня введения в действие Семейного кодекса РФ ранее действующий кодекс был признан недействующим на территории России. Этот кодекс отменил также «Основы законодательства СССР и Союзных республик о браке и семье», утвержденный законом СССР от 27.06.1968 и два указа Президиума Верховного Совета СССР от 21.06.1967 и от 01.02.1985, касавшихся уплаты алиментов на несовершеннолетних детей.

Новым Семейным кодексом РФ был установлен судебный порядок усыновления детей, момент прекращения брака при его расторжении в суде (это был день вступления в силу решения суда о расторжении бра-

ка, до этого днем расторжения брака считался день регистрации расторжения брака в книге регистрации гражданского состояния). Были признаны действительными браки, совершенные по религиозным обрядам на оккупированных территориях РСФСР в период Великой Отечественной войны, и другие новеллы (см. ст. 168-169 Семейного кодекса РФ).

II. Структура действующего Семейного кодекса РФ

Семейный кодекс РФ состоит из 8 разделов, 22 глав, 170 статей. Количество статей в действительности несколько больше, поскольку добавленным статьям не присваиваются новые номера.

Необходимым условием усвоения содержания любого кодекса, в том числе Семейного, является уяснение его структуры:

Раздел I. Общие положения.

Гл. 1. Основные начала семейного права (ст. 1-6).

Гл. 2. Осуществление и защита семейных прав (ст. 7-9).

Раздел II. Заключение и прекращение брака.

Гл. 3. Условия и порядок заключения брака (ст. 10-15).

Гл. 4. Прекращение брака (ст. 16-26).

Гл. 5. Недействительность брака (ст. 27-30).

Раздел III. Права и обязанности супругов.

Гл. 6. Личные права и обязанности супругов (ст. 31-32).

Гл. 7. Законный режим имущества супругов (ст. 33-39).

Гл. 8. Договорный режим имущества супругов (ст. 24-44).

Гл. 9. Ответственность супругов по обязательствам (ст. 45-46).

Раздел IV. Права и обязанности родителей и детей.

Гл. 10. Установление происхождения детей (ст. 47-53).

Гл. 11. Права несовершеннолетних детей (ст. 61-79).

Раздел V. Алиментные обязательства членов семьи.

Гл. 14. Алиментные обязательства супругов и бывших супругов (ст. 89-93).

Гл. 15. Алиментные обязательства других членов семьи (ст. 93-98).

Гл. 16. Соглашение об уплате алиментов (ст. 99-105).

Гл. 17. Порядок уплаты и взыскания алиментов (ст. 106-120).

Раздел VI. Формы воспитания детей, оставшихся без попечения родителей.

Гл. 18. Выявление и устройство детей, оставшихся без попечения родителей (ст. 121-123).

Гл. 19. Усыновление (удочерение) детей (ст. 124-144).

Гл. 20. Опекa и попечительство над детьми (ст. 145-150).

Гл. 21. Приемная семья (ст. 51-155).

Гл. 22. Устройство детей, оставшихся без попечения родителей, в организации для детей сирот и детей, оставшихся без попечения родителей (ст. 155(1)-155(3)).

Раздел VII. Применение семейного законодательства к семейным отношениям с участием иностранных граждан и лиц без гражданства (ст. 156-167).

Раздел VIII. Заключительные положения (ст. 168-170).

Студенту следует помнить о том, что изучение любых нормативных правовых актов начинается с запоминания его структуры. Незнание структуры любого кодекса не позволяет правильно представить его содержание и «ассортимент» вопросов, регулируемых им.

Приведенные данные о Семейном кодексе взяты из Семейного кодекса РФ по состоянию на 25.01.2014. Изучение Семейного кодекса РФ студентами может быть по изданиям не моложе 2014 г.

III. Содержание учебного курса «Семейное право»

Содержание учебного курса изложено в нескольких учебных документах: программе учебного курса, проблемно-тематическом курсе по семейному праву, учебно-методическом комплексе по семейному праву. Тем не менее опыт показывает, что студенты недостаточно знают содержание учебных курсов.

Общая часть

Тема 1. Понятие, предмет, метод и система семейного права.

Тема 2. Семейное законодательство.

Тема 3. История семейного законодательства.

Тема 4. Семейные правоотношения.

Тема 5. Осуществление и защита семейных прав.

Особенная часть

Тема 6. Брак.

Тема 7. Правоотношения супругов.

Тема 8. Правоотношения родителей и детей.

Тема 9. Алиментные обязательства.

Тема 10. Формы воспитания детей, оставшихся без попечения родителей.

Тема 11. Правовое регулирование семейных отношений с участием иностранных граждан.

Тема 12. Правовое регулирование супружеских отношений законодательством развитых стран и стран с развивающейся экономикой.

Тема 13. Правовое регулирование семейных правоотношений в странах СНГ и Балтии.

При сравнении структуры учебного курса «Семейное право» со структурой Семейного кодекса РФ очевидно, что курс не сводится только к Семейному кодексу РФ.

IV. Изменения в Семейном кодексе РФ

1. С момента принятия Семейного кодекса РФ до 2014 г. в него было внесено 19 изменений с помощью новой редакции:

- ◆ ч. 1 ст. 8. Защита семейных прав (в ред. от 29.12.2006 № 258-ФЗ);
- ◆ ч. 1 и 2 ст. 15. Медицинское обследование лиц, вступающих в брак (в ред. от 25.11.2013 № 317-ФЗ);
- ◆ ч. 2 ст. 25. Момент прекращения брака при его расторжении (в ред. от 12.11.2012 № 183-ФЗ);
- ◆ ч. 2 ст. 13. Брачный возраст (в ред. от 15.11.1997 № 140-ФЗ);
- ◆ ч. 3 ст. 36. Имущество каждого из супругов (в ред. от 18.12.2006 № 231-ФЗ);
- ◆ ч. 1 и 4 ст. 48. Установление происхождения ребенка (в ред. от 15.11.1997 № 140-ФЗ; от 25.11.2013 № 37-ФЗ);
- ◆ ч. 2 ст. 55. Право ребенка на общение с родителями и другими родственниками (в ред. от 02.07.2013 № 167-ФЗ; от 25.11.2013 № 317-ФЗ);
- ◆ ч. 2 ст. 57. Право ребенка выражать свое мнение (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ);
- ◆ ч. 2 ст. 59. Изменение имени и фамилии ребенка (в ред. от 15.11.1997 № 140-ФЗ);
- ◆ ч. 1 и 2 ст. 63. Права и обязанности родителей по воспитанию и образованию детей (в ред. от 02.07.2013 № 185-ФЗ);
- ◆ ч. 3 ст. 65. Осуществление родительских прав (в ред. от 04.05.2011 № 98-ФЗ), ч. 4 ст. 65 (в ред. от 02.07.2013 № 167-ФЗ);
- ◆ ч. 2 ст. 66. Осуществление права родителей, проживающих отдельно от ребенка (в ред. от 04.05.2011 № 98-ФЗ) и п. 4 ст. 66 (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ; от 25.11.2013 № 317-ФЗ);
- ◆ ч. 2 ст. 69. Лишение родительских прав (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ; от 25.11.2015 № 218-ФЗ);
- ◆ ч. 1 ст. 70. Порядок лишения родительских прав (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ);
- ◆ ч. 5 ст. 72. Восстановление в родительских правах (в ред. от 12.11.2012 № 183-ФЗ);

- ◆ ч. 3 ст. 73 Ограничение родительских прав (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ; от 02.07.2013 № 185-ФЗ); и п. 6 ст. 73 (в ред. от 15.11.1997 № 140-ФЗ);
 - ◆ ч. 2 ст. 74. Взыскание и использование алиментов на детей, оставшихся без попечения родителей (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ; от 25.11.2013 № 317-ФЗ);
 - ◆ ст. 75. Контакты ребенка с родителями, родительские права которых ограничены судом (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ);
 - ◆ ч. 3 ст. 76. Отмена ограничения родительских прав (в ред. от 12.11.2012 № 183-ФЗ);
 - ◆ ст. 77. Отобрание ребенка при непосредственной угрозе жизни ребенка или его здоровья (в ред. от 29.12.2006 № 258-ФЗ; от 02.07.2013 № 167-ФЗ);
 - ◆ ч. 2 ст. 115. Ответственность за несвоевременную уплату алиментов (в ред. от 30.06.2008 № 106-ФЗ);
 - ◆ ч. 2 ст. 117. Индексация алиментов (в ред. от 30.11.2011 № 363-ФЗ);
 - ◆ ч. 1 ст. 121. Защита прав и интересов детей, оставшихся без попечения родителей (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ; от 02.07.2013 № 167-ФЗ);
 - ◆ ч. 1-4 ст. 122. Выявление и учет детей без попечения родителей (в ред. от 25.11.2013 № 317-ФЗ и от 24.04.2008 № 48-ФЗ; от 28.12.2004 № 185-ФЗ; от 27.06.1998 № 94-ФЗ и от 24.04.2008 № 49-ФЗ);
 - ◆ ч. 1 и 2 ст. 123. Устройство детей, оставшихся без попечения родителей (в ред. от 24.04.2008 № 49-ФЗ; от 02.07.2013 № 167-ФЗ);
 - ◆ ч. 1, 2, 4 ст. 124. Дети, в отношении которых допускается усыновление (в ред. от 27.06.1998 № 94-ФЗ; от 28.12.2004 № 185-ФЗ; от 02.07.2013 № 167-ФЗ);
 - ◆ ч. 1-3 ст. 125. Порядок усыновления ребенка (в ред. от 27.06.1998 № 94-ФЗ).
2. Изменены редакции ст. 127, 128, 129, 131, 145, 146, 147, 148, 151, 165.
3. Добавлены 7 новых статей:
- ◆ 126.1. Недопустимость посреднической деятельности по усыновлению детей;
 - ◆ 148.1. Права и обязанности опекуна или попечителя ребенка;
 - ◆ 153.1. Содержание договора о приемной семье;
 - ◆ 153.2. Прекращение договора о приемной семье;

- ◆ 155.1. Устройство детей, оставшихся без попечения родителей, в организации для детей-сирот, оставшихся без попечения родителей;
 - ◆ 155.2. Деятельность организации для детей-сирот и для детей, оставшихся без попечения родителей;
 - ◆ 155.3. Права детей, оставшихся без попечения родителей и находящихся в организациях для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей.
4. Утратил силу абз. 2 п. 1 ст. 123. Устройство детей без попечения родителей.

Все изменения Семейного кодекса РФ представляют собой конкретизацию имеющихся в нем положений. Направлены они на дальнейшую детализацию закона и вызваны потребностями практики.

V. Изучение студентами изменений в Семейном кодексе РФ

Изучение студентами изменений в Семейном кодексе РФ необходимо для приведения в соответствие знаний по семейному праву, полученных в прошлые годы, с современным состоянием законодательства. Работа по обновлению знаний необходима студентам всех форм обучения, но особенно она важна для студентов заочных и дистанционных отделений.

Освоение новых положений закона позволит студенту:

- ◆ знать законодательство на современном уровне;
- ◆ правильно решать задачи и задания в проблемно-тематическом курсе по данной теме;
- ◆ успешно проходить тестирование;
- ◆ правильно отвечать на вопросы при сдаче курсовых и государственных экзаменов по дисциплине;
- ◆ правильно освещать вопросы, рассматриваемые в выпускной квалификационной работе;
- ◆ успешно выполнять свои профессиональные обязанности после окончания вуза.

Следует практиковать и поощрять изучение студентами литературных источников, содержащих информацию о семейном законодательстве других государств¹, с целью их сравнения и выявления различий, которые могут быть использованы отечественным законодателем для

¹ Рекомендуем использовать следующие разделы в учебнике Н.В.Антакольской «Семейное право» (М., 2013 г.): правовое регулирование имущественных отношений супругов в европейских странах; брак и развод в праве европейских стран.

улучшения действующего Семейного кодекса РФ и других законов по семейному праву.

Из сказанного выше следует, что студент должен уметь работать с законодательством: читать его в оригинале, интересоваться изменениями и самостоятельно следить за новшествами в законе. Он должен помнить, что современное знание законов — это оружие юриста, с помощью которого он защищает интересы юридических лиц, граждан и государства.

Литература

1. *Корнеева И.Л.* Семейное право: учебник и практикум. М., 2016. 361 с.
2. *Антакольская М.В.* Семейное право: учебник. М., 2013. 431 с.
3. Семейное право: учебник / Под ред. Ю.Ф.Беспалова, О.А.Егоровой, А.Ю.Ильиной. М., 2015.
4. Семейное право: учебник для бакалавров / Под ред. С.О.Лазовской. М., 2014. 362 с.
5. *Корнеева И.Л.* Семейное право: учебник для бакалавров. М., 2013. 355 с.
6. Семейное право: учебник для вузов / Под ред. А.А.Демечева. М., 2014. 300 с.
7. Семейное право: учебник / Под ред. П.В.Алексей, А.Н.Кузбагарова, И.В.Петрова. М., 2015 г. 335 с.
8. *Пчелинцева Н.М.* Практикум по семейному праву. М., 2015. 351 с.

The methodology of teaching students the changes in the code (on example of Family code)

Korneeva Inna – Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor,
Head of the Department of Labour Law and Social Security of the International
Institute of Economics and Law

Address for correspondence: info@miepvuz.ru

The author draws the attention to the necessity of assisting law students in working with the codes on the studied subjects, as they have undergone significant changes. In a specific example (the Family code of the Russian Federation) the proposed method of constructing study guides is useful not only to students but also to teachers.

Key words: Family code of the Russian Federation, rights of parents and children, rights of spouses, concept of marriage, order of marriage and divorce, alimony obligations of spouses and other family members, forms of upbringing of children left without parental care

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 60-68.

ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ

Некоторые проблемы правового регулирования заключения договора банковского счета с юридическими лицами

Е.Д. Гурова, Г.Ф. Чекмарёв

Статья посвящена достаточно востребованному на сегодняшний день и поэтому распространенному в юридической практике договору банковского счета. Рассмотрено нормативное регулирование порядка заключения договора и открытия соответствующих счетов в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации, а также некоторые проблемы, имеющие место при проведении процедуры идентификации клиента — юридического лица при открытии банковского счета; предложены пути их преодоления.

Ключевые слова: банковский счет, клиент, бенефициар, идентификация клиента

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 69-74.

Для хранения свободных денежных средств и осуществления безналичных расчетных операций хозяйствующие субъекты вправе открывать в банках и других кредитных организациях различные счета. При этом количество счетов, которые хочет открыть юридическое лицо, не ограничивается. Это могут быть расчетные, депозитные и иные счета в любой валюте, если иное не установлено Федеральным законом от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности». Кроме указанного закона отношения по открытию и ведению счетов урегулированы нормами, закрепленными в Гражданском кодексе РФ (части первая и вторая), Налоговом кодексе РФ, Федеральном законе от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России)», Федеральном законе РФ от 07.08.2001 № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступ-

Гурова Елена Дмитриевна — студентка магистратуры Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: talen85@list.ru.

Чекмарёв Геннадий Федорович — кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: chekmarev06@mail.ru.

ным путем и финансированию терроризма», Законе РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей», а также принятых в соответствии с ними банковскими правилами (например, Инструкции Банка России от 30.05.2014 № 153-И «Об открытии и закрытии банковских счетов, счетов по вкладам (депозитам), депозитных счетов»).

Юридические лица могут открывать счета как в банках, так и в расчетных небанковских кредитных организациях. В то же время подавляющее число юридических лиц обслуживаются кредитными организациями, носящими статус именно банка.

В соответствии с п. 2 ст. 846 ГК РФ банк обязан заключить договор банковского счета с клиентом, согласным с объявленными банком условиями. Объявление банком условий, на которых клиентам открываются счета определенного вида, обладает признаками публичной оферты (п. 2 ст. 437 ГК РФ). При этом банк не вправе отказать в открытии счета, совершение соответствующих операций по которому предусмотрено законом, учредительными документами банка и выданным ему разрешением (лицензией), за исключением случаев, когда такой отказ вызван отсутствием у банка возможности принять на банковское обслуживание либо допускается законом или иными правовыми актами. Такие исключения предусмотрены нормами налогового и таможенного законодательства. В частности, банк не имеет права открывать счет клиенту, если имеется решение о приостановлении операций по счету (п. 12 ст. 76 НК РФ, п. 21 ст. 155 Федерального закона РФ от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации») [2, 4]. Таким образом, в п. 2 ст. 846 ГК РФ речь идет об обязанности банка заключить договор на единых для всех условиях, которые им были объявлены.

Это также подтверждается и актами официального толкования. Так, в п. 1 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 19.04.1999 № 5 «О некоторых вопросах рассмотрения споров, связанных с заключением, исполнением и расторжением договоров банковского счета» отмечается, что в случае, когда банком на основании действующего законодательства, банковских правил разработан и объявлен договор банковского счета определенного вида, содержащий единые для всех обратившихся условия, банк обязан заключить такой договор с любым клиентом, обратившимся с предложением открыть счет на указанных условиях. В остальных случаях, когда стороны не пришли к соглашению по существенным условиям договора, последствия, предусмотренные в п. 4 ст. 445 ГК РФ, не применимы [10].

Более детально порядок открытия расчетного счета клиентам — юридическим лицам регулируется Инструкцией № 153-И. В ней уста-

новлено, что открытие клиентам банковских счетов производится банками при условии наличия у клиента правоспособности. Проводить идентификацию клиента, а также проверять наличие у клиента правоспособности обязаны должностные лица банка.

Вместе с тем идентификация клиентов является существенным элементом программы внутреннего контроля, которую необходимо иметь банкам в целях защиты, прежде всего, от таких банковских рисков, как правовой риск, операционный риск, риск потери деловой репутации и в некоторой степени стратегический риск. Она также необходима для того, чтобы выполнять законодательные требования по борьбе с отмыванием денег и выступать в качестве необходимого условия для идентификации владельцев банковских счетов, которые могут быть связаны с финансированием терроризма.

Необходимо отметить, что идентификация клиента является на сегодняшний день одной из важных проблем при открытии счета клиентам в кредитных организациях. Это вызвано тем, что за последние годы значительно выросли требования, предъявляемые к юридическим лицам при открытии счета, а банки получили значительно большее количество формальных оснований отказывать клиентам в заключении соответствующих договоров. В частности, в ст. 7 Федерального закона № 115-ФЗ перечислены случаи, когда банку запрещается заключать договор банковского счета с клиентом, а также когда банк вправе отказаться от заключения такого договора. Так, на основании п. 5 данной статьи банкам запрещается заключать договор банковского счета, если клиентом — юридическим лицом, представителем клиента не представлены документы, необходимые для идентификации клиента, представителя клиента в случаях, установленных Федеральным законом № 115-ФЗ.

Согласно п. 5.2 ст. 7 банк вправе отказаться от заключения договора банковского счета с юридическим лицом в соответствии с правилами внутреннего контроля кредитной организации при наличии подозрений в том, что задачей заключения такого договора является совершение операций в целях легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, или финансирование терроризма.

Кроме того, банк обязан принимать обоснованные и доступные в сложившихся обстоятельствах меры по идентификации бенефициарных владельцев (это физическое лицо, которое прямо или косвенно (через третьих лиц) владеет (имеет преобладающее участие более 25% в капитале) клиентом — юридическим лицом либо имеет возможность контролировать действия клиента).

В случае отказа клиента — юридического лица от предоставления данных, в том числе о своем бенефициарном владельце, банк имеет также право отказаться от заключения договора банковского счета с компанией, а также расторгнуть договор банковского счета с клиентом (в случае принятия в течение календарного года двух и более решений об отказе в выполнении распоряжения клиента о совершении операции по причине отсутствия документов, необходимых для фиксации информации при подозрении, что операция совершается в целях легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, или финансирования терроризма) [8].

При этом банк самостоятельно определяет количество и виды документов, которые запрашивает у клиента — юридического лица в целях определения его финансового положения. Согласно разъяснениям Банка России в случае невозможности получения предусмотренных внутренними документами кредитной организации документов, подтверждающих сведения о финансовом положении клиента — юридического лица, период деятельности которого с момента государственной регистрации не превышает 3 месяцев, кредитная организация отказывает такому клиенту в заключении договора банковского счета [7].

Учитывая вышеизложенное, следует отметить, что, с одной стороны, рынок банковских услуг постоянно развивается и препятствовать этому на сегодняшний день было бы нецелесообразно. Вместе с тем необходимо одновременно предусмотреть недопустимость обхода законодательства о противодействии легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, или финансирование терроризма, в том числе в части идентификации клиентов. В целях реализации указанного вопроса может послужить включение в Федеральный закон № 115-ФЗ такой нормы, согласно которой клиент — юридическое лицо вправе открывать банковские счета без личного присутствия в кредитной организации. При этом независимую оценку надежности клиента — юридического лица осуществляет другая кредитная организация, которая ранее уже имела деловые отношения с данным клиентом и тем самым уже проводила идентификацию его с использованием систем внутреннего контроля и готова гарантировать его личные данные при заключении договора банковского счета. Кроме того, в Рекомендациях по разработке кредитными организациями правил внутреннего контроля в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма [9] необходимо отметить проведение кредитной организацией всесторонней оценки всех возможных рисков, которые могут быть связаны с открытием банков-

ских счетов юридическим лицом без личного присутствия в кредитной организации.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // СЗ РФ. 1998. № 31. Ст. 3824.
3. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (ред. 13.07.2015) // СЗ РФ. 1996. № 6. Ст. 492.
4. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2010. № 48. Ст. 6252.
5. Федеральный закон от 07.08.2001 № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // СЗ РФ. 2001. № 33 (Часть I). Ст. 3418.
6. Инструкции Банка России от 30.05.2014 № 153-И «Об открытии и закрытии банковских счетов, счетов по вкладам (депозитам), депозитных счетов» // Вестник Банка России. № 60. 2014.
7. Информационное письмо Банка России от 22.07.2014 № 24 «О применении Федерального закона «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» и Положения Банка России от 19.08.2004 «262-П «Об идентификации кредитными организациями клиентов и выгодоприобретателей в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // Вестник Банка России. 2014. № 69.
8. Письмо Банка России от 28.01.2014 № 14-Т «Об информационном письме по вопросам идентификации организациями, осуществляющими операции с денежными средствами или иным имуществом, бенефициарных владельцев» // Вестник Банка России. 2014. № 11.
9. Письмо Банка России от 13.07.2005 № 99-Т «О методических рекомендациях по разработке кредитными организациями правил внутреннего контроля в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // Вестник Банка России. 2005. № 37.
10. Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 19.04.1999 № 5 «О некоторых вопросах рассмотре-

ния споров, связанных с заключением, исполнением и расторжением договоров банковского счета» // Вестник Высшего арбитражного суда Российской Федерации. 1999. № 7.

Some problems of legal regulations of the conclusion of the bank account agreement with legal entities

Gurova Elena — master student of the International Institute of Economics and Law
Address for correspondence: talen85@list.ru

Chekmarev Gennady — Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor, head of the Department of Civil Legal Disciplines of the International Institute of Economics and Law
Address for correspondence: chekmarev06@mail.ru

The article is devoted to the bank account agreement, so popular and widespread in the legal practice today. It examines the regulatory control procedure to conclude the agreement and open the appropriate accounts in accordance with law of the Russian Federation. The article also discusses some issues that occur during the procedure of identification of the client — a legal entity when opening a bank account and ways to overcome them.

Key words: bank account, client, beneficiary, identification of the client

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 69-74.

Об основании уголовной ответственности за неоконченные преступления

А.К. Романов

В работе исследуется основание уголовной ответственности за неоконченное преступление (приготовление и покушение). Анализируются три теории, обосновывающие ответственность за неоконченное преступление, — неполного основания, общего основания и полного основания. Приводятся доказательства того, что основанием уголовной ответственности за приготовление и покушение является совершение деяния, содержащего все признаки состава неоконченного преступления. Состав неоконченного преступления устанавливается положениями не только Особенной, но и Общей части Уголовного кодекса РФ.

Ключевые слова: уголовная ответственность, неоконченное преступление, приготовление к преступлению, покушение на преступление, неполное основание, общее основание, полное основание, состав неоконченного преступления

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 75-83.

Отечественная правовая теория принимает как аксиому положение, согласно которому «основанием уголовной ответственности закон признает совершение действия (бездействия), содержащего все признаки состава преступления, предусмотренного Уголовным кодексом» [7, с. 19]. Однако проблема основания уголовной ответственности за совершение неоконченного преступления (приготовление и покушение) этим не исчерпывается. Ведь неоконченное преступление потому так и называется, что оно не доведено до конца. При совершении неоконченных преступлений нередко возникает сомнение относительно присутствия основания уголовной ответственности.

Такие сомнения возникают по той простой причине, что неоконченное преступление характеризуется тем, что при его совершении деяние обрывается, не будучи доведенным до конца по причинам, которые не зависят от виновного лица. Вследствие этого в неоконченном деянии

Романов Александр Константинович — кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой основ правоохранительной деятельности юридического факультета им. М.М. Сперанского Института права и национальной безопасности Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации.

Адрес для корреспонденции: romanov@universitas.ru.

не обязательно обнаруживаются все — как этого требует закон — признаки состава преступления, а могут обнаруживаться не все, а лишь некоторые признаки. В этой связи Н.Н.Килимбаев, например, отмечает, что «в ч. 1 ст. 29 УК РФ дается определение оконченного преступления, в соответствии с которым преступление признается оконченным, если в совершенном лицом деянии содержатся все признаки состава преступления. Таким образом, вполне логично сделать вывод о том, что в неоконченном преступлении, соответственно, всех признаков состава преступления не содержится, а раз так, то нет и основания уголовной ответственности» [2, с. 206].

В самом деле, при покушении на убийство в совершенном деянии такой необходимый признак состава преступления, как смерть потерпевшего, отсутствует. Между тем смерть потерпевшего является обязательным признаком объективной стороны во всех составах убийства (ст. 105-108 УК РФ). На практике эти вопросы так и решаются: если потерпевший остался жив, то содеянное квалифицируется с применением норм о неоконченном преступлении как покушение на убийство. Вследствие этого, на наш взгляд, правомерны два вопроса. Во-первых, распространяются ли положения ст. 8 УК РФ (Основание уголовной ответственности) на неоконченные преступления — приготовление и покушение? Во-вторых, насколько законна уголовная ответственность, если в совершенном деянии не обнаруживаются все признаки состава преступления, предусмотренные положениями Особенной части УК РФ, поскольку эти признаки устанавливаются, исходя из оконченного преступления? Поиск ответов на эти вопросы, на наш взгляд, позволит более полно уяснить положения и требования ст. 8 УК РФ об основании уголовной ответственности.

Как представляется, положения норм действующего законодательства, в частности ст. 8 УК РФ об основании уголовной ответственности, следует трактовать, исходя из того, как они сформированы законодателем и в том контексте, в который они помещаются законодателем.

В частности, следует помнить простое правило: толкуются слова, понимаются — смыслы, которые словами сообщаются. Это значит, что трактовать понятие основания уголовной ответственности применительно к случаям совершения неоконченных преступлений следует, исходя не только из слов, с которыми читатель встречается в ст. 8 УК РФ, но прежде всего из их смысла. Смысл, который имеют положения ст. 8 УК РФ, становится понятен, если обратиться к закону в целом, т.е. к их непосредственному законодательному контексту. Иными словами, при анализе положений ст. 8 УК РФ следует учитывать не только сказанное

в этой статье, но и соответствующие нормы, которыми регламентируется уголовная ответственность за приготовление и покушение (ст. 29-30 УК РФ). При этом указанные нормы соотносятся как общие и специальные. Вследствие этого они находятся в отношениях конкуренции.

В отношении конкуренции вступают уголовно-правовые нормы с пересекающимся содержанием и объемом. Нормы, конкурирующие как общая и специальная, — в нашем случае это нормы об основании уголовной ответственности за оконченное преступление и нормы об основании уголовной ответственности за неоконченное преступление — находятся в отношениях *подчиненности*.

Следует отметить, что отношения подчиненности — это отношения субординации, рода и вида. «Отношения подчинения (субординации), — отмечает Н.В.Михалкин, — характеризуются тем, что объем одного понятия целиком включается в объем другого, но не исчерпывает его. Понятие меньшего объема составляет часть или, точнее, вид понятия с большим объемом, который по отношению к нему называют родом» [5, с. 38].

При этом общая норма подчинена специальной и выступает в качестве ее родового начала. С учетом этого следует согласиться с выводом В.П.Редина о том, что положения ст. 8 УК РФ равным образом относятся как к оконченному, так и к неоконченному преступлению [8, с. 25].

Ситуация конкуренции уголовно-правовых норм предполагает выбор той нормы, которая более полно охватывает совершенное деяние. В то же время конкуренция общей и специальной нормы имеет место в тех случаях, «когда одна уголовно-правовая норма излагается в нескольких статьях УК РФ» [9, с. 141]. По мысли Н.Семерневой, это позволяет «выделить из общей нормы одну или несколько специальных, в которых сохраняются основные признаки общей нормы, но появляются сугубо специфические признаки» [9, с. 141].

В ст. 8 УК РФ содержатся общие нормы по вопросу об основании уголовной ответственности. Нормы этой статьи исходят из совершения оконченного преступления. В ст. 29-30 УК РФ содержатся специальные нормы. Ими предусматривается решение вопросов уголовной ответственности при совершении неоконченного преступления. Данные нормы находятся не только в текстуальном, но и в логическом соподчинении. Они соотносятся так же, как род и вид.

Конкуренция норм в уголовном праве требует ее разрешения. В соответствии с правилами разрешения конкуренции уголовно-правовых норм при конкуренции общей и специальной нормы применению подлежит специальная норма. Следовательно, вопрос об основании уголовной

ответственности за совершение неоконченного преступления следует решать, исходя из специальных, предназначенных для такого случая, норм уголовного права, т.е. исходя из положений ст. 29-30 УК РФ.

На наш взгляд, в случае совершения неоконченного преступления все признаки состава преступления устанавливаются не только положениями Особенной части, но и Общей части УК РФ, в которых содержатся нормы о приготовлении и покушении. Следовательно, полная, развернутая формула основания уголовной ответственности за неоконченное преступление включает в себя совершение деяния, содержащего все признаки как оконченого, так и неоконченного преступления.

«Основанием уголовной ответственности за предварительную деятельность — приготовление и покушение — является наличие в действиях виновного состава неоконченного преступления. При решении вопроса об уголовной ответственности здесь учитываются положения ст. 29 и 30 УК» [7, с. 85].

Теоретические взгляды по вопросу об основании ответственности за неоконченное преступление, представленные в юридической литературе, можно условно отнести к трем принципиальным позициям: неполного состава, полного состава и общего состава преступления.

Теория неполного основания

Теория неполного основания исходит из признания того, что уголовная ответственность за неоконченное преступление возможна в отсутствие всех признаков состава преступления в совершенном деянии, а следовательно, в отсутствие основания.

Так, Б.С.Никифоров констатирует, что «ни в предварительной преступной деятельности, ни в деятельности соучастника, как правило, нет состава преступления, тогда как уголовную ответственность за эту деятельность они несут» [6, с. 32]. Как отмечает Р.В.Килимбаев, имея в виду приготовление и покушение, «уголовная ответственность зачастую имеет место быть и в случаях, когда в содеянном формально не содержится всех признаков состава преступления» [2, с. 206].

Суть концепции неполного основания заключается в предположении, что уголовная ответственность за неоконченные преступления наступает в отсутствие полноценного основания. С данным выводом трудно согласиться, поскольку этим размывается основание уголовной ответственности, создаются условия для нарушения четких требований принципа законности в уголовном праве (ст. 3 УК РФ).

Теория общего основания

Теория общего основания характеризуется тем, что закрывает глаза на особенности основания уголовной ответственности за неоконченное преступление и рассматривает такую ответственность, как простое исключение из общего правила.

Так, А.Н.Трайнин отмечает, что «особенности покушения заключаются в том, что здесь отсутствие одного из элементов состава, вопреки общему принципу, не устраняет уголовной ответственности за совершенное действие, а создает особое положение ответственности за неоконченное преступление» [10, с. 307-308].

В рамках теории общего основания, на наш взгляд, также находится Н.Ф.Кузнецова. По ее мнению, в законе определяется один состав преступления для всех видов преступлений (оконченных и неоконченных) и форм преступной деятельности. Поэтому применительно к неоконченному преступлению «отсутствующие признаки объективной стороны доказываются не как фактически наступившие, а как должностные наступить, если бы в данном случае их наступлению не помешали независимые от лица обстоятельства» [4, с. 119].

Теория полного основания

Теория полного основания исходит из того, что основанием уголовной ответственности за совершение неоконченного преступления служит совершение деяния, содержащего все признаки состава неоконченного преступления.

Например, в Комментарий к УК РФ под редакцией Ю.И.Скуратова и В.М.Лебедева отмечается, что основанием уголовной ответственности за предварительную преступную деятельность — приготовление и покушение — «является наличие в действиях виновного состава неоконченного преступления. При решении вопроса об уголовной ответственности здесь учитываются положения ст. 29 и 30 УК» [3, с. 56].

Этих же взглядов придерживаются и многие другие авторы. Так, Н.Н.Баймакова считает, что «основанием уголовной ответственности за приготовление к преступлению и покушение на преступление является наличие состава неоконченного преступления, признаки которого сформулированы в частях 1 и 3 ст. 30 УК и диспозициях конкретных норм Особенной части УК РФ» [1, с. 81].

Оценивая теорию полного основания, следует принять во внимание, что признаки состава преступления «указываются не только в

Особенной, но и в Общей части УК. Так, признаки субъекта преступления (возраст и вменяемость) определены в Общей части. Там же даны признаки приготовления к преступлению, покушения на преступление, соучастие в преступлении» [7, с. 21]. Кроме того, эта теория основывается на строгом следовании требованиям уголовного права, согласно которым уголовная ответственность в отсутствие всех признаков состава преступления в совершенном деянии не допускается.

Преимущество теории полного основания состоит в том, что она не приводит к противоречию с положениями ст. 8 УК РФ. Так, теория полного основания рассматривает положения ст. 29-30 УК РФ как нормы, устанавливающие видовые признаки для составов неоконченного преступления — приготовления и покушения. Суть этих составов в том, что ими к признакам составов оконченого преступления добавляются дополнительные признаки. Образуются новые составы, содержание которых шире, а объем уже в сравнении с содержанием и объемом составов оконченого преступления. Вследствие этого неоконченное деяние обнаруживает все признаки состава неоконченного преступления, но не обнаруживает все признаки оконченого преступления. Именно этим объясняются положения ч. 3 ст. 29 УК РФ, согласно которым уголовная ответственность за неоконченное преступление наступает по статье Особенной части УК РФ, предусматривающей ответственность за оконченое преступление, со ссылкой на ст. 30 Общей части, предусматривающей ответственность за неоконченное преступление — приготовление и покушение на преступление.

Трудно согласиться и с утверждением, согласно которому «приготовление направлено лишь на создание условий для совершения преступления, поэтому оно не содержит состава преступления вообще» [2, с. 106]. Приготовление направлено не на создание условия для совершения преступления, а на совершение покушения. Покушение, в свою очередь, направлено на совершение оконченого преступления. И приготовление, и покушение, не говоря уже об оконченом преступлении, являются преступлением. Следовательно, деяния, которыми преступление совершается, обнаруживают все признаки состава преступления. В противном случае ни одно из них не может быть признано преступлением на законных основаниях.

В дополнение к анализу основания уголовной ответственности за неоконченное преступление необходимо отметить ряд моментов, характеризующих оконченое и неоконченные преступления.

Изучение соотношения оконченого и неоконченных преступлений показывает: признаки оконченого преступления соотносятся с

признаками неоконченного не как целое и часть, а как род и вид, т.е. как родовое и видовое понятия. Казалось бы, все должно быть наоборот, т.е. они должны соотноситься как часть и целое. Возможно это потому, что речь идет не о деяниях, а об их значениях, т.е. о понятиях, которые отражают существенные признаки таких деяний. Поэтому нет ничего удивительного в том, что преступления, совершаемые оконченным деянием, выступают в качестве родовых понятий, а преступления, совершаемые неоконченным деянием, — в качестве видовых понятий. Понятие неоконченного преступления по содержанию шире, чем понятие оконченого. Понятие неоконченного преступления образуется путем добавления к признакам оконченого преступления признаков неоконченного (незавершенного). Следовательно, в содержании неоконченного преступления таких признаков больше. В силу логического закона об обратном соотношении объема и содержания понятия объем понятия неоконченного преступления (приготовления, покушения) меньше, а объем понятия оконченого преступления — больше. Поэтому приготовление и покушение — это именно совершение преступления, а не «приготовление к совершению преступления» и не «покушение на совершение преступления».

Первая позиция позволяет рассматривать приготовление и покушение в рамках учения о преступлении и как стадии умышленного преступления, т.е. как преступление. Вторая позиция выводит приготовление и покушение за рамки преступления, противопоставляет их покушению. Последняя позиция является следствием логической ошибки и противоречит первой, правильной и логически непротиворечивым суждениям о правоведении.

Родовые признаки включаются в видовое понятие. Видовые признаки не противопоставлены родовым, но они не исключают родовые признаки преступления, а дополняют их. Положения Особенной части УК РФ выражают и устанавливают юридически необходимые и достаточные признаки применительно к оконченому преступлению. Иными словами, все это признаки родовые. Положения Общей части УК (ст. 29 УК РФ) устанавливают видовые признаки, дополнительные, которых нет в составах оконченого преступления. В этом состоит ответ на вопрос об основании уголовной ответственности за неоконченное преступление (приготовление и покушение): основание имеется, поскольку все родовые признаки налицо уже в неоконченном преступлении, но они материально не развернуты и не опредмечены в деянии неоконченного преступления. Составы неоконченных преступлений — приготовления, покушения — имеют признаки оконченого преступлений

плюс те признаки, которые выражают особенности неоконченного преступления, т.е. его недоведение до конца и незавершенность реализации умысла. Таким образом, нет противоречия по вопросу об основании уголовной ответственности за совершение неоконченных преступлений. Сами же деяния (составы) оконченного и неоконченного преступлений соотносятся не как род и вид, а как целое и часть. Ошибки могут быть связаны с тем, что отношения целого (оконченное преступление) и части (неоконченное преступление) принимаются за отношения рода и вида.

Литература

1. *Баймакова Н.Н.* Неоконченное преступление и его признаки // Российское правосудие. 2010. № 4. С. 77-81.
2. *Килимбаев Р.В.* К вопросу об основании уголовной ответственности за неоконченное преступление // Евразийский юридический журнал. 2015. № 10. С. 206-207.
3. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Под ред. Ю.И.Скуратова, В.М.Лебедева. М., 2001. 896 с.
4. *Кузнецова Н.Ф.* Ответственность за приготовление к преступлению и покушение на преступление по советскому уголовному праву. М., 1958. 230 с.
5. *Михалкин Н.В.* Логика и аргументация для юристов: учебное пособие. М., 2011. 363 с.
6. *Никифоров Б.С.* Основы уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик. Важный этап в развитии советского права // Труды научной сессии ВИЮН. М., 1960. 212 с.
7. Практический комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Под ред. Х.Д.Аликперова, Э.Ф.Побегайло. М., 2001. 864 с.
8. *Редин М.П.* Основание уголовной ответственности за неоконченное преступление и сущность неоконченного преступления // Российский следователь. 2002. № 10. С. 25-28.
9. *Семернева Н.К.* Квалификация преступлений (части Общая и Особенная): Научно-практическое пособие. М., 2010. 296 с.
10. *Трайнин А.Н.* Общее учение о составе преступления. М., 1957. 364 с.
11. *Тишкевич И.С.* Приготовление и покушение по советскому уголовному праву (понятие и наказуемость). М., 1958. 260 с.

Basis of criminal liability for an uncompleted crime

Romanov Alexander — Candidate of Legal Sciences, Associate Professor,
Head of Department of Fundamentals of Law Enforcement Activities of the Law
Faculty of the Institute of Law and National Security of the Russian Academy
of National Economy and State Service under the President of the Russian Federation

Address for correspondence: romanov@universitas.ru

The article addresses the basis of the criminal responsibility for an uncompleted crime (preparation for a crime and an attempted crime). Three theories (incomplete grounds, general grounds, just cause grounds) which validate responsibility for an uncompleted crime under Criminal Code of Russia have been analyzed. Arguments are given to prove that the grounds of criminal responsibility for preparation for a crime and an attempted crime consist in commission of an act containing all the indicia of the constituent element of a crime provided for by the Criminal Code. Another thesis is that the indicia of the constituent element of an uncompleted crime is settled by provisions not only in General part of the Criminal Code, but in Special Part as well.

Key words: criminal liability, uncompleted crime, preparation for a crime, attempted crime, incomplete grounds, general grounds, just cause grounds, indicia of the constituent element of uncompleted crime

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 75-83.

Некоторые вопросы правосубъектности несовершеннолетнего при составлении завещания

Н.С. Чернобровкин, Г.Ф. Чекмарёв

В статье рассматриваются особенности правового регулирования участия несовершеннолетних в наследственных правоотношениях, затрагиваются теоретические и практические проблемы регулирования возможности составления завещания несовершеннолетним. Предложен поиск решения данных проблем на основании сравнительного анализа норм российского законодательства и опыта зарубежных стран.

Ключевые слова: несовершеннолетние, наследование по закону, наследование по завещанию, распоряжение имуществом, дееспособность несовершеннолетнего

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 84-87.

Право наследования гарантируется Конституцией РФ и входит в число основных прав человека (ч. 4 ст. 35). Наследственное право неразрывно связано с правом частной собственности граждан РФ, оберегает интересы несовершеннолетних детей наследодателя и других нетрудоспособных наследников, способствует укреплению семьи [5, с. 4].

Из положений Гражданского кодекса РФ о наследовании следует, что несовершеннолетний ребенок может наследовать по двум основаниям: по закону и по завещанию [1, 2]. И если наследование по закону данных категорий субъектов не имеет каких-либо особенностей в правовом регулировании, то относительно возможности несовершеннолетнего выступать в качестве наследодателя по завещанию — наоборот, такие особенности есть. Если проанализировать научную литературу по данному вопросу, то стоит отметить, что он находится в поле зрения многих авторов, мнения которых не всегда совпадают. В частности, А.М. Рабец указывает, что в современных условиях существует немало причин, по которым несовершеннолетние лица не только юридически,

Чернобровкин Николай Сергеевич — студент магистратуры Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: nik08092008@mail.ru.

Чекмарёв Геннадий Федорович — кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: chekmarev06@mail.ru.

но и фактически могут выступать как наследодатели. Часть из них имеют значительные доходы от занятия предпринимательской деятельностью или от создания и использования результатов творчества. Для некоторых из них может быть далеко не безразлично, к кому перейдет их имущество в случае смерти [7, с. 113].

Однако действующий ГК РФ признает за несовершеннолетним наследодателем лишь возможность передачи его имущества только по закону, но никак не по завещанию. Тем самым законодатель не предоставляет несовершеннолетнему наследодателю право распоряжаться своим имуществом на случай смерти, хотя право собственности признается за ним практически в таком же объеме, что и за полностью дееспособным участником права. Например, если ребенок, допустим, успешный актер либо художник, и его картины, фильмы имеют определенную популярность и стоимость, и предположим, что он хочет часть своего имущества завещать своему брату, сестре либо бабушке, дедушке, которые, согласно ст. 1143 ГК РФ, являются лишь наследниками второй очереди. В п. 2 ст. 1118 ГК РФ установлено, что завещание может быть составлено только полностью дееспособным лицом. То есть, несовершеннолетний не может завещать даже то имущество, которым по закону он может свободно распоряжаться в возрасте от 14 до 18 лет (например, своим заработком, стипендией и т.д.).

По мнению Н.В.Ростовцевой и А.С.Сураева, логика законодателя в вопросе определения завещательной дееспособности несовершеннолетних, с одной стороны, понятна. В соответствии с п. 3 ст. 1118 ГК РФ завещание должно быть совершено лично. Совершение завещания через представителя не допускается. Таким образом, наследование после несовершеннолетнего по его завещанию практически исключается. Сделка по составлению завещания предполагает исключительно личный характер ее совершения, обеспечивающий также тайну завещания. Более того, запрещается также при совершении завещания присутствие заинтересованного лица, в пользу которого составлено завещание или сделан завещательный отказ, а также его супруга (супруги), детей и родителей из-за возможного влияния на формирование воли завещателя (п. 2 ст. 1124 ГК РФ). Исходя из данных условий и личного характера сделки, законодатель посчитал невозможным совершение завещания лицом, не полностью дееспособным [8, с. 13].

В данном вопросе хотелось бы обратить внимание на Гражданский кодекс Франции. В ст. 904 (Титул III, Книга 3) данного акта сказано, что несовершеннолетний, достигший 16 лет, может делать распоряжение лишь посредством завещания и не более как в отношении половины

имущества, распоряжаться которым закон предоставляет право совершеннолетним [4].

В чем-то схожий подход демонстрирует и немецкий законодатель. В частности, в Германском гражданском уложении установлено, что способность распоряжаться путем завещания (притом всем своим имуществом) возникает у несовершеннолетнего по достижении им 16 лет [3].

Также есть одна интересная особенность в законодательстве Англии — военнослужащие и моряки могут составлять завещания по достижении ими 14 лет. Норма, конечно, интересная, но вряд ли жизненная [5, с. 123].

Тем самым можно сделать вывод, что российский законодатель не учел положения ГК РФ, которые могли бы позволить несовершеннолетнему лицу в возрасте от 14 до 18 лет тайно, лично и самостоятельно совершать завещание.

Прямое указание ст. 1118 ГК РФ на необходимость у завещателя дееспособности в полном объеме противоречит позиции законодателя, провозгласившего согласно п. 5 этой же статьи завещание односторонней сделкой и, в тот же момент, ограничивающую сделкоспособность несовершеннолетнего.

Таким образом, несовершеннолетний может распорядиться своими доходами, завещав их, не нарушая при этом ни положения о дееспособности несовершеннолетних, ни природу завещания как личной и самостоятельной сделки по распоряжению лицом своим имуществом (его частью) на случай смерти. Исходя из этого, законом для несовершеннолетних, достигших 14 лет, должна быть предоставлена возможность завещать имущество, которым они вправе распоряжаться в силу п. 2 ст. 26 ГК РФ.

Литература

1. Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ «Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1» // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Федеральный закон от 26.11.2001 № 147-ФЗ «Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 3» // СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
3. Германское гражданское уложение (Bürgerliches Gesetzbuch) от 08.08.1896 (ред. от 28.09.2014). www.gesetze-im-internet.de/bgb/BJNR001950896.html
4. Гражданский кодекс Франции от 21.03.1804 (ред. от 21.02.2014 г.). www.lexinter.net/ENGLISH/civil_code.htm

5. Барцевский М.Ю. Наследственное право зарубежных стран. М., 1996. 160 с.
 6. Карпычев М.В., Хужина А.М. Гражданское право 2-е издание. М., 2014. 631 с.
 7. Рабец А.М. Еще раз о наследственной правосубъектности несовершеннолетних в Российской Федерации // Вестник Омского университета. Серия «право». 2015. № 1. С. 112-116.
 8. Ростовцева Н.В., Сураев А.С. Особенности правового регулирования участия несовершеннолетних в наследственных правоотношениях // Наследственное право. 2012. № 4. С. 12-16.
-

Some questions legal personality of minors in wills

Chernobrovkin Nikolay — master student of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: nik08092008@mail.ru

Chekmarev Gennady — Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor, Head of the Department of civil legal disciplines of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: chekmarev06@mail.ru

Authors discussed the features of the legal regulation of the participation of minors in hereditary legal relations, theoretical and practical problems of regulation of the ability of preparation of wills by minors. A solution to these problems on the basis of a comparative analysis of the norms of the Russian legislation and experience of foreign countries was proposed.

Key words: minor, hereditary succession, inheritance, bequest, disposal of property, legal capacity of a minor

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 84-87.

Жизненная сила римского обязательственного права

А.А. Цветкова, А.А. Алпатов

Настоящая работа обращена к древним истокам обязательственного права, оснований возникновения обязательств, исполнения и других их аспектов с целью поиска резервов дальнейшего совершенствования частного права. Выдающиеся достижения римского права просматриваются через призму современного гражданского законодательства. В унисон характерным историческим тенденциям осмысливаются последние изменения и дополнения в отечественном обязательственном праве.

Ключевые слова: обязательства, контракты, римское право, имущественная ответственность, деликты, новеллы, гражданское (цивильное) право

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 88-103.

Природа обязательства

Современное обязательственное право достигло высокой точности в области регламентации сложнейшей сферы имущественных отношений — торгово-экономического оборота. Многие новейшие юридические конструкции складываются из понятий и категорий, разработанных еще в римском праве, значение которого для последующего развития гражданского права неизмеримо. Поэтому понятийная и ситуационная переоценка важнейших элементов современного гражданского права в сравнении с аналогичными правовыми институтами Древнего Рима, для которого характерна эволюционность, отточенность и ясность дефиниций, в значительной степени способствует более глубокому пониманию существа обязательственных отношений и эффективности их правового регулирования [1].

Прежде чем сосредоточиться на исторической компаративистике в совокупности со сложившимися тенденциями развития обязательственных отношений обратимся к этимологии термина «обязательство».

Цветкова Алена Андреевна — студентка Международного института экономики и права.

Алпатов Алексей Андреевич — кандидат юридических наук, доцент кафедры государственно-правовых дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: alexei.alpatov@gmail.com

В толковом словаре В.И.Даля смысл обязательства раскрывается как «обязанность, принятый на себя долг, данное слово, обещанье и условие, которое надо выполнить» [2]. В словаре Сергея Ивановича Ожегова обязательство интерпретируется как «официально данное обещание, обычно в письменной форме, требующее безусловного выполнения» [3].

Согласно юридическому энциклопедическому словарю обязательство — это «гражданское правоотношение, в силу которого одна сторона (должник) обязана совершить в пользу другой стороны (кредитора) определенное действие (передать имущество, выполнить работу, уплатить деньги и т.д.) либо воздержаться от него, а кредитор в свою очередь имеет право требовать от должника исполнения его обязанности». Данная дефиниция практически идентична формулировке, закрепленной в ст. 307 Гражданского кодекса РФ с некоторыми минимальными отклонениями исключительно текстуального характера.

Наиболее часто цитируемая римская формула гласит: «Сущность обязательства состоит не в том, чтобы сделать нашим какой-нибудь телесный предмет или какой-нибудь сервитут (servitut), но чтобы связать перед нами другого в том отношении, чтобы он нам что-нибудь дал, сделал или предоставил» (Павел, D.44.7) [4].

Из источников римского права, в частности Институций Юстиниана, вытекает, что по представлению римских юристов в обязательстве заключается известная связанность, а также оно подразумевает «правовые оковы» [5].

Опираясь на представленные выше позиции, в обязательстве (obligatio) можно выделить два аспекта. Во-первых, оно представляет собой фактическое отношение, основанное на юридической связи между конкретными участниками гражданского оборота, которая создает для одной стороны формальную возможность «право требовать» от другой стороны, а последняя, соответствуя этому праву, «обязана» исполнить свой долг. А, во-вторых, под обязательством подразумеваются «правовые оковы», в силу которых обязавшееся по сделке лицо принуждается исполнить согласно законам государства (1.3.13. рг.).

Весьма примечательно то, что в древнейшую эпоху «оковы» не были всего лишь образным оборотом. В законах XII таблиц содержалось решение о том, что не исполнившего обязательство должника сковывали цепями, причем предусмотрительно нормировался даже их вес. В последующем с развитием римского общества и права «оковы» из физических, какими они были по законам XII таблиц, приобрели юридическое значение, т.е. трансформировались в имущественную ответственность должника по обязательству [6].

Поскольку обязательственное отношение рассчитано на будущее время, то по своей природе оно есть отношение, основанное на доверии (от *credo* — верю). Соответственно, сторона в обязательстве, имеющая право требования, называется кредитором, а сторона, которая должна исполнить его требование, является должником.

Эволюция обязательственного права

Обязательственное право — один из ключевых разделов всякой национальной правовой системы, входящей в романо-германскую семью. Рене Давид подметил, что юрист, работающий в рамках этой правовой семьи, с трудом может себе представить, что обязательственное право неизвестно другим системам, в частности, общего права [7]. В то же время было бы неправильно полагать, что понятие обязательства, столь обыденное и незаменимое для континентальных юристов, не нашло отражения в системе англосаксонского права, так как, тем не менее, дух обязательственных отношений все же присутствует и в его институтах.

Современное обязательственное право — это юридическая форма самых распространенных гражданских отношений, без которых невозможно представить себе полноценный имущественный оборот между самостоятельными субъектами (физическими, юридическими лицами, публичными образованиями). Однако оно не было бы настолько совершенным, если бы ему не предшествовала длительная и уникальная по своему содержанию и перевоплощениям эволюция римского права, справедливо характеризуемого учеными и практиками как непревзойденное по полноте и точности правовое регулирование многочисленных ситуаций гражданского оборота.

Пройдя непростой путь кристаллизации, «изысканные» юридические формулы обязательственного права, каким-то причудливым образом сформировавшись в Древнем Риме, в Средние века проникли (посредством рецепции), в силу своей уникальной практичности, в правовые порядки континентальных государств, а после буржуазных революций прочно закрепились в гражданском законодательстве.

История римского общества и права берет начало с тех пор, когда Рим представлял собой сельскую общину, в которой преобладала замкнутая натуральная система хозяйственных отношений со слабыми зачатками меновых отношений. Благодаря долгой эволюции и особой специфичности социально-экономических условий римское право смогло достичь небывалых высот. При этом, сохраняя все ценное, присущее консервативному формализму древних традиций, оно давало

признание новым интересам и потребностям, тем самым искусно и гибко стимулировало гражданский оборот.

Характерными особенностями современного обязательственного права являются юридическое равенство и свобода договора субъектов правоотношения — товаровладельцев, в значительной степени автономно определяющих характер и содержание своих соглашений. Имущественные и личные неимущественные отношения между участниками товарооборота регламентируются в основном диспозитивными нормами и лишь для того, чтобы не допустить неблагоприятных последствий для сторон сделок, в редких случаях применяются императивные нормы законодательства.

Римские обязательства имели две специфические черты, существенно отличавшие их от современных концепций обязательств. Если сейчас всякое не противное праву соглашение двух сторон об установлении какого-либо обязательства само по себе имеет юридическую силу, то в Древнем Риме неформальное соглашение не порождало юридически значимого обязательства. В условиях ведения натурального хозяйства, слабого развития меновых отношений формализм и связанные с ним неудобства не чувствовались. Одновременно с этим соблюдение формы обеспечивало ясность, запоминание и определенность внешнего выражения заключаемой сделки, устанавливаемого отношения и исключало неудобства разрешения всякого рода спорных моментов. Формализм также предупреждал поспешность и необдуманность совершения актов имущественного оборота.

Во-вторых, изначально обязательство в зарождающемся римском праве представлялось строго личным отношением между определенными лицами — кредитором и должником, несмотря на имущественный характер содержания обязательства. С установлением обязательства связывались определенные юридические последствия исключительно для тех лиц, которые его установили. Понимание обязательства как сугубо личного отношения между сторонами приводило к тому, что оно первоначально признавалось абсолютно непередаваемым — ни на стороне кредитора, ни на стороне должника. Лишь по мере развития хозяйственной жизни были допущены некоторые смягчения, стали возможным представительство, замена лиц в обязательстве.

Обязательственное право большинства государств характеризуется некоторыми общими направлениями развития. Ведущее место в нем занимает договорное право, регулирующее обменные экономические отношения. В силу их многообразия само договорное право дифференцируется по отраслям хозяйственной деятельности. В отличие от этого

внедоговорные обязательства, по сути, представляют собой разновидность гражданско-правовой ответственности и в этом качестве обособляются от договорных обязательств. Другими словами, внедоговорные обязательства возникают не из правомерных актов субъектов частного права, а из гражданских правонарушений — деликтов.

В древнейшее время государство не вмешивалось в столкновения между частными лицами. Реакция на причиненную обиду была делом самого обиженного и его рода. Институт ответственности по обязательствам опирался на принцип талиона, тесно сопряженный с личностью должника.

В силу самого характера родовых отношений архаическому обществу не свойственно было представление о том, что всякое соглашение между отдельными лицами в отношении имущественного объекта уже само по себе может подразумевать обязательство.

Древнейшему праву также было не знакомо разграничение между уголовным и гражданским правонарушением, между деликтом и неисполнением обязательств. Этим объясняется то обстоятельство, что последствия неисполнения договоров выражались через санкции, направленные на саму личность должника, причем при определенных условиях оно даже давало кредитору право продажи в рабство или убийства просрочившего должника.

Демаркация обязательственного права

Для понимания природы обязательств необходимо провести некоторые разграничительные линии между правами обязательственными и вещными. К вещным правам в Риме относились право собственности и тесно с ним связанные владение и права на чужие вещи. Если объектом права является вещь, то перед нами вещное право. Если же объектом права служит действие другого лица, так, что субъект права может лишь требовать совершения условленного действия (или воздержания от него), это право обязательственное. Значит, в тех случаях, когда у субъекта нет непосредственного права на вещь, а только есть право требовать от другого лица предоставления вещи, такое право называется обязательственным.

Дифференциация имущественных прав на вещные и обязательственные права не характерна для римского права, но существовало различие исков вещных (*actiones in rem*) и личных (*actiones in personam*). В последующем именно на этом материале было выработано разграничение вещных и обязательственных прав. Более того, считалось, что

правовое положение лица, владеющего вещью на праве собственности, и лица, вступившего в соглашение с собственником вещи о том, что этот последний обязуется передать ему вещь во временное пользование, — не одного порядка. В первом случае собственник вещи имеет возможность пользоваться ею, уничтожить ее, передать другому лицу и т.д., независимо от какого-либо другого лица. Во втором случае права должника на вещь ограничены, во-первых, оговоренным в соглашении сроком пользования либо моментом востребования вещи, если срок не согласован, и, во-вторых, необходимостью вернуть вещь, иным образом распорядиться ее (уничтожить или продать) не допустимо.

Противопоставление передачи права собственности или установления сервитута принятию лицом на себя обязательства передать вещи в собственность или исполнить иное действие имеет тот смысл, что обязательство, даже если оно состоит в обязанности одного лица предоставить другому в собственность некую вещь, не создает для этого лица права собственности на нее. Только в результате исполнения такого обязательства и при наличии других условий лицо, получившее вещь, станет ее собственником. Таким образом, из обязательства возникает только право требования передачи вещи.

Разграничение вещных и обязательственных прав, принятое в современном гражданском праве, прямо коррелирует с тем, что было выработано в римском праве. Из разницы в объекте права вытекало и различие в защите, которое римские юристы выражали противопоставлением вещных и личных исков. Эта позиция основывалась на том, что правоотношения по принадлежности материальных благ конкретным лицам носят абсолютный характер. Здесь собственник противостоит неопределенному кругу лиц, которые должны воздерживаться от всяких неправомерных посягательств на его имущество и не препятствовать осуществлению его права. Римские юристы также считали, что, поскольку вещное право имеет объектом вещь (телесный предмет), на которую может посягнуть любой, оно защищается специальным вещным иском против всякого нарушителя — абсолютная защита.

Обязательственное же право состоит в праве лица требовать от одного или нескольких (точно определенных) контрагентов совершения известного действия. Поэтому нарушителем обязательственного права может быть только контрсторона договора, и только против конкретного лица (лиц) стороны соглашения субъект права может предъявить личный иск — в этом смысле защита обязательственного права носит относительный характер.

И в римском, и в современном гражданском праве обязательственное правоотношение позитивно ориентировано на его прекращение в результате правомерного исполнения. Этим оно отличается от права собственности, устанавливаемого на неопределенное, продолжительное время. В тех случаях, когда должник добровольно не исполняет лежащей на нем обязанности, кредитору дается средство принудительного осуществления своего права требования. Средствами принуждения должника к удовлетворению кредитора по обязательству в Древнем Риме являлись личный иск и принудительное взыскание. Применение принудительной санкции в отношении должника рассматривалось как право взыскать обязательство против его воли.

Особенности типологии договорных обязательств

Высокоразвитого состояния римское договорное право достигло во многом благодаря возможности долгой эволюции хозяйственной и общественной жизни Древнего Рима. Его формирование шло по двум траекториям, а именно, по мере развития и усложнения хозяйственных отношений расширялся круг договоров, пользующихся исковой защитой, и одновременно с этим шло постепенное ослабление традиций древнего формализма и признание исковой силы за неформальными соглашениями.

Древнереспубликанскому римскому праву были знакомы три вида обязательственных договоров: *nexum* — совершавшийся в ходе сложного обряда с помощью меди и весов (*per aes et libram*), *stipulatio* — словесный договор в форме вопроса и ответа и *литтеральный контракт*. Общим местом для всех этих договоров являлся их формальный характер. Договор *nexum* — самый архаичный, известный еще законам XII таблиц. Его природа и значение доподлинно не ясны. Древнереспубликанские юристы понимали его в смысле сделки, совершаемой с помощью обряда. В этом соглашении должник самозакладывался кредитору, и факт неисполнения передавал первого в полное распоряжение второго. Принятие Петелиева закона (*Lex Poetelia*) в 362 году до н.э. стало поворотным моментом в том смысле, что кредитору запрещалось убивать или продавать в рабство должника, т.е. за долги стало отвечать имущество. Закон запретил наложение цепей на должников, за исключением только тех, которые попали к кредитору вследствие преступления. Это подорвало позиции *nexum*, и он стал сходить с общественной сцены, что ознаменовало крупный сдвиг в сторону формирования основ цивилизованной системы права. Если старое цивиль-

ное право в основном опиралось на формальные сделки, то новая система признавала неформальные договоры, и на первый план выходила имущественная сторона обязательства, которая приобрела не только самостоятельное, но и доминирующее значение.

Корреальные и субсидиарные обязательства

Как известно, помимо простых двусторонних обязательств, в которых участвуют один кредитор и один должник, бывают сложные, в которых каждая сторона может быть представлена несколькими лицами, причем их отношения между собой могут быть различными. В этих случаях порядок исполнения обязательства его участниками определяется в зависимости от предмета обязательства и условий соглашения.

Первоначально в римском праве единственным способом установления такого соучастия был договор стипуляции. В последующем было принято, что соучастие может быть предусмотрено законом (несколько соопекунов) или возникнуть в результате совместного деликта (несколько воров). По римскому праву допускалось корреальное соучастие либо с двумя корреальными кредиторами (*correi credendi*), либо с двумя корреальными должниками (*correi debendi*). От корреальных обязательств отличались обязательства солидарные (*in solidum*) и так называемые «*adstipulatio*» — добавочный (субсидиарный) кредитор (*adstipulator*) являлся для должника таким же кредитором, как и сам последний: он мог получать платеж, предъявлять иск и даже простить долг. Но он действовал только в интересах кредитора и потому полученное или взысканное он должен был передать ему.

Причиной появления адстипуляции в праве римлян считалась недопустимость в легисакционном процессе представительства. Так, если кредитор предвидит, что ко времени взыскания он лично не в состоянии предъявить иск, то он должен заранее приготовить себе заместителя, сделав его добавочным (субсидиарным) кредитором. Ввиду того, что договор поручения не имел исковой силы, специально устанавливалась ответственность добавочного (субсидиарного) кредитора, злоупотребившего своим положением в ущерб кредитору. С допущением процессуального представительства эта функция адстипуляции отмерла. Напротив, чаще стало практиковаться присоединение добавочного (субсидиарного) должника (*adpromissio*) к основному. Главной целью такого действия являлось поручительство. За долг основного должника ответственность принимало на себя другое лицо — поручитель.

В современном законодательстве законом или договором между кредитором и должниками может быть предусмотрено, что при неудовлетворении основным должником требований кредитора эти требования могут быть заявлены в неисполненной части другому добавочному (субсидиарному) должнику.

Основания возникновения обязательств

Главное деление обязательств по признаку основания их возникновения сводится к двум вариантам: из договора (*ex contractu*) и из правонарушений (*ex delicto*). Обязательства из частных право (*delicta privata*) противопоставлялись уголовным преступлениям (*crimina*) и были более древнего происхождения по отношению к договорным обязательствам. Однако договорами и правонарушениями не исчерпывались все те случаи, когда в жизни возникали обязательства. На практике встречалось много разнообразных казусов, когда не было ни правонарушения, ни договора, а между тем все-таки складывалось обязательство. Такие случаи классические юристы выделили в общую третью группу и обозначили их как возникающие из различных видов оснований (*ex variis causarum figuris*).

Позднее в праве возникла тенденция к систематизации, предполагается, что под греческим влиянием. В Институциях Юстиниана можно натолкнуться на более широкий перечень оснований возникновения обязательств: из договора, из деликта, из квазидоговора (*quasi ex contractu*) и из квазиделикта (*quasi ex delicto*). При разработке этой классификации римские юристы, по всей видимости, хотели указать на те случаи, когда договора нет и, тем не менее, возникает обязательство, напоминающее договорное. Равным образом к обязательствам «*quasi ex delicto*» относили такие обязательства, которые возникали из действий неправомерных, но не подходивших ни под один из деликтов, предусмотренных действующим правом.

Хотя римское право и основательно проработало структурные элементы обязательств, в действительности существовали лишь определенные конкретные обязательства, строго связанные со своими специальными исками. Поэтому там, где не было исков, не было и обязательства, и наоборот. В этой связи с точки зрения здравого смысла напрасно и слишком опрометчиво вступать в такие обязательства, для которых не были предусмотрены иски. Правило «*pacta sunt servanda*», впоследствии инкорпорированное новейшими законодательствами, римскому праву было не свойственно.

Следуя пошагово за запросами, предъявляемыми практикой, римское право развило свою систему обязательственных отношений путем последовательного признания новых типов соглашений. Количество санкционированных законом соглашений стало настолько обширно, что почти все житейские потребности могли быть ими удовлетворены. Тем не менее для юридической силы договора необходимо было не только доказать наличие соглашения между сторонами, но и указать на известный закону и походящий тип контракта. Вследствие этого один из наиболее важных вопросов для юристов при разборе конкретной ситуации заключался в том, какой иск следует предъявить. На этом покоится и основное в римском праве деление договоров на контракты (*contractus*) и пакты (*pacta*). Общего понятия «сделки» римские юристы не выработали.

Итак, к контрактам в классическом римском праве относились договоры, признанные гражданским правом и снабженные исковой защитой. Существовал определенный круг контрактов, за пределами которого стороны были не вправе практиковать какие-либо новые, не предусмотренные законом соглашения. В отличие от контрактов пакты представляли собой неформальные соглашения самого разнообразного содержания. По общему правилу, пакты не пользовались исковой защитой, правда, с течением времени некоторые из них все-таки обрели юридическую силу.

Систематизация контрактов

Римские классические юристы стремились свести всю совокупность известных им обязательств в некоторую систему оснований установления обязательственной связи (*causae obligandi*). Гай, классифицируя различные виды контрактов, полагал, что обязательств, возникающих из контрактов, четыре вида: обязательство возникает посредством передачи вещи (*res*), или путем произнесения слов (*verba*), или на письме (*litterae*), либо по соглашению (*consensus*). В состав каждой категории, по классификации Гая, входило ограниченное число строго определенных контрактов. Как уже выше отмечалось, иные договоры считались пактами, т.е. не обеспеченными исковой защитой, но некоторые из них с течением времени ее получили.

Была также группа контрактов, стоящая вне представленной классификации, ее называли безымянными контрактами (*contractus innominati*).

Поскольку хозяйственная жизнь продолжала развиваться и усложняться, то общественной практикой выдвигались все новые и новые

потребности. Под их влиянием в римском праве были признаны подлежащими защите и другие договоры, кроме перечисленных категорий, причем возникновение их юридической силы римские юристы приурочили к тому моменту, когда одна из сторон уже выполнила принятое на себя обязательство. Помимо этого был сделан шаг в сторону упрощения их юридического оформления и ослабления формализма в пользу признания юридической силы за неформальным соглашением, даже не сопровождающимся передачей вещи, по поводу которой договаривались стороны.

Исполнение обязательства

По своей природе обязательство — отношение временное, которое должно прекратиться. Нормальный способ прекращения обязательства — исполнение («платеж»). В эпоху господства формализма одного исполнения обязательства было недостаточно для его прекращения. Обязательство погашалось актом, противоположным тому, с помощью которого оно было установлено; например, путем обряда «*per aes et libram*» с произнесением формул в обратном порядке. В классическую эпоху требование «обратного акта» себя изжило.

Исполнение освобождало должника от обязательства при условии соблюдения нескольких правил:

- ◆ исполнение должно быть произведено лицом, способным распоряжаться своим имуществом (по римскому праву, способным ухудшать свое имущественное положение (J. I. 21. рг.);
- ◆ исполнение должно быть произведено лицу, способному его принять. Это кредитор, либо его законный представитель, поверенный, либо лицо, специально указанное в соглашении;
- ◆ исполнение должно соответствовать содержанию обязательства. Без согласия кредитора должник не имеет права исполнять обязательство по частям. По соглашению сторон взамен предмета обязательства можно было предоставить для погашения обязательства что-либо иное — «*datio in solutum*» (предоставление вместо платежа или замена исполнения). В связи с аграрным кризисом позднейшей императорской эпохи Юстиниан разрешил должнику и без согласия кредитора погашать денежные долги путем передачи кредитору земельных участков соответствующей стоимости.

Важное значение имеет место исполнения. Как правило, место исполнения определялось по тому месту, где можно предъявить иск из

данного обязательства, а таким местом считалось местожительство должника, или этот вопрос решался по соглашению сторон.

Обязательство должно быть исполнено в срок, предусмотренный в сделке или вытекающий из ее характера и обстоятельств его заключения. Досрочное исполнение обязательства допускалось только в том случае, если это не нарушало интересов кредитора.

Аксиомой нормальной хозяйственной деятельности является то, что обязательства должны исполняться надлежащим образом и в установленный срок. Односторонний отказ от исполнения обязательства или одностороннее изменение условий договора не допускаются, за исключением случаев, предусмотренных договором или законом. Исполнение, произведенное надлежащим образом, всегда прекращает обязательство. Исполнение не должно быть невозможным, недозволенным или безнравственным, а также слишком неопределенным, т.е. должно поддаваться оценке в платежных средствах. Аналогичные требования зафиксированы и в современном законодательстве, в частности, договоры, содержащие условия, наступление которых невозможно, ничтожны.

Кроме исполнения, обязательство прекращается по соглашению сторон, либо путем зачета встречных однородных требований, срок которых наступил или не указан, или определен моментом востребования (кроме вреда, причиненного жизни или здоровью гражданина), либо в связи с невозможностью исполнения обязательства, за которую должник не отвечает, и в ряде других случаев. Если обязательство не исполняется добровольно, то к должнику применяются меры судебного принуждения.

Должник отвечает за неисполнение и ненадлежащее исполнение обязательства лишь при наличии вины, если иное не предусмотрено законом или договором. Точно так же в деликтных обязательствах причинитель вреда освобождается от ответственности, если докажет, что в его действиях не было ни умысла, ни неосторожности. Кроме того тот, кто действовал правомерно (например, в состоянии необходимой обороны или крайней необходимости), не отвечает за причинение вреда за исключением случаев, предусмотренных в законе. Последнее касается граждан, деятельность которых связана с повышенной опасностью, — они обязаны возместить вред, причиненный источником повышенной опасности, даже при отсутствии вины с их стороны.

Должник признается невиновным, если докажет, что он принял все зависящие от него меры для надлежащего исполнения обязательства. Лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство, несет имущественную ответственность, если не докажет, что

надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, т.е. таких чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств, как стихийные бедствия, военные действия и др. К таким обстоятельствам, в частности, не относятся нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника либо отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров.

Новеллы отечественного гражданского законодательства в сфере обязательственных отношений

С 01.06.2015 вступил в силу Федеральный закон от 08.03.2015 № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации», в котором затрагиваются вопросы обязательственного права, в частности, уточняется понятийный аппарат, вводится ряд новых статей [8]. Помимо конкретизации понятия обязательства ст. 307 «Понятие обязательства» Гражданского кодекса РФ дополнена требованием к сторонам обязательства действовать добросовестно, оказывать содействие для достижения цели обязательства, а также предоставлять друг другу необходимую информацию (п. 3 ст. 307 ГК РФ) [9, 10].

Новой нормой ст. 307.1 ГК РФ установлены правила применения общих положений об обязательствах. Они применяются к договорным и деликтным обязательствам, если иное не предусмотрено нормами ГК РФ об отдельных видах договоров, общими положениями о договоре или нормами главы 59 «Обязательства вследствие причинения вреда» и главы 60 «Обязательства вследствие неосновательного обогащения» ГК РФ соответственно. Общие положения об обязательствах также применяются к требованиям, связанным с применением последствий из корпоративных отношений и недействительности сделок.

Так, если действующая редакция ГК РФ не содержит общих понятий альтернативного и факультативного обязательств, то новая редакция раздела обязательственного права части первой ГК РФ стремится восполнить этот пробел.

Из традиций римского права, трудов романистов следует, что обычно предмет исполнения строго определен в обязательстве. Исключение составляют альтернативные (*obligatio alternativa*) и факультативные обязательства (*obligatio facultativa*). В обязательстве альтернативном существует несколько самостоятельных предметов, из которых стороны, как правило, должник, могут выбрать один. В факультативных же обязательствах имеется только один предмет, но должнику предостав-

ляется возможность освободиться от обязательства исполнением дополнительного удовлетворения.

Вступившая с 01.06.2015 в силу редакция ГК РФ закрепила, что согласно альтернативному обязательству должник обязуется совершить одно из нескольких действий (воздержаться от действий), выбор между которыми принадлежит должнику, если законом или договором такое право не предоставлено кредитору или третьему лицу (ст. 308.1 ГК РФ). В соответствии с факультативным обязательством должнику предоставляется право заменить основное исполнение другим (факультативным), предусмотренным условиями обязательства (ст. 308.2 ГК РФ).

В ст. 320 ГК РФ конкретизируется порядок выбора исполнения альтернативного обязательства. Если должник не сделал выбор в пределах установленного для этого срока, право выбора исполнения переходит к кредитору, и наоборот: при неосуществлении выбора кредитором или третьим лицом такой выбор осуществляет должник (ст. 320 ГК РФ).

В ст. 320.1 ГК РФ предусматривает критерии переквалификации неопределенных обязательств. Так, «если должник по факультативному обязательству в назначенный срок не приступил к основному исполнению, кредитор вправе потребовать такого исполнения. По умолчанию обязательство, предусматривающее совершение нескольких действий, признается альтернативным, если не может быть признано факультативным».

По требованию кредитора суд может присудить в его пользу денежную сумму за неисполнение должником судебного акта о понуждении исполнить обязательство в натуре (астрент). Использование такого способа защиты прав кредитором, как и требования об исполнении обязательства в натуре, не освобождает должника от ответственности за неисполнение, ненадлежащее исполнение обязательства (ст. 308.3 ГК РФ). Астрент — это штраф за несвоевременное исполнение судебного решения, т.е. это некая санкция для должника.

Кредиторы одного должника по однородным обязательствам вправе заключить между собой соглашение о порядке удовлетворения их требований к должнику, в том числе об очередности удовлетворения и непропорциональности распределения исполнения. Такое соглашение распространяется только на лиц, его заключивших (ст. 309.1 ГК РФ).

В новой редакции ГК РФ расширены также случаи исполнения обязательств третьим лицом: кредитор обязан принять исполнение от третьего лица в случае просрочки должником исполнения денежного обязательства. Третье лицо вправе исполнить обязательство путем внесения долга в депозит нотариуса или зачета требований. При испол-

нении неденежного требования третье лицо несет ответственность за недостатки исполнения вместо должника (ст. 313 ГК РФ).

Заключение

В настоящем исследовании в силу узких рамок публикации был подвергнут анализу небольшой круг вопросов, касающихся обязательственных отношений и особенностей их правового регулирования. Тем не менее нам удалось выяснить, что современная юридическая практика подтверждает высокую эффективность разработок, оставшихся нам в наследство от римских юристов. Это очень красноречиво и наглядно проявляется и в самых последних отечественных новеллах в сфере обязательственного права.

Наряду со сказанным обратим еще раз внимание на некоторые узловые моменты обязательства, фактически-ментально и юридически-формально вызревающие в течение довольно длительного времени.

1. Отношения должника и кредитора в рамках обязательства являются частью волевых связей свободных индивидуумов. Это означает, что должник подчиняется не кредитору как конкретному лицу, а праву как таковому. Из этой предпосылки вытекает, что кредитор не вправе требовать от должника больше, чем предусмотрено правом. Воля должника так или иначе свободна, ибо он вступил в отношения в собственном интересе, преследуя свои выгоды. Причем каждая сторона в большинстве двусторонних сделок является одновременно и должником, и кредитором, т.е. испытывает один и тот же гнет правовых предписаний.
2. Освободив должника от личного подчинения кредитору, римские юристы придали ответственности по обязательству потенциальный характер, поскольку по своей сути правоотношение основывается на доверии.
3. Формальная ответственность должника эквивалентна праву, которым юридическая сторона обязательства наделяет кредитора.
4. Представление по обязательству должно быть имущественным, а не личным.
5. Как правило, обязательственное правоотношение прекращается в результате надлежащего исполнения.

Литература

1. Система римского гражданского права: Книга I. Общая часть. Перевод с немецкого. Вып. 1. СПб., 1909. 250 с.

2. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка. СПб.-М., 1903. Т. I.
3. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / Российская академия наук. Институт русского языка им. В.В.Виноградова. М., 1999. 944 с.
4. Новицкий М.Б. Римское право. Изд. 7-е. М., 2002. 310 с.
5. Дигесты Юстиниана: Избранные фрагменты в пер. и с примеч. И.С.Перетерского / Ин-т государства и права. М., 1984. 456 с.
6. Иоффе О.С. Обязательственное право. М., 1975. 872 с.
7. Давид Р., Жоффре-Спинози К. Основные правовые системы современности. М., 1999. 400 с.
8. Федеральный закон от 08.03.2015 № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса РФ» // Собрание законодательства РФ. 2015. № 10. Ст. 1412.
9. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
10. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.

The life force of the Roman law of obligations

Tsvetkova Alena — student of the International Institute of Economics and Law

Alpatov Aleksey — Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor of the Department of State and Legal Disciplines of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: alexei.alpatov@gmail.com

The present work is addressed to the ancient sources of the obligation law, grounds of obligation, performance and other aspects with the aim of finding reserves for further improvement of private law. Outstanding achievements of Roman law were viewed through the prism of modern civil law. In unison to the characteristic historical trends, authors explain the latest changes and additions in obligation law of the Russian Federation.

Key words: obligations, contracts, Roman law, property liability, torts stories, civil (civil) law

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 88-103.

Наследование обязательной доли в гражданском праве Российской Федерации

О.Н. Липина, Г.Ф. Чекмарёв

В статье раскрываются некоторые проблемы правового регулирования наследования обязательной доли, в частности, вопрос о возможности зачета в обязательную долю наследственного имущества, право на приобретение которого у наследника имелось, но не было реализовано, когда он отказался от наследства по завещанию или от получения завещательного отказа. Затронуты вопросы признания лица иждивенцем для призвания к наследованию.

Ключевые слова: наследование по закону, обязательная доля, наследник, несовершеннолетний, легат

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 104-107.

Недопустимость лишения необходимых наследников наследства, законодательное определение перечня необходимых наследников, порядка расчета обязательной доли позволили законодателю и ученым-цивилистам отнести правовые нормы об обязательной доле к институту наследования по закону [1]. К необходимым наследникам относятся несовершеннолетние и совершеннолетние нетрудоспособные дети, нетрудоспособные супруг и родители, а также нетрудоспособные иждивенцы наследодателя, подлежащие призванию к наследованию на основании п. 1 и 2 ст. 1148 Гражданского кодекса Российской Федерации [2] (см. также п. 1 ст. 1149 ГК РФ). Нетрудоспособными признаются несовершеннолетние лица, граждане, достигшие возраста, дающего право на установление трудовой пенсии по старости, граждане, признанные в установленном порядке инвалидами I, II или III групп.

На практике возникает вопрос о возможности зачета в обязательную долю наследственного имущества, право на приобретение которого у необходимого наследника имелось, но не было реализовано, например, он отказался от наследства по завещанию или от получения за-

Липина Ольга Николаевна — студентка магистратуры Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: olga.lipina1978@yandex.ru.

Чекмарёв Геннадий Федорович — кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: chekmarev06@mail.ru.

вещательного отказа. Некоторые авторы считают, что в этом случае необходимый наследник лишается обязательной доли, поскольку в таком случае «отказное» наследственное имущество поступает в собственность других наследников. Представляется, что здесь не может быть однозначного ответа. Если имеется завещание, которым все имущество завещано в равных долях, в том числе и необходимому наследнику, то у него не возникает права на обязательную долю и при его отказе от наследства. Если в пользу необходимого наследника сделан завещательный отказ, то все зависит от того, на каком праве ему отказывается имущество: на праве собственности или на праве пользования. Следует сопоставить обязательную долю с имуществом, которое должно быть передано по легату, и если стоимость такого имущества равна или превышает обязательную долю, то, отказавшись от получения легата, необходимый наследник не может претендовать на обязательную долю из завещанного или незавещанного имущества. В обязательную долю засчитывается все, что необходимый наследник получает из наследства по какому-либо основанию, в том числе стоимость установленного в его пользу завещательного отказа.

Если же стоимость имущества, приходящегося на завещательный отказ, значительно меньше обязательной доли и отсутствует незавещанное имущество, то необходимый наследник вправе требовать передачи ему части завещанного имущества за вычетом того, что приходилось на легат [3].

При определении размера обязательной доли в наследстве следует исходить из стоимости всего наследственного имущества (как в завещанной, так и в незавещанной части), включая предметы обычной домашней обстановки и обихода, и принимать во внимание всех наследников по закону, которые были бы призваны к наследованию данного имущества (в том числе наследников по праву представления), а также наследников по закону, зачатых при жизни наследодателя и родившихся живыми после открытия наследства.

Одной из особенностей реализации права на обязательную долю является невозможность принятия ее путем совершения определенных действий. Необходимо, чтобы было подано заявление о принятии обязательной доли в наследстве. Особенностью реализации права на обязательную долю является и то, что от нее нельзя отказаться в пользу другого конкретного наследника (п. 1 ст. 1158 ГК РФ). В данном случае может быть только ненаправленный отказ. Отказ от наследства, в том числе от обязательной доли в наследстве, является односторонней сделкой и, как любая сделка, может быть признан недействительным

при доказанности, что отказ был совершен под влиянием какого-либо порока (заблуждения, обмана, насилия и др.).

В целях максимального обеспечения получения необходимым наследником обязательной доли предлагается дополнить ст. 1149 пунктом 5 следующего содержания: «Всякие ограничения и обременения, возложенные завещанием на наследника, имеющего право на обязательную долю, действительны лишь в отношении имущества, превышающего обязательную долю».

Исходя из того, что закон допускает при наличии особых обстоятельств вступление в брак до достижения совершеннолетия, но после обретения общей трудоспособности, следует внести изменения в п. 1 ст. 1149 ГК РФ и изложить его в следующей редакции:

«1. Несовершеннолетние или нетрудоспособные дети наследодателя, его несовершеннолетний или нетрудоспособный супруг, нетрудоспособные родители, а также нетрудоспособные иждивенцы наследодателя, подлежащие призванию к наследованию на основании пунктов 1 и 2 статьи 1148 настоящего кодекса, наследуют независимо от содержания завещания не менее половины доли, которая причиталась бы каждому из них при наследовании по закону (обязательная доля)».

Литература

1. Артемьева Н.В. Право на обязательную долю: проблемы правоприменительной практики // Нотариальный вестник. 2015. № 4. С. 45.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 26.11.2001 № 146-ФЗ // СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
3. Малкин О.Ю. Обязательная доля в наследстве: основания уменьшения и отказа в присуждении // Наследственное право. 2014. № 3. С. 34-39.

Inheritance of an obligatory share in the civil law of the Russian Federation

Lipina Olga — postgraduate student of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: olga.lipina1978@yandex.ru

Chekmarev Gennady — Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor, Head of the Department of Civil Law Disciplines of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: chekmarev06@mail.ru

The article describes some of the problems of legal regulation of obligatory share of inheritance, in particular, the possibility of set-off in a compulsory share of inheritance of property, when the heir had the right to purchase it, but not realized this right by giving up the inheritance under the will or by receiving a legacy. The authors raised the issues of recognition of a person as a dependent for calling to inheritance.

Key words: hereditary succession, obligatory share, heir, minor, legatee

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 104-107.

Проблемные аспекты защиты прав несовершеннолетних в условиях развития современного общества

А.В. Плотников, Г.Ф. Чекмарёв

В статье раскрываются некоторые проблемы защиты прав несовершеннолетних, возникшие в результате появления на планете такого явления, как глобализация (монокультурализм), и получившие свое закрепление в ряде международных договоров и в принципах реализации их положений (так называемом примате международного права над национальным). Для устранения этих негативных тенденций предлагаются меры по совершенствованию государственной политики в данной сфере.

Ключевые слова: ребенок, несовершеннолетний, права несовершеннолетних, защита несовершеннолетних, государственная семейная политика

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 108-113.

Защита семьи и детства как важных составляющих в жизни любого социума всегда выступала приоритетной задачей государственной политики. В то же время, анализируя современные представления человека о праве, морали, необходимо учитывать уровень влияния на реализацию этой политики негативных тенденций, которые объединены стремлениями преобразовать веками устоявшиеся правила поведения. Так, происходящая в настоящее время глобализация мировой культуры влечет распространение индивидуалистических ценностей, которые пропагандируют именно приоритет прав человека над правами общества как на национальном уровне, так и на международном. Указанная тенденция в области признания человека высшей ценностью, с одной стороны, позволяет утверждать, что общество уже достигло достаточно высокой точки в своем развитии; с другой стороны — ложные представления о независимости, о свободе порождают множество региональных конфликтов, влекущих, в свою очередь, регресс морали и, как следствие, права. Такие же неоднозначные тенденции прослежи-

Плотников Андрей Валерьевич — студент магистратуры Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: mr.7vii7@mail.ru.

Чекмарёв Геннадий Федорович — кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: chekmarev06@mail.ru.

ваются и в современном российском обществе, когда происходит порой подмена некоторых норм морали и права современными «прогрессивными» представлениями, имеющими статус международных рекомендаций [4, с. 52].

Все это непосредственно формирует негативные тенденции и в области защиты прав несовершеннолетних. Как отмечает М.С.Семикина, влияние западной культуры, имплементация не до конца осознанных всем обществом норм международного права, формирование имиджа государства, где международные стандарты имеют приоритетное значение, свидетельствует о наличии серьезной проблемы в области правовой защиты несовершеннолетних. [4, с. 53]. Часто под прикрытием приоритетной защиты несовершеннолетних попираются общественные традиции, которые сформировались в нем за несколько веков.

Также показательно в данном вопросе мнение одного из руководителей Фонда ООН в области народонаселения (ЮНФПА) Ари Хокмана, который заявил, что разрушение традиционной семьи — не кризис, а победа прав человека над патриархальностью [8].

Под таким прикрытием в современной России усиленно навязываются так называемые западные ювенальные технологии, подрывающие естественные основы взаимоотношений между родителями и детьми, дискредитирующие авторитет матери и отца, оставляющие детей сиротами при живых родителях. Отрадно, что указанным попыткам подрыва в нашей стране основополагающих человеческих отношений между родителями и ребенком активно противостоит российское государство. Так, Концепцией государственной семейной политики в Российской Федерации на период до 2025 года, утвержденной распоряжением Правительства РФ от 25.08.2014 № 1618-р [3], закреплены принципы самостоятельности семьи в принятии ею решений относительно своей внутренней жизни, презумпции добросовестности родителей в осуществлении родительских прав и повышения авторитета родительства в семье и обществе.

В ней, помимо прочего, провозглашается, что такие административные инструменты, как лишение родительских прав, изъятие ребенка из семьи, должны стать самой крайней мерой и могут приниматься только на основании судебного решения при наличии реальной угрозы жизни и здоровью ребенка (например, когда родители подвергают его опасности или совершают в отношении него преступление).

Бурное развитие новых информационных и телекоммуникационных технологий открыло беспрецедентные возможности для просвещения, обучения, социализации и воспитания и одновременно созда-

ло невиданные ранее угрозы безопасности детей. Президент России В.В.Путин в ежегодном Послании Правительству РФ отметил, что в последние годы ослабло влияние школы на формирование детей, подростков. У нее появились сильные конкуренты – это, прежде всего, интернет и другие электронные СМИ. По этой причине необходимо вернуть российской школе безусловную ценность, обновить ее содержание, сохранив при этом ее традиции и преимущества [5].

В этой связи особенно хочется подчеркнуть, что процесс обновления российского образования не должен бездумно следовать требованиям, вытекающим из заключаемых Россией международных договоров. В частности, согласно Европейской социальной хартии [1], ратифицированной Россией в 2009 г., одной из школьных дисциплин может стать обязательное сексуальное просвещение, начиная с начальных классов. Явно такое новшество войдет в противоречие с культурой многих наций и народностей, проживающих на территории нашей страны. Более того, по мнению специалистов, раннее и неквалифицированное сексуальное просвещение детей и подростков угрожает гармоничному формированию их личности, провоцирует преждевременное до полного полового и психофизиологического созревания начало половой жизни, внедряющее в сознание детей культ секса во всех его проявлениях и, как следствие, разрушающее устои нравственных, духовных, социальных и природных, естественных основ жизни подрастающего поколения. С точки зрения криминологов, это также может способствовать росту сексуальных преступлений в отношении несовершеннолетних и в самой подростковой среде.

Как представляется, в настоящее время более актуальным стало бы возобновление преподавания в школах основ этики и психологии семейной жизни с целью формирования нравственного и ответственного отношения детей и подростков к выполнению важнейших социальных функций матери и отца в их будущей семейной жизни, ответственному отношению к семье, супружеству, рождению и воспитанию детей.

С развитием современного общества значительную угрозу детской психике представляют электронные средства массовой информации. Опасения вызывает новая молодежная мода на размещение в сети Интернет видеороликов с реальными сценами издевательств, избиений, истязаний, сексуального насилия в отношении детей и подростков. Что особенно тревожно, сами школьники нередко выступают такими агрессорами (по данным социологических исследований, в России каждый четвертый ребенок признался, что за последний год обижал или оскорблял других людей в реальной жизни или в сети Интернет).

Подростковая агрессия обрушивается не только на сверстников, но и на лиц более старшего возраста. Известны случаи, когда жертвами становились психически больные люди, люди без определенного места жительства, а также пенсионеры.

В связи с возникновением новой угрозы — распространением через социальные сети информации о суициде встает особая задача — выявление и пресечение фактов пропаганды самоубийств в Сети.

Так, в апреле-мае 2016 г. в российских СМИ появились шокирующие материалы о действии в соцсетях так называемых групп смерти, где дети, разгадывая виртуальные загадки и проходя тематические квесты, находили ответы с суицидальным смыслом. В настоящее время эти группы в соцсетях заблокированы. Несмотря на то что количество самоубийств несовершеннолетних в России стремительно снижается, показатели подросткового суицида остаются тревожными. По данным официальной статистики, по сравнению с 2011 годом общее количество зарегистрированных преступлений по ст. 110 УК РФ («Доведение до самоубийства») в 2015 г. выросло на 73,7% и составило 205 случаев [6].

Действующие юридические нормы по защите несовершеннолетних от пропаганды суицида в сети Интернет можно признать относительно удовлетворительными, однако сохраняются серьезные пробелы в нормативно-правовом регулировании юридической ответственности за пропаганду способов совершения самоубийства, призывы к совершению самоубийства, а также за иные способы доведения детей до самоубийства, не перечисленные в диспозиции ст. 110 Уголовного кодекса РФ.

В условиях развития современного общества на национальном законодательстве сказывается и влияние материалистических взглядов, рационализма, ценностей экономической эффективности. До сих пор открыт вопрос однозначности положений ратифицированной в 2011 г. Конвенции «О гражданско-правовых аспектах международного похищения детей» [2], принятой в Гааге в 1980 г.

Являются спорными положения Конвенции, которые закрепляют право государства, на территории которого находится ребенок, не возвращать его на родину при условии, что он адаптировался к новой среде, а возвращение ребенка причинит ему вред психологический или поставит в невыносимые условия, или если в стране, из которой он приехал (привезен) и куда должен вернуться, «социальное положение» ниже, чем у другого родителя. Представляется, что решающую оценку адаптации и условия жизни дает государство, на территории которого находится ребенок.

Сложно сказать, насколько законно, обоснованно решение, принимаемое в отношении родителей, которых лишают родительских прав с одной из возможных мотивировок. При этом положения международного документа нарушают иные конвенционные положения. Так, согласно Конвенции о правах ребенка государства-участники обязуются уважать право ребенка на сохранение своей индивидуальности, включая гражданство, семейные связи, имя, как предусматривается законом, не допуская противозаконного вмешательства. Статья 63 Семейного кодекса РФ указывает на преимущественное право родителей в воспитании детей перед другими лицами, но в ст. 38 Конституции РФ прописано, что родители имеют право и обязаны воспитывать своих детей.

Проанализировав вышеназванные международные положения, считаем, что наличие в Российской Федерации Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы, утвержденной Указом Президента РФ от 01.06.2012 № 761, является необходимым и своевременным [7]. Главные ее положения, несмотря на то, что они ориентируют государственную политику на международные нормы, стандарты, все же предусматривают, в частности, создание «правосудия, дружественного к детям», «здравоохранения, дружественного к детям» и закрепляют тем самым основные тенденции в деле защиты несовершеннолетних от множества негативных воздействий современного периода развития российского общества.

Соответственно, культура воспитания, образования и процесса социализации несовершеннолетнего не должна представлять собой отражение некоего унифицированного международного акта, адресованного всем его участникам вне зависимости от их исторических, культурных, национальных и других особенностей. Наоборот, все международные акты, их положения должны быть ориентированы на поддержание сложившихся различий между нациями и народностями, установление относительного приоритета внутренних подходов в данном вопросе над внешними, утверждение политики терпимости и толерантности в отношениях между всеми государствами. Думается, что указанные меры будут способствовать развитию дружественных международных связей, а также противодействовать разного рода агрессивным действиям отдельных субъектов.

Литература

1. Европейская социальная хартия от 03.05.1996 // Бюллетень международных договоров. 2010. № 4.

2. Конвенция о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей от 25.10.1980 // Бюллетень международных договоров. 2013. № 1.
3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 25.08.2014 № 1618-р «Об утверждении Концепции государственной семейной политики в Российской Федерации на период до 2025 года». <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения 27.09.2016).
4. Семикина М.С. Защита прав несовершеннолетних в условиях глобализации // Вопросы ювенальной юстиции. 2013. № 4. С. 52-58.
5. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации // Российская газета. 2012. 12 дек.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25.
7. Указ Президента РФ от 01.06.2012 № 761 «О Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы» // Собрание законодательства РФ. 2012. № 23.
8. Фонд ООН: Разрушение семьи — не кризис, а триумф. www.regions.ru/news/2195315 (дата обращения 06.06.2016).
9. Восемнадцать «Нет» Павла Астахова // Вестник Уполномоченного при Президенте Российской Федерации по правам ребенка. 2016. № 9. С. 18-19.

Problematic aspects of the protection of minors in conditions of development of modern society

Plotnikov Andrey — postgraduate student of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: mr.7vii7@mail.ru

Chekmarev Gennady — Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor, Head of the Department of Civil Law Disciplines of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: chekmarev06@mail.ru

The article describes some of the problems of protection of the rights of minors, caused as a result of such world phenomena as globalization (monokulturalizm) and got their fixation in international treaties and the principles of the implementation of its provisions (so-called primacy of international law over national). To overcome these negative trends authors suggest measures to improve public policy in this area.

Key words: child, juvenile, juvenile law, juvenile protection, state family policy

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 108-113.

Коллегиальный орган управления как факультативный элемент общей системы органов управления общества с ограниченной ответственностью

О.В. Тищенко, Н.Н. Ломовских

В статье раскрывается правовое положение коллегиального органа управления (наблюдательного или иного совета) общества с ограниченной ответственностью, а также некоторые проблемы реализации правомочий данного органа управления. Сформулированы предложения по совершенствованию гражданского законодательства об обществах с ограниченной ответственностью в части понятийного аппарата.

Ключевые слова: корпорация, общество с ограниченной ответственностью, коллегиальный орган управления, наблюдательный совет

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 114-118.

Реализация положений Концепции развития гражданского законодательства РФ [1] привела к существенному изменению норм Гражданского кодекса РФ [2] о юридических лицах, преимущественно содержащихся в его четвертой части. В первую очередь они затронули правовое положение хозяйственных обществ, среди которых следует выделить, прежде всего, общества с ограниченной ответственностью (ООО) — наиболее распространенную организационно-правовую форму коммерческого юридического лица. По общему правилу основной целью деятельности ООО является получение прибыли, достижение которой возможно только посредством эффективной управленческой деятельности. Эту задачу призваны решать обязательные и факультативные органы управления ООО.

Регулируя вопрос их формирования, законодатель допускает для собственника (общего собрания) выбор двухзвенной либо трехзвенной системы органов управления корпорации. Трехзвенная система

Тищенко Олег Владимирович — студент магистратуры Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: oleg.tis@yandex.ru.

Ломовских Наталья Николаевна — старший преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: leo-lom@mail.ru.

органов управления коммерческой корпорации, в отличие от двухзвенной, предполагает образование совета директоров (наблюдательного совета) [3, с. 45].

В своей юридической сути и двухзвенная, и трехзвенная система органов управления — это модели системы органов управления ООО, построение которых в обществе возможно путем выражения воли высшего органа управления ООО. Для этого необходимо закрепить такое право высшего органа управления в ГК РФ и Федеральном законе 1998 г. «Об обществах с ограниченной ответственностью» [4] (далее — Закон об ООО) путем указания на конкретное правомочие (компетенцию).

Система органов управления ООО может включать в себя следующие управленческие единицы, имеющие разную степень обязательности их создания в обществе:

- ◆ общее собрание участников ООО, которое является его высшим органом управления (абз. 1 п. 1 ст. 32 Закона об ООО). Создание данного органа в соответствии с указанной нормой является обязательным. Если в ООО один участник, то все решения он принимает самостоятельно по правилам ст. 39 Закона об ООО;
- ◆ совет директоров (наблюдательный совет) ООО. Его образование предусмотрено по желанию участников общества в соответствии с абз. 1 п. 2 ст. 32 Закона об ООО. По властной вертикали в системе органов управления ООО он является нижестоящим по отношению к общему собранию участников общества и вышестоящим по отношению к исполнительным органам общества;
- ◆ исполнительный орган ООО, который может быть коллегиальным и (или) единоличным (п. 4 ст. 32 Закона об ООО). Его формирование, как отмечают Д.Г.Мурашев и Г.Ф.Чекмарёв, обязательно [5, с. 34].

Таким образом, при двухзвенной системе органов управления образуются два (фактически обязательных) органа управления ООО: общее собрание участников ООО (высший орган управления) и исполнительный орган ООО. При трехзвенной системе органов управления в ООО образуются общее собрание участников, коллегиальный орган управления (наблюдательный совет, совет директоров) и исполнительный орган (коллегиальный и/или единоличный).

Следовательно, по общему правилу обязательными органами управления ООО являются общее собрание участников (или единственный участник, если ООО создано одним лицом) и единоличный исполнительный орган ООО. Федеральными законами, устанавливаю-

щими правила осуществления отдельных видов деятельности (например, банковской деятельности), могут быть предусмотрены специальные правила, например, об обязательности образования того или иного органа управления ООО (например, совета директоров).

Факультативными органами управления (по общему правилу) являются: совет директоров (наблюдательный совет) ООО и коллегиальный исполнительный орган ООО. Факультативным может являться образование и нескольких единоличных исполнительных органов ООО (множественность лиц на стороне единоличного исполнительного органа).

При факультативном способе образования коллегиального органа управления (наблюдательного или иного совета) ООО реализуется воля высшего органа управления — общего собрания участников (или единственного участника) ООО. Такая воля оформляется соответствующим решением данного гражданско-правового сообщества (гл. 9.1 ГК РФ). На практике решения общего собрания участников ООО оформляются протоколом, а воля единственного участника ООО — соответствующим решением. Такие документы всегда составляются в письменной форме.

Необходимо отметить, что отсутствие в уставе ООО положений о коллегиальном органе управления ООО указывает на то, что участникам необходимо принять решение о внесении изменений в устав ООО или об утверждении устава ООО в новой редакции, в которой будут закреплены соответствующие положения о коллегиальном органе управления ООО. Следует обратить внимание, что обязательными для закрепления в уставе ООО являются положения: о составе и компетенции коллегиального органа управления ООО; о вопросах, составляющих исключительную компетенцию коллегиального органа управления ООО; о порядке принятия коллегиальным органом управления решений; о вопросах, решения по которым принимаются единогласно или квалифицированным большинством голосов (п. 2 ст. 12 Закона об ООО).

Порядок образования и деятельности совета директоров (наблюдательного совета) общества, а также порядок прекращения полномочий членов совета директоров (наблюдательного совета) общества и компетенция председателя совета директоров (наблюдательного совета) общества определяются уставом общества (п. 2 ст. 32 Закона об ООО).

Необходимо отметить, что в законодательстве об ООО назрели изменения в части понятийного аппарата. Следует нормативно закрепить единое наименование факультативного органа управления. Это позволит гражданам, реализующим свои конституционные права на свободу экономической и предпринимательской деятельности, понять, относит-

ся то или иное наименование к одному и тому же органу управления ООО, и уменьшить риск возникновения корпоративных споров (глава 28.1 Арбитражного процессуального кодекса РФ [6]).

ГК РФ и Закон об ООО в настоящее время предусматривают два разных наименования одного и того же органа управления. В частности, п. 4 ст. 65.3 ГК РФ закрепляет, что в корпорации может быть образован *коллегиальный орган управления (наблюдательный или иной совет)*. В свою очередь, п. 2 ст. 32 ГК РФ и Закон об ООО устанавливают возможность образования *совета директоров (наблюдательного совета)* ООО.

Наличие данного противоречия между двумя актами высшей юридической силы, как представляется, недопустимо, в силу чего целесообразно внесение в Закон об ООО изменений в целях приведения его понятийного аппарата в соответствие с ГК РФ (что будет соответствовать ст. 3 ГК РФ о соотношении положений ГК РФ и иных федеральных законов).

Считаем возможным внести предложения и по уточнению норм ГК РФ путем указания в них на то, что коллегиальный орган управления ООО может иметь иные наименования, предусмотренные в соответствии с законом, устанавливающим особенности правового положения юридических лиц, созданных в соответствующих организационно-правовых формах.

Литература

1. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009 г.) // Вестник ВАС РФ. 2009. № 11.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 54-ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
3. *Беседин А.Н., Ефименко Е.Н., Козина Е.А. и др.* Корпоративные отношения: комплексные проблемы теоретического изучения и нормативно-правового регулирования. М., 2014. 144 с.
4. Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» // СЗ РФ. 1998. № 7. Ст. 785.
5. *Мурашев Д.Г., Чекмарев Г.Ф.* Некоторые проблемы правоприменительной практики по использованию юридической конструкции «коллегиальный исполнительный орган» в обществе с ограниченной ответственностью // Вестник МИЭП. 2015. № 2. С. 89-97.

6. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.
-

Collegial management body as an optional element of the overall system of management bodies of a limited liability company

Tishchenko Oleg — master student of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: oleg.tis@yandex.ru

Lomovskikh Natalia — senior lecturer of the Department of Civil Law Disciplines of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: leo-lom@mail.ru

The article reveals the legal status of the collegial management body (Supervisory Board or other) of a limited liability company (LLC) and some problems in realization of powers of the management body. Authors suggest some improvements of the civil legislation on limited liability companies in part of the conceptual apparatus.

Key words: corporation, limited liability company, a collegial management body, supervisory board

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 114-118.

Дистанционная торговля как объект правового регулирования

К.В. Соловьев, Г.Ф. Чекмарёв

В статье анализируются понятие дистанционной торговли, ее юридические признаки, существующие формы. Отдельно рассмотрена проблема правового регулирования определения факта инициирования заключения договора купли-продажи дистанционным способом.

Ключевые слова: дистанционная торговля, продажа товаров, формы дистанционной торговли

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 119-126.

На сегодняшний день, по многочисленным экспертным оценкам, дистанционная торговля является одним из наиболее стремительно развивающихся и перспективных направлений бизнеса. Это же подтверждают и данные статистики, в соответствии с которыми за последние 10 лет рынок дистанционных продаж в России вырос почти в 20 раз, достигнув в 2015 г. 394 млрд руб. Сегодня рынок дистанционной торговли составляет 4,3% розничной торговли в России [14, с. 189]. Приведенные количественные показатели развития дистанционной торговли позволяют рассматривать ее как самостоятельную активно формирующуюся отрасль коммерции с высоким потенциалом роста. В этих условиях значимым становится правовое регулирование, направленное на обеспечение социально-экономической эффективности и качества обслуживания населения при дистанционном способе продажи товаров.

Понятие дистанционной торговли закреплено в ряде нормативно-правовых актов. Однако, как показывает анализ, между ними имеются отличия собственно в формулировке этого понятия. Так, в Стратегии развития торговли [6] она именуется *дистанционной торговлей*, в ГК

Соловьев Константин Вячеславович — студент магистратуры Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: skv270670@mail.ru.

Чекмарёв Геннадий Федорович — кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: chekmarev06@mail.ru.

РФ (ст. 497) [1], в Законе РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» (ст. 26.1) [4] и в Федеральном законе от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе» (ст. 8) [2] — *дистанционный способ продажи товара*, в Постановлении Правительства РФ от 27.09.2007 № 612 «Об утверждении Правил продажи товаров дистанционным способом» [5] — *продажа товаров дистанционным способом*. Закон о торговле [3] причисляет ее к *формам торговли* (ч. 2 ст. 8).

Системный анализ указанных нормативных актов позволяет прийти к выводу, что такое разночтение в названии исследуемого явления вызвано взглядом законодателя на дистанционную торговлю не как на отдельный вид договора розничной купли-продажи, а признание ее лишь в качестве особого способа продажи товаров. Как представляется, это наиболее четко прослеживается в определении, которое дано в ч. 3 п. 2 Правил продажи товаров дистанционным способом, в соответствии с которым это «продажа товаров по договору розничной купли-продажи, заключаемому на основании ознакомления покупателя с предложенным продавцом описанием товара, содержащимся в каталогах, проспектах, буклетах либо представленным на фотоснимках или с использованием сетей почтовой связи, сетей электросвязи, в том числе информационно-телекоммуникационной сети “Интернет”, а также сетей связи для трансляции телеканалов и (или) радиоканалов, или иными способами, исключающими возможность непосредственного ознакомления покупателя с товаром либо образцом товара при заключении такого договора» [5].

По сути такой же вывод можно найти и при анализе научной литературы, посвященной исследованию дистанционной торговли. В частности, В.В.Шелихов и О.О.Громова считают, что дистанционная торговля является «одной из *форм* внемагазинной розничной продажи товаров путем их рассылки и доставки по индивидуальным заказам покупателей по указанным ими адресам» [15, с. 4].

А.В.Величковский в основу определения дистанционной торговли кладет одно из основных ее условий — отсутствие возможности покупателя непосредственно ознакомиться с продукцией перед приобретением. В силу этого дистанционная торговля — это «любая реализация товара, которая исключает возможность непосредственного ознакомления с продукцией и прямое общение с продавцом» [8, с. 103].

По мнению Е.В.Авдейчиковой, дистанционная торговля представляет собой «сферу торговой деятельности, при которой продавец непосредственно не вступает в контакт с покупателем при заключении договора купли-продажи и выборе товара, а процесс продажи осуществ-

вляется посредством дистанционных способов реализации: интернет-магазина; почтовых каталогов; телемагазина, торговых автоматов и прочее» [7, с. 104].

Я.Тиме считает, что дистанционной торговлей можно называть «любую форму розничной торговли продукцией для конечного потребления, при которой покупатель не забирает приобретенный товар у продавца, а товар доставляется ему на дом или по месту работы» [13, с. 10].

Из указанных определений следует, что характерным признаком дистанционной торговли является то, что до совершения покупки покупатель не может посмотреть, потрогать, попробовать на вкус приобретаемую продукцию, испытать ее в работе или проверить каким-либо другим способом. До приобретения товара покупатель знакомится только с его изображением и/или описанием, предоставленным в письменной (в виде каталога) или электронной форме (в виде телевизионного ролика, презентации в Интернете или на компакт-диске), или всего лишь прослушивает описание товара по телефону [13, с. 21].

Указанный признак подчеркивает наличие некоего расстояния, или дистанции между продавцом и покупателем. По большинству мнений, данная характеристика является системообразующей для всей дистанционной торговли. Именно дистанция определяет механизм дальнейшего взаимодействия продавца и покупателя, наличие нескольких существующих форм продажи товаров дистанционным способом.

В свою очередь, исследуя отношения продавца и покупателя при дистанционной продаже товаров, необходимо выделить и ряд характерных признаков для самого механизма организации торговли дистанционным способом. Первым из них, как представляется, является обязательная доставка товара покупателю. В отличие от стационарной розничной торговли, когда продавец может предложить дополнительную услугу по доставке товара (ст. 499 ГК РФ [1]), доставка при дистанционной торговле является обязательным условием исполнения продавцом своих обязательств перед покупателем. Отсутствие стационарного места продажи товара делает невозможным получение товара непосредственно у продавца в месте его нахождения. Конечно, на сегодняшний день организации, занимающиеся розничной стационарной торговлей, могут применять прямой маркетинг и заниматься рассылкой своих предложений, создавать интернет-магазины, но в первом случае рассылка будет сводиться к рекламе собственных товаров, во втором — розничная торговля станет интерактивной и приобретет черты продажи товаров по образцам. Если в данные схемы организации торговли включить доставку товаров, то и в первом и во втором случае

это не изменит форму торговли, она так и останется розничной, только с услугой по доставке товаров, что регулируется положением ст. 499 ГК РФ. Поэтому при дистанционной торговле отсутствие доставки делает невозможной торговлю дистанционным способом.

Вторым признаком механизма дистанционной торговли следует считать отправку предложений в виде оферты в каталогах, буклетах и средствах связи [9, с. 111]. Она может быть направляемой как конкретному лицу, так и неопределенному кругу лиц. Отсутствие каталогов, информации в средствах связи, включая Интернет, делает процесс торговли дистанционным способом попросту невозможным. При этом необходимо учитывать тот факт, что если при розничной торговле размещение информации в каталогах, средствах связи выполняет функцию рекламы, целью которой является информирование покупателей и привлечение их внимания к компании и ее товарам или предложение делать оферту, то при дистанционной торговле все каналы распространения информации являются средством доведения оферты до потенциального покупателя. Продавец, размещая информацию в каталогах, буклетах, средствах связи, предлагает имеющийся у него товар покупателю. По аналогии с розничной торговлей, каталоги, буклеты и средства связи выступают в качестве витрины с образцами товаров. Для продавца, занимающегося дистанционной торговлей, это единственно возможный способ довести до покупателя информацию о товаре и предложить его купить, тогда как у розничного продавца чаще всего эта реклама направлена на привлечение внимания со стороны потенциальных покупателей [10, с. 105].

Особой характеристикой дистанционной торговли выступает наличие нескольких форм ее реализации, сложившихся по мере развития способов коммуникации в обществе. В качестве таких форм можно выделить почтово-каталожную торговлю (mail order), торговлю через мобильный телефон (m-commerce), телеторговлю (tv shops) и электронную торговлю (e-commerce) [15, с. 36].

Почтово-каталожная торговля (mail order) — форма дистанционной торговли, при которой покупатель заказывает товар по каталогу, а получает его в виде посылки в ближайшем почтовом отделении. Каталожная торговля появилась в XIX веке. В настоящее время в России количество компаний, являющихся членами Национальной ассоциации дистанционной торговли (НАДТ), составляет 21 [11, с. 25]. Значительная часть компаний не является членами НАДТ, их может насчитываться до 400 занимающихся продажей товаров физическим лицам и примерно такое же количество компаний, занимающихся продажей товаров юридическим лицам [11, с. 25].

Телеторговля (tv shops) реализуется посредством телевизионных продаж. Покупки через телевидение зародились в США в 1982 г. Формат данных продаж основывается на создании эффекта срочности заказа и снижения цены. Механизм торговли заключается в демонстрации основных потребительских свойств товара через телевизионный аппарат. Доставка заказанного товара осуществляется почтой или курьерской службой [10, с. 15].

Торговля через мобильные телефоны (m-commerce) получила распространение с развитием информационных технологий. В отличие от продажи по телефону, существовавшей вплоть до конца XX в., торговля по мобильному телефону видоизменилась, что связано с техническим развитием мобильной связи. Потенциальный покупатель может не только говорить по телефону, но и получать различную информацию в виде SMS-сообщений. Одной из ее особенностей является наличие возможности оплаты товара в безналичном порядке. Схема покупки принципиально не отличается от схемы каталожной торговли. Покупатель, найдя информацию о товаре или услуге, делает заказ по телефону с возможностью оплатить этот товар или услугу также по телефону. Стоимость товара выставляется покупателю вместе с его счетом за оплату пользованием мобильным телефоном. Другими вариантами оплаты товара является оплата через WAP и банковской картой через мобильный телефон. Доставка товара, в связи со спецификой данного вида торговли, на сегодняшний день осуществляется в основном курьерскими службами в пределах одного населенного пункта [13, с. 125].

С развитием информационных технологий дистанционная торговля все больше осуществляется через Интернет (e-commerce). История электронной торговли берет свое начало с 1960 г., когда компании «American Airlines» и «IBM» приступили к созданию систем автоматизации процедур резервирования мест на авиарейсы. Началом самой сети Интернет принято считать 1989 г., когда Тим Бернес Ли создал стандарт WorldWideWeb — глобальную гипертекстовую систему, а коммерческое использование Интернета стало возможным с 1992 г., когда Конгресс США одобрил коммерциализацию сети Интернет, созданную в военных целях [9, с. 109].

На сегодняшний день различают следующие розничные системы продаж товаров через Интернет.

Формат интернет-витрины представляет собой информацию о фирме: каталоги продукции, прайс-листы и форма для подачи заявки. Принцип интернет-витрин основан на сборе предварительных заявок с последующим их выполнением. Основная проблема для продавца за-

ключается в необходимости гарантировать потенциальному клиенту выполнение заказа на заранее оговоренных условиях. Покупатель рискует получить выбранный товар или услугу с опозданием [12, с. 31].

Интернет-магазин — комплексная система по продаже товаров через интернет. С правовой точки зрения, на этапе доведения информации до потенциального потребителя, а также исполнения обязательств по передаче товара данный вид продаж ничем не отличается от интернет-витрины [12, с. 31]. Отличия связаны, в первую очередь, с технической составляющей, а именно: технические возможности позволяют обеспечить продавцу возможность персонального обслуживания покупателя, формирования заказа, гибкую систему скидок, возможность выведения информации о полной стоимости заказа клиента, сразу выписать счет с учетом стоимости доставки, вида платежа, страховки, налоговых отчислений. Клиент может получить информацию и об этапах прохождения своего заказа.

Анализируя современное состояние дистанционной торговли в России как отдельного вида торговой деятельности, следует отметить факт все большего использования интернета. Если во второй половине XX в. торговля дистанционным способом велась по каталогам, то в начале XXI в. с развитием информационных технологий, появлением специализированных телевизионных каналов, занимающихся продажей товаров, развитием систем сотовой связи торговля все более становится интерактивной [11, с. 34]. Теперь каталог — не единственный способ довести информацию о товаре до потенциальных покупателей. Количество каналов распространения информации о товаре увеличилось. Увеличилось и количество компаний, занимающихся дистанционной торговлей. На сегодняшний день, по информации Европейской ассоциации дистанционной торговли, существует тенденция к смещению дистанционной торговли в сектор электронной коммерции как нового информационного этапа развития самой торговли и общества в целом [7, с. 105].

Одной из проблем правового регулирования дистанционной торговли является возникновение у потребителя сложностей с определением факта инициирования заключения договора купли-продажи. Согласно п. 2 ст. 434 ГК РФ электронный акцепт должен быть направлен способом, позволяющим достоверно установить, что документ исходит от стороны по договору. Следует согласиться с неоднократно высказываемым разными авторами мнением, что таким способом может быть только подписание документа электронной цифровой подписью [9, 10, 14].

В некоторых подобных случаях можно предложить использовать прием аналогии закона, когда в нормативном акте можно обнаружить механизм регулирования сходных по своей сути отношений, но не нашедших нормативного регулирования применительно к рассматриваемой ситуации. Так, если заказ обрабатывается автоматизированной системой управления интернет-магазином (CMS), покупатель совершил все необходимые действия для получения имеющегося в наличии товара (заполнил бланк заказа), а магазин на своем сайте публикует правила оформления заказа и доставки товара, то возможно применение по аналогии норм ст. 498 ГК РФ о продаже товаров через автомат. В этом случае договор считается заключенным в силу совершения покупателем необходимых действий, а получение от магазина автоматического подтверждения принятия заказа будет доказательством получения оферентом акцепта.

Таким образом, исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод, что под дистанционной торговлей следует понимать торговую деятельность по розничной купле-продаже товаров, осуществляемую вне стационарных мест продажи товаров без непосредственного общения продавца и покупателя в момент заключения договора розничной купли-продажи, с последующей обязательной доставкой товара от продавца покупателю.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
2. Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе» // СЗ РФ. 2006. № 12. Ст. 1232.
3. Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2010. № 1. Ст. 2.
4. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» // СЗ РФ. 1996. № 3. Ст. 140.
5. Постановление Правительства РФ от 27.09.2007 № 612 «Об утверждении Правил продажи товаров дистанционным способом» // СЗ РФ. 2007. № 41. Ст. 4894.
6. Приказ Минпромторга России от 25.12.2014 № 2733 «Об утверждении Стратегии развития торговли в Российской Федерации на 2015-2016 годы и период до 2020 года» [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс».

7. *Авдейчикова Е.В.* Анализ понятия «удаленная торговля» и ее особенности // Сибирский торгово-экономический журнал. 2013. № 1. С. 104-109.
 8. *Величковский А.В.* Возврат товаров по договору розничной купли-продажи // Гражданское право. 2011. № 1. С. 103-105.
 9. *Жарова А.К.* Особенности осуществления розничной купли-продажи по сети Интернет // Государство и право. 2012. № 8. С. 109-113.
 10. *Кобелев О.А.* Электронная коммерция: учеб. пособие. М., 2013. 684 с.
 11. *Кузьменко А.С.* Договор розничной купли-продажи в сфере дистанционной торговли: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2010. 194 с.
 12. *Петровский С.В.* Интернет-услуги в российском праве. М., 2013. 272 с.
 13. *Тиме Я.* Дистанционная торговля. М., 2012. 384 с.
 14. *Фролов И.В.* Некоторые аспекты правового регулирования дистанционной торговли в России // Вестник РГГУ: Сер. «Юридические науки». 2016. № 9. С. 189-195.
 15. *Шелихов В.В., Громова О.О.* Дистанционная торговля в России: история, развитие, статистика. М., 2011. 105 с.
-

Distance selling as the object of legal regulation

Solovyev Konstantin — postgraduate student of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: skv270670@mail.ru

Chekmarev Gennady — Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor, Head of the Department of Civil Law Disciplines of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: chekmarev06@mail.ru

Authors are analyzing the concept of distance trade, its legal features, existing forms. Separately the problem of legal regulation of determining the initiation of conclusion of the contract of remotely sale is discussing.

Keywords: distance selling, sale of goods, forms of distance selling

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 119-126.

Способы проведения приватизации согласно законодательству Российской Федерации

А.Э. Чермак, Р.В. Туманов

Способ приватизации представляет собой комплекс мер, направленных на отчуждение на возмездной основе государственного и муниципального имущества. Способы отчуждения государственной и муниципальной собственности предполагают состязательность участников. Самым распространенным способом приватизации является аукцион, а специализированный аукцион является его разновидностью.

Ключевые слова: способы приватизации, аукцион, торги, конкурс

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 127-130.

Приватизация представляет собой предусмотренный законодательством комплекс мер, направленных на отчуждение на возмездной основе государственного и муниципального имущества одним из способов, предусмотренных ст. 13 Федерального закона № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» (ФЗ-178) [1], указанных в порядке их значимости. Как правило, переход от одного способа к другому происходит, если предыдущий способ не был реализован или не может быть использован. К примеру, приватизация имущественного комплекса унитарного предприятия может быть проведена только путем преобразования его в акционерное (публичное) общество или, при уставном капитале менее минимального размера, установленного ст. 26 Федерального закона «Об акционерных обществах» [2], в общество с ограниченной ответственностью, что определяется п. 2 ст. 13 ФЗ-178.

Одним из самых распространенных способов приватизации имущества является аукцион, т.е. проведение торгов, где победителем признается участник, предложивший более высокую цену. В отличие от

Чермак Андрей Эдуардович — студент магистратуры Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: chermak24@yandex.ru.

Туманов Роман Викторович — кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры предпринимательского права Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: rvtumanov@yandex.ru.

норм законодательства Республики Беларусь [3, ст. 13] и Республики Казахстан [4, ст. 100], допускающих победу на аукционе одного участника, российский закон о приватизации признает такой аукцион несостоявшимся. Аукционы по форме подачи предложений цены могут быть открытыми (предлагаемая цена заявляется открыто в ходе проведения торгов) и закрытыми (предлагаемая цена подается в запечатанных конвертах). Вторая форма подачи предложения, в связи с отсутствием публичности, может привести орган, уполномоченный на реализацию имущества, к злоупотреблению своим положением. Так, руководитель «Агентства по продаже муниципальных земель и недвижимости», создавая преимущества определенным лицам, реализовал с нарушениями 162 объекта муниципальной собственности, расположенных в городе Владивостоке [5].

Определяемый ст. 19 ФЗ-178 специализированный аукцион является разновидностью аукциона, где на открытых торгах все победители получают акции открытого акционерного общества по единой цене за одну акцию. Такие аукционы могут быть межрегиональными и все-российскими. В соответствии со ст. 23 ФЗ-178 публичное предложение применяется, если аукцион признан несостоявшимся. Проводится аукцион в открытой форме последовательным снижением цены. Цена имущества определяется в размере от половины («цена отсечения») до полной стоимости начальной цены аукциона. Если имущество не реализовано и таким способом, то оно реализуется согласно положений ст. 24 ФЗ-178 продажей без объявления цены, т.е. цена устанавливается самим участником.

Продажа имущества по конкурсу (ст. 20 ФЗ-178) отличается наличием определенных условий, ограничивающих права собственника, ей установлен порядок подтверждения победителем выполнения принимаемых на себя обязательств. Внесение государственного или муниципального имущества в качестве вклада в уставные капиталы акционерных обществ согласно ст. 25 ФЗ-178 является особым способом, т.к. возмездность в нем реализуется в виде передачи имущества в уставный капитал акционерного общества. Также ФЗ-178 предусматривает особые способы приватизации акций акционерных обществ: продажа находящихся в государственной собственности акций акционерных обществ за пределами территории РФ (ст. 21) и продажа акций по результатам доверительного управления (ст. 26) при условии исполнения победителем требований договора доверительного управления.

Способы отчуждения государственной и муниципальной собственности предполагают состязательность участников. Однако в дан-

ном порядке предусмотрено и исключение. Так, Федеральным законом № 265-ФЗ [6] ФЗ-178 дополнен статьей 30.2, согласно которой в случае приватизации имущества, входящего такое соглашение, концессионер имеет преимущественное право на приобретение этого имущества по рыночной стоимости, а его уступка не допускается.

Следует заметить, что при приватизации имущества по ФЗ-178 на определенном этапе состязательность отходит в сторону и побеждает участник, первым подавший предложение. Такое правило относится к закрытому аукциону, конкурсу и к реализации имущества без объявления цены. Из-за большой территории нашей Родины вполне очевидно, что предложения будут приходить с разрывом по времени, т.е. налицо присутствует дискриминация претендентов по территориальному признаку, что может привести к упущенной выгоде, т.к. двое и более участников, состязаясь и дальше, могут гарантировать более высокий доход в бюджет. Данные положения, на наш взгляд, требуют доработки.

Для представителей малого и среднего бизнеса, арендующих имущество, возможен особый порядок приватизации такого имущества по рыночной стоимости в соответствии с Федеральным законом № 159-ФЗ [7]. Существенным условием в данном случае является наличие у субъектов малого и среднего предпринимательства договора аренды на это недвижимое имущество. Одной из основных проблем здесь является несоответствие установленной администрацией рыночной цены объекта и его действительной рыночной цены. Так, Департамент имущества г. Москвы пытался реализовать объект с ценой, почти в 3 раза большей рыночной стоимости [8].

Литература

1. Федеральный закон от 21.12.2001 № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 4. Ст. 251.
2. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // Собрание законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 1.
3. Закон Республики Беларусь от 19.01.1993 № 2103-ХІІ «О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества».
4. Закон Республики Казахстан от 01.03.2011 № 413-ІV «О государственном имуществе».
5. Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 29.12.2014 по делу № А51-4154/2006.

6. Федеральный закон Российской Федерации от 21.07.2014 № 265-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О концессионных соглашениях» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2014. № 30 (ч. 1). Ст. 4266.
 7. Федеральный закон от 22.07.2008 № 159-ФЗ «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2008. № 30 (ч. 1). Ст. 3615.
 8. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 15.10.2014 по делу № А40-58280/13.
-

Methods of privatization according to legislation of the Russian Federation

Chermak Andrey — master student of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: chermak24@yandex.ru

Tumanov Roman — Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor of the Department of Business Law of the International Institute of Economics and Law

Address for correspondence: rvtumanov@yandex.ru

The method of privatization is a complex of measures aimed at disposal for a consideration of state and municipal property. Method of disposal of state and municipal property involve adversarial parties. The most common way is privatization auction and the auction is a specialty of its kind.

Key words: methods of privatization auction, bidding contest.

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 127-130.

ИСТОРИЧЕСКИЙ ОПЫТ СОВЕТСКОГО СОЮЗА

Из истории реформирования экономики СССР в 1970-1980 годах

Т.В. Карпенкова

Исследованы вопросы противоборства демократических и бюрократических тенденций развития советского общества, анализируются причины нарастания диспропорции в экономике.

Ключевые слова: хозяйственная реформа, Л.И.Брежнев, А.Н.Косыгин, агропромышленный комплекс, Байкало-Амурская магистраль, восьмая «золотая» пятилетка

Для цитирования: Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 131-139.

В 1913 г. в связи с празднованием трехсотлетия дома Романовых в России появилась официальная статистика; с тех пор все достижения страны сравнивались с этим годом. Однако после 1991 г. историки, экономисты и политики предпочитают сверять положение дел в той или иной области жизнедеятельности Российской Федерации с доперестроечным периодом, проявляя интерес к высшим достижениям СССР первой половины 1980-х гг. Нет секрета в том, что сравнение нередко оказывается не в пользу современности.

Советский Союз уже более 20 лет отсутствует на политической карте мира, но разнообразные памятники (пусть даже в виде технологических руин) этого типа индустриального общества (альтернативного и, вероятно, самым ходом истории предназначенного для синтеза, конвергенции) и его социокультурные критерии (например, вера в «прекрасное далеко», «отсутствие товаров-убийц», социальную однородность) определяют специфику современной России. Чем дальше мы удаляемся от эпохи Л.И.Брежнева, тем больший интерес вызывает история СССР «эпохи застоя». В современной России в год 50-летия «косыгинской» реформы появляются публикации, в которых предпри-

Карпенкова Таисия Викторовна — доктор исторических наук, профессор, заведующая кафедрой гуманитарных дисциплин Международного института экономики и права.

Адрес для корреспонденции: karpencova@nm.ru.

нимаются попытки объективного исследования этой главы советской истории [1].

В российской историографии хозяйственная реформа 1965 г. справедливо считается самой крупной и серьезной за весь послевоенный период попыткой перестройки управления экономикой. Верно ли это? Ведь в октябре 1964 г. к власти пришла группировка, отнюдь не настроенная на серьезное реформирование экономики страны. Дело в том, что к этому времени уже трудно было никак не реагировать на сложившееся положение вещей: в отдельных районах страны из-за нехватки продуктов питания возникла необходимость ввести нормированное снабжение населения (по талонам). Скрывать ситуацию было невозможно. Тем не менее Л.И.Брежнев к реформе в полном и особенно к некоторым ее направлениям относился крайне скептически, называя ее «затеей Косыгина»

Реформа государственного управления началась в октябре 1965 г. с упразднения всех хрущевских совнархозов и воссоздания министерств. Во второй половине 1960-х гг. стали действовать несколько десятков промышленных министерств, однако планы экономического развития разрабатывали уже не они, а государственные плановые комиссии союзных республик. Наряду с министерствами стали теперь функционировать государственные комитеты: Госкомцен, Госснаб, Госкомитет по науке и технике. По состоянию на 01.01.1966 в СССР действовало уже около 600 различных ведомств.

В марте 1965 г. состоялся Пленум ЦК КПСС, на котором с докладом «О неотложных мерах по дальнейшему развитию сельского хозяйства» выступил новый лидер партии Л.И.Брежнев. Пленум в своем решении вынужден был признать, что в последние годы «сельское хозяйство замедлило темпы своего роста, а планы его развития не выполнены. Причинами недостатков были названы нарушение «экономических законов развития социалистического производства, принципов материальной заинтересованности колхозников и рабочих совхозов в подъеме общественного хозяйства, правильного сочетания общественных и личных интересов» [2].

На развитие сельского хозяйства было выделено 76 млрд руб., что составило сумму вложений за предшествующие 20 лет. В 2 раза были повышены закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию, укрепилась материально-техническая база сельских хозяйств, возросла их энерговооруженность. Система органов управления сельским хозяйством была упрощена: министерства производства и заготовок сельскохозяйственных продуктов союзных республик были преобразо-

ваны в министерства сельского хозяйства, территориальные производственные колхозно-совхозные управления упразднены, восстановлены структурные подразделения исполкомов местных советов, ответственные за сельскохозяйственное производство. Колхозам и совхозам ненадолго была предоставлена большая самостоятельность, совхозы предполагалось перевести на полный хозрасчет.

Было принято решение удвоить производство сельскохозяйственной техники, к 1970 г. на каждый колхоз в среднем приходилось 55 тракторов и множество других машин. Власти сняли все ограничения для крестьян на владение скотом и приусадебными участками.

Реформу 1965 г. в промышленности обычно справедливо связывают с именем А.Н.Косыгина (героя знаменитой эвакуационной эпопеи в годы войны). В его докладе на сентябрьском (1965 г.) Пленуме ЦК КПСС были использованы некоторые предложения известного экономиста Е.Г.Либермана. А.Н.Косыгину фактически под своим началом удалось создать небольшую команду единомышленников-реформаторов [3].

Экономические преобразования были направлены на расширение самостоятельности предприятий, повышение их роли как ячейки производства, активизацию экономического стимулирования с помощью таких рычагов, как цена, прибыль, премия, кредит. Предполагалось планировать «сверху» минимум показателей, отменить безвозмездное финансирование капитальных вложений, определить объемы производства на основе реализации продукции, привести оптовые цены в соответствие с реальными затратами на производство, установить соотношение между отчислениями предприятий в госбюджет и величиной закрепленных за ними производственных фондов, поставить денежный фонд предприятий в зависимость от эффективности труда. Безусловно, во всех этих предложениях были элементы рыночных отношений. И это не замедлило сказаться на результатах промышленного производства.

Несмотря на общую высокую оценку самого факта проведения реформы, характеристики итогов восьмой «золотой» пятилетки (1966-1970 гг.) в советской и современной российской историографии весьма расходятся. Некоторое время, особенно в период горбачевской перестройки, преобладало мнение, что полученные тогда результаты были значительными и эффективными. Отмечалось, что «косыгинская реформа» дала некоторый импульс развитию экономики, несколько повысила темпы производства. Действительно, вторая половина 1960-х гг. выгодно отличалась от 1961-1965 гг. по ряду важных показателей. Была активизирована трудовая деятельность, начат поиск мер по усилению

материальной заинтересованности работников. Современники отмечают даже некоторое обилие товаров на прилавках магазинов, высокое качество, в частности продовольственных товаров, что продлилось недолго, до начала 1970-х гг.

В то же время, вызвав энтузиазм в трудовых коллективах, новые методы хозяйствования стали постепенно вытесняться из практики. Л.И.Брежнев и его сторонники требовали укрепления централизованных начал в руководстве экономикой, тогда же команда А.Н.Косыгина акцентировала внимание на принципах хозрасчета и хозяйственной самостоятельности предприятий. Столкновение двух антиподов в понимании тенденций экономического строительства не могло не завершиться выхолащиванием реформы.

Некоторые экономисты считают, что определенные противоречия содержал и сам замысел реформы, отмечая, что вряд ли можно назвать удачным одновременное расширение прав предприятий и возрождение министерств как органов административного, директивного управления. Однако министерства, как известно, существуют и при свободном рынке.

По мнению других экономистов, большую опасность таил в себе сам пореформенный механизм: оптовые цены на продукцию, как и раньше, устанавливались директивно, а важнейшим показателем работы предприятия стала прибыль.

Так или иначе, реформа была свернута, так и не развернувшись. Совершенно естественно, что она проводилась социалистическими методами в социалистическом государстве и критиковать ее с позиций нынешней экономики вряд ли целесообразно. Вполне вероятно, что если бы реформа была продолжена, в нее могли быть внесены необходимые коррективы. Тогдашнее руководство попросту испугалось некоторых последствий реформ, взяв хотя бы панику в правительстве и партии по поводу катастрофического исчезновения денег в Государственном банке СССР, когда рабочим и служащим впервые в истории страны заплатили столько, сколько они заработали.

В последние годы появились и другие, несколько неожиданные оценки реформ А.Н.Косыгина. Например, по мнению М.Антонова, продолжение реформ привело бы к тому, что СССР неминуемо развалился бы на несколько лет раньше. Отказавшись от реформ, Л.И.Брежнев фактически затормозил процесс экономического краха и продлил жизнь государству [4].

Отбросив незавершенную «косыгинскую реформу» за ненадобностью, руководство страны тем не менее впоследствии внесло некото-

рые коррективы в экономическую политику. В 1970-х гг. был взят курс на интенсификацию производства, связанный с «развертыванием научно-технической революции в условиях плановой системы хозяйства». Новые инициативы по своей сути были всего лишь пропагандистскими установками и в связи с этим многократно повторялись в документах и материалах XXIV-XXVI съездов КПСС. В целом идея об интенсификации была верна, но для сложившихся условий — совершенно не реальна, так как одного формального понимания ограниченности экстенсивных факторов роста народного хозяйства было мало. Без реформ советская экономика неотвратимо и неуклонно в 1970-х гг. скатывалась к стагнации, систематически ухудшались основные экономические показатели. «Однако странный это застой, — пишет в наше время М. Антонов, — когда осваивались богатейшие месторождения нефти и газа на севере Западной Сибири, строились магистральные трубопроводы гигантской протяженности и Байкало-Амурская магистраль... Видимо, этот застой выражался не в том, что производство топталось на месте, а в чем-то другом» [5].

Но тем не менее следует признать трудности на пути развития экономики. В частности, сырьевая база все более перемещалась в Сибирь и на Север, что требовало весьма значительных затрат на добычу и доставку природных ресурсов. Практически полностью были исчерпаны свободные людские ресурсы и, что было самым катастрофичным, в четыре раза сократилась численность рабочего класса.

Несмотря на красивые и вдохновляющие лозунги, развитие экономики все равно шло на экстенсивной основе. Закосневшая система небрежно отвергала все принципиальные новшества. Так произошло, например, с бригадным подрядом Н. Злобина в строительстве. Вначале партаппаратчики с восторгом восприняли метод Злобина, усмотрев возможность получить свои победные реляции наверху, но, как только стало ясно, что развитие бригадного подряда немислимо без сокращения управленческого аппарата, передачи его функций трудовым коллективам, подряд сразу же был сведен на нет бюрократическими процедурами [9]. Та же участь постигла и Щекинский эксперимент [6].

Дальнейший поиск резервов роста эффективности производства выразился в намерении улучшить организационные структуры. Руководство страны впервые за годы советской власти в качестве основной хозяйственной единицы установило производственное объединение (ранее ею было предприятие — фабрика, завод). В рамках новых хозяйственных единиц действительно стало возможно объединить материально-технические ресурсы, оперативно решать вопросы техниче-

ского перевооружения и реконструкции, обеспечивать повышение квалификации кадров, лучше использовать производственные фонды.

Поэтому к 1985 г. в промышленности было создано уже более 4 тыс. объединений, выпускавших 48% объема промышленной продукции и сосредоточивших более половины промышленно-производственного потенциала. Однако заметного сдвига в экономике достичь не удалось из-за того, что не все производственные объединения достигли необходимой мощности, и в отношении их по-прежнему применялся принцип директивного управления, многие отдельные промышленные предприятия не вошли в их состав.

Очередные преобразования были инициированы постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 12.07.1979 «Об улучшении планирования и усилении воздействия хозяйственного механизма на повышение эффективности производства и качества работы». Этот документ в целом очень интересен, но наиболее принципиальным изменением стало введение нового измерителя объема производства — нормативной чистой продукции или вновь созданной стоимости. Прекрасная идея тоже вскоре была выхолощена.

После смерти Л.И.Брежнева, в 1983 г. была предпринята другая интересная попытка преобразований в экономике, уже через усиление роли трудовых коллективов в руководстве предприятиями и расширение полномочий производственно-промышленных объединений в сфере планирования и экономической деятельности. Однако и эта попытка также завершилась ничем из-за невозможности сломить всевластие министерств и ведомств.

Экономическая стагнация в СССР имела свою специфику. Страна фактически существовала за счет конъюнктурных факторов: торговли нефтью на мировом рынке по сложившимся тогда высоким ценам и увеличении продажи алкогольных напитков. В 1964 г. в Западно-Сибирском экономическом районе была начата промышленная разработка нефти и газа, а в 1969 г. принято решение об ускорении развития нефтедобывающей промышленности в Западной Сибири, чтобы к концу 1975 г. довести добычу нефти до 100-120 млн т, а в 1980 г. — до 230-260 млн т. Задание было выполнено даже ранее намеченного срока — к 1974 г. В эти и последующие годы полезные ископаемые стали гарантом экономической «стабильности» развитого социализма в СССР, помогая поддерживать страны народной демократии в Восточной и Центральной Европе, а также просоветские режимы в других частях света, коммунистические и рабочие партии, «друзей СССР» среди политиков и журналистов во всех странах мира.

Поток нефтедолларов позволил советскому руководству со второй половины 1960-х гг. существенно поднять уровень жизни населения. За период с 1964 по 1985 г. среднемесячная зарплата выросла с 90,1 руб. до 190,1 руб., т.е. более чем на 100%.

Однако параллельно с ростом благосостояния начал раскручиваться и маховик инфляции. Произвольное ценообразование вело к росту «стоимостных» показателей, повышался общий объем «налога с оборота», увеличивались государственные «доходы», значительная часть которых направлялась на «повышение благосостояние трудящихся». Через рост покупательного спроса проявлялся «парадокс советского социализма»: чем больше денег получали советские трудящиеся, тем меньше товаров оказывалось на прилавках магазинов.

Колоссальные средства, получаемые в виде «нефтедолларов», использовались в народном хозяйстве крайне неэффективно: замораживались на долгие годы в незавершенном строительстве, тратились на закупку западного оборудования, часто впоследствии неиспользуемого, поглощались быстро растущим бюрократическим аппаратом, использовались для оказания помощи «друзьям СССР», наконец, просто продавались, т.е. шли на импорт высококачественных товаров для «выбросов» на прилавки отечественных магазинов.

Многие исследователи в качестве недостатков эпохи Л.И.Брежнева называют «несправедливый обмен между городом и деревней». С этим можно согласиться, но с оговоркой — позднее, в годы перестройки, и в 1990-х гг., и в начале XXI в., положение на селе еще более ухудшилось. Да, экономическое положение колхозов и совхозов в СССР усугубилось, сельскохозяйственное производство все более становилось убыточным, но попытки решить проблемы села предпринимались, в том числе путем колоссального увеличения объема капитальных вложений (за эти годы в аграрную промышленность страны было вложено более 500 млрд руб.). К сожалению, это не принесло ожидаемого результата. Правительство вынуждено было увеличить импорт продовольствия и зерна. За 20 лет импорт мяса вырос в 12 раз, рыбы — в 2, масла — в 60, сахара — в 4,5, зерна — в 27. Критикуя подобное положение, следует все же признать, что качество этих импортируемых товаров было не в пример лучше, чем сейчас [7].

С середины 1970-х гг. образуются агропромышленные комплексы, предназначенные для объединения в пределах районов разнообразных сельскохозяйственных подразделений и обслуживающих их научных институтов и предприятий в единую систему. В стране было образовано более 700 агропромышленных комплексов [8].

Несмотря на предпринимаемые меры, к началу 1980-х гг. сельское хозяйство страны оказалось в столь плачевном состоянии, что было принято решение о разработке специальной Продовольственной программы, которую утвердил майский (1982 г.) Пленум ЦК КПСС. Однако эта программа не затрагивала самого крестьянина и его интересов.

В 1974 г. началось строительство Байкало-Амурской магистрали. Протяженность магистрали составляла более 3 тыс. км, дорога пересекала всю Восточную Сибирь и Дальний Восток. Ударные работы были завершены к 1984 г., однако запланированный подъем региона не состоялся.

В эпоху Л.И.Брежнева в СССР возник новый феномен — теневая экономика. Она включала разные виды официально запрещенной или строго ограниченной индивидуальной трудовой деятельности, а также криминальный элемент. По некоторым данным, в сфере теневой экономики СССР было занято не менее 15 млн человек, возникли первые мафиозные образования.

Литература

1. *Уолцер М.* Политика и страсть. М., 2004.
2. *Соколов Б.В.* Леонид Брежнев: Золотая эпоха. М., 2004.
3. *Шубин А.В.* От застоя к реформам. СССР в 1917-1985 гг. М., 2001.
4. *Авторханов А.* Сила и бессилие Брежнева: Политические этюды. Франкфурт-на-Майне, 1980.
5. *Воронин А.В.* Всеобщий кризис советской системы в эпоху «застоя». М., 2006.
6. *Мунчаев Ш., Устинов В.* История советского государства. М., 2006.
7. *Карпенкова Т.В.* Советский Союз в 70-х — первой половине 80-х годов XX века. Нарастание кризисных явлений. М., 2009.
8. *Абалкин Л.И.* Трагедия и уроки застойного периода // Философия хозяйства. 2009. № 6. С. 233-237.
9. *Фарахшин Р.Х.* Управленческий и социальный аспекты деятельности А.Н.Косыгина // Управление персоналом. 2009. № 23. С. 52-55.

From the history of the reformation of the Soviet economy in 1970-1980 years

Karpenkova Taisia — Doctor of Historical Sciences, Professor,
Head of the Department of Humanitarian Disciplines of the International
Institute of Economics and Law

Address for correspondence: karpencova@nm.ru

In this article questions of conformation of democratic and bureaucratic trends of development of the Soviet society and causes of disproportion's rise in economics were studied.

Key words: economic reform, L.I.Brezhnev, A.N.Kosygin, agricultural complex, Baikal-Amur Mainline, eighth golden five year plan

For citation: Herald of International Institute of Economics and Law. 2016. N 3 (24). P. 131-139.

**Вестник Международного института
экономики и права**

**Herald of International Institute
of Economics and Law**

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере
связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС77-43108 от 20 декабря 2010 г.

The journal is registered by the Federal Service for Supervision of Communications,
Information Technology and Mass Communications.
Certificate of registration PI № FS77-43108 December 20, 2010.

Адрес редакции:

105082, г. Москва, Рубцовская набережная, д. 3, стр. 1
Тел. (факс) (495) 781-06-53
<http://www.miep.ru>, МИЭП.РФ
e-mail: vmiep@mail.ru, vestnik@miepvuz.ru

Editorial office:

105082, Moscow, Rubtsovskaya naberejnaya, 3, str. 1
Tel. (fax) (495) 781-06-53. <http://www.miep.ru>, MIEP.RF
e-mail: vestnik@miepvuz.ru, vmiep@mail.ru

Подписано в печать 23.10.16. Формат 70×100/16.
Усл. печ. л. 8,75. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии
Международного института экономики и права
105082, г. Москва, Рубцовская набережная, д. 3, стр. 1

ISSN 2220-9387



9 772220 938500 >